

2015年12月期 第3四半期



決算説明会



GMOペパボ株式会社

STOCK CODE : 3633



- | | | |
|----|-----------------|-------|
| 1. | 2015年12月期3Qサマリー | 2ページ |
| 2. | 2015年12月期3Q実績 | 7ページ |
| 3. | セグメント別の状況 | 13ページ |
| 4. | minneへの積極投資 | 26ページ |



既存のストック型事業における契約件数が順調に増加。
さらに、minneの流通額が大きく寄与し、1Q、2Qに続き3Qも
過去最高の四半期売上高を更新。

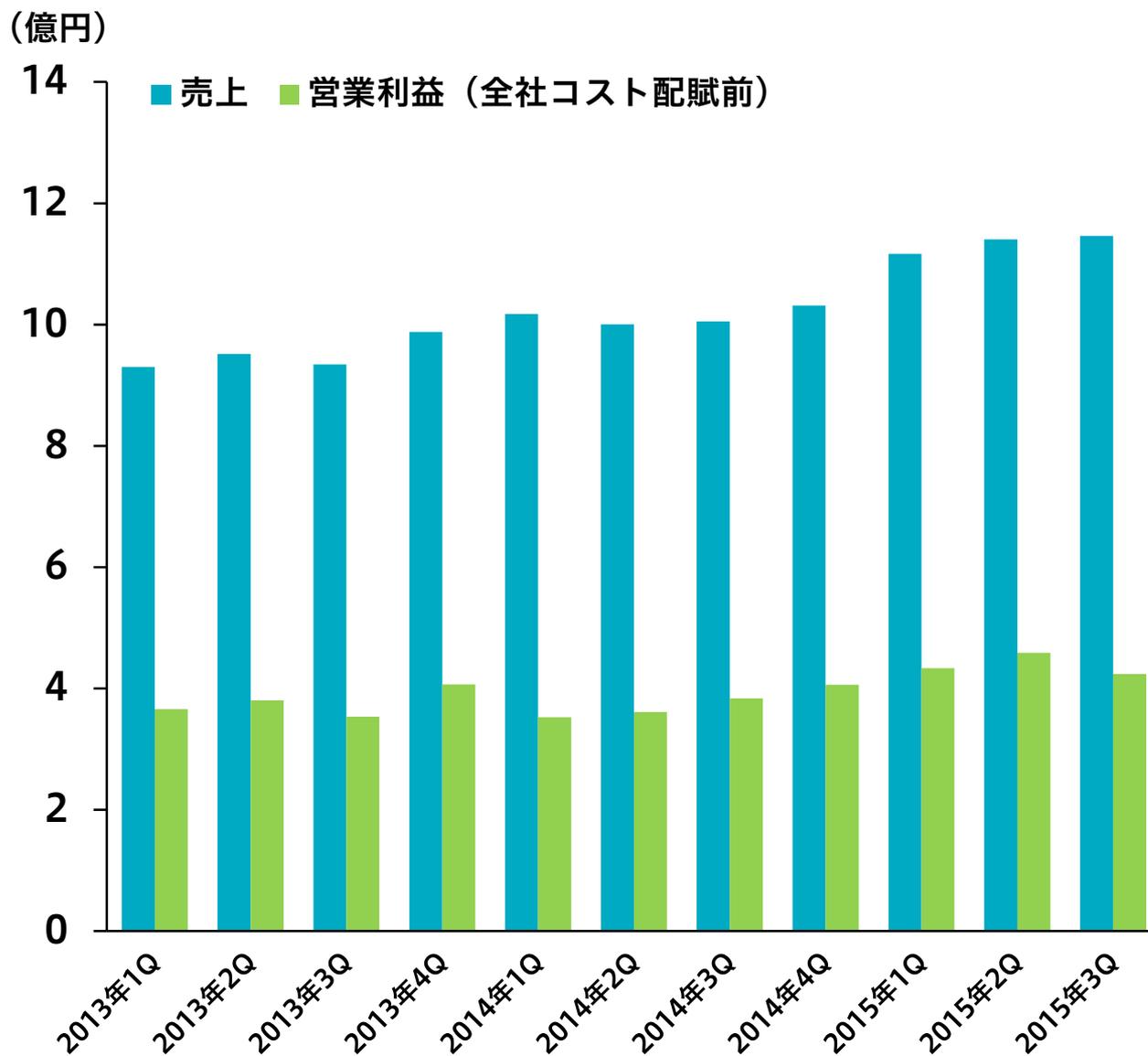
	2014 3Q	2015 3Q	増減	前期比	(億円) 予想に対する 進捗率
売上高	33.6	41.2	+7.6	+22.6%	75.0%
営業利益	5.0	▲2.9	▲8.0	—	—
経常利益	5.2	▲2.7	▲7.9	—	—
四半期純利益	3.0	▲2.7	▲5.7	—	—

業績

- ・ 既存のストック型事業が順調に契約件数を積み上げており、売上高は好調に推移。前年同期比 **22.6%**増。
- ・ 積極投資を行っているminneでは、追加投資を実施。3Qまでに広告宣伝費 **940**百万円を計上。

各セグメントの状況

- ・ **ホスティング** : ドメインの契約件数が値上げ実施後も順調に増加し、売上増に貢献。レンタルサーバーのオプション販売も好調。
前年同期比 **12.7%**増収 **13.9%**増益。
- ・ **EC支援** : 今期積極投資中のminneでは、流通額が好調に推移し売上に大きく寄与。カラーミーショップにおける継続率の向上などにより、前年同期比 **43.5%**増収。
- ・ **コミュニティ** : 広告の調整やコストマネジメントにより、わずかながらも増収増益。
- ・ **その他** : 昨年末に提供開始したPEPABO WiMAX の契約件数が堅調に増加。

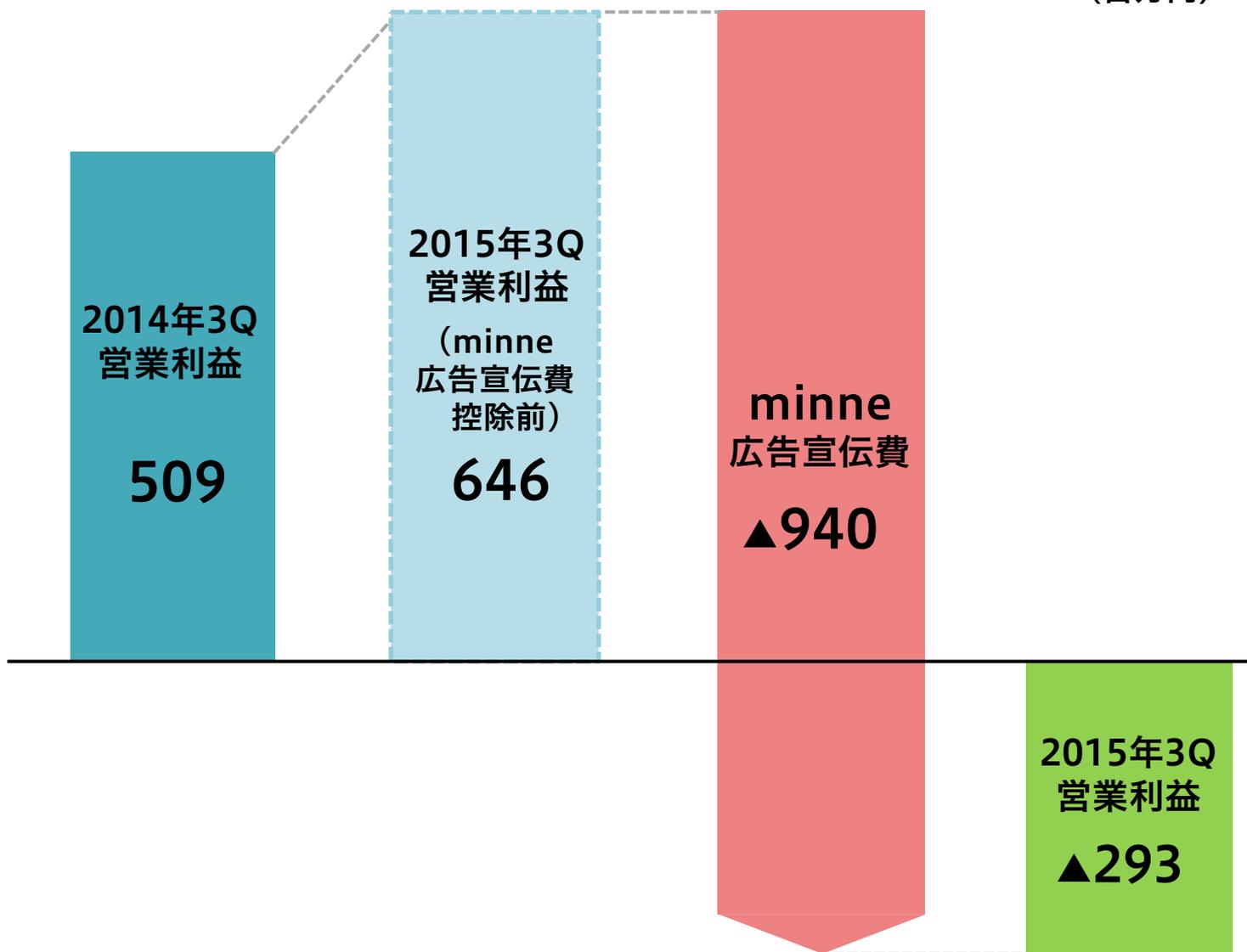


前年同期比

14.0%増収

10.5%増益

(百万円)



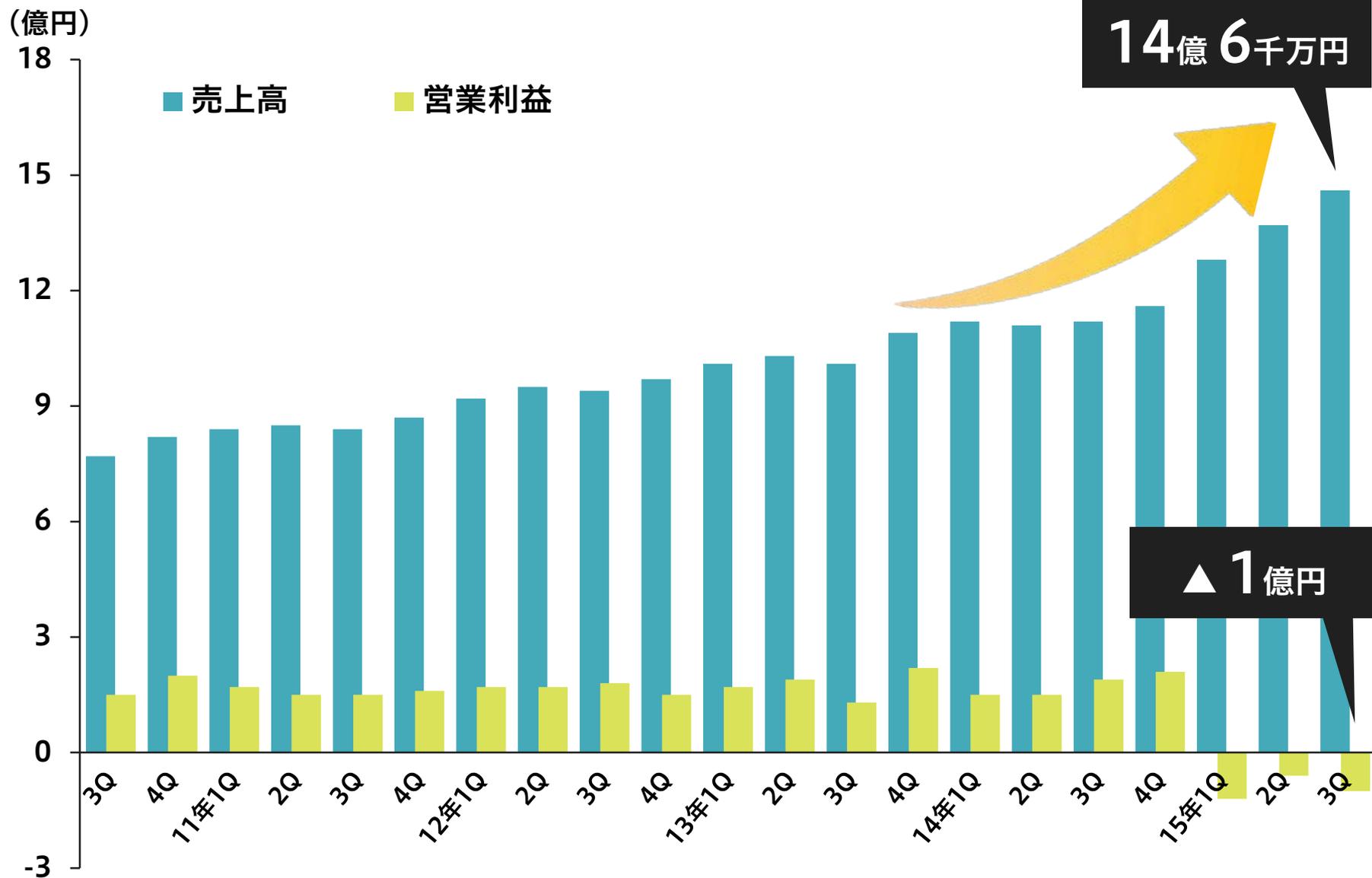
1. 2015年12月期3Qサマリー 2ページ
2. 2015年12月期3Q実績 7ページ
3. セグメント別の状況 13ページ
4. minneへの積極投資 26ページ



(百万円)

	2014年3Q	2015年3Q	増減
売上高	3,363	4,125	22.6%
売上原価	1,587	1,928	21.4%
売上総利益	1,776	2,196	23.7%
販売費及び一般管理費	1,266	2,490	96.6%
うち、広告宣伝費	223	1,131	405.4%
営業利益	509	▲293	—
(営業利益率)	15.1%	—	—
経常利益	520	▲277	—
税前利益	500	▲325	—
法人税等	200	▲50	—
四半期純利益	300	▲275	—

四半期別業績推移



2015年12月期3Q連結貸借対照表

(百万円)

	2014年 12月期	2015年 12月期3Q	増減
流動資産	3,501	3,311	▲ 190
うち現預金等※	2,108	1,922	▲ 186
うち売掛金	533	940	406
固定資産	913	1,078	164
資産合計	4,414	4,389	▲ 25
流動負債	2,291	2,834	543
うち未払金	265	840	574
うち前受金	1,345	1,464	118
固定負債	15	32	16
純資産	2,108	1,522	▲ 585
負債・純資産合計	4,414	4,389	▲ 25

※ 関係会社預け金 500百万円が含まれています

(百万円)

	2014年 12月期3Q	2015年 12月期3Q
営業CF	647	▲ 212
投資CF	▲ 166	353
財務CF	▲ 145	▲ 327
現金等同等物の増減	335	▲ 186
現金等同等物の残高	1,864	1,922

(百万円)

	2014年 (実績)	2015年 (修正前)	2015年 (修正後※)	2015年3Q (実績)	進捗率
売上高	4,533	4,950	5,500	4,125	75.0%
営業利益	724	0	▲800	▲293	—
経常利益	742	0	▲800	▲277	—
当期純利益	410	0	▲900	▲275	—

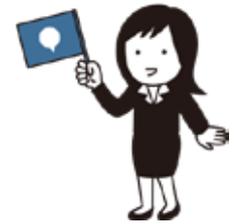
※2015年9月7日開示の予想数値

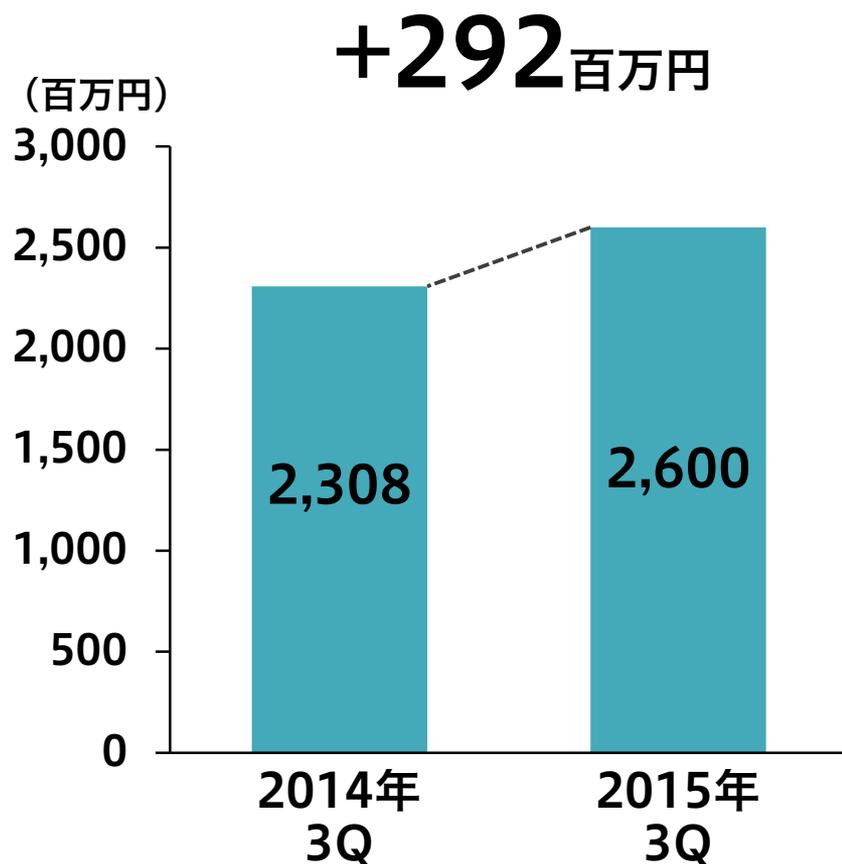
1. 2015年12月期3Qサマリー 2ページ
2. 2015年12月期3Q実績 7ページ
3. セグメント別の状況 13ページ
4. minneへの積極投資 26ページ



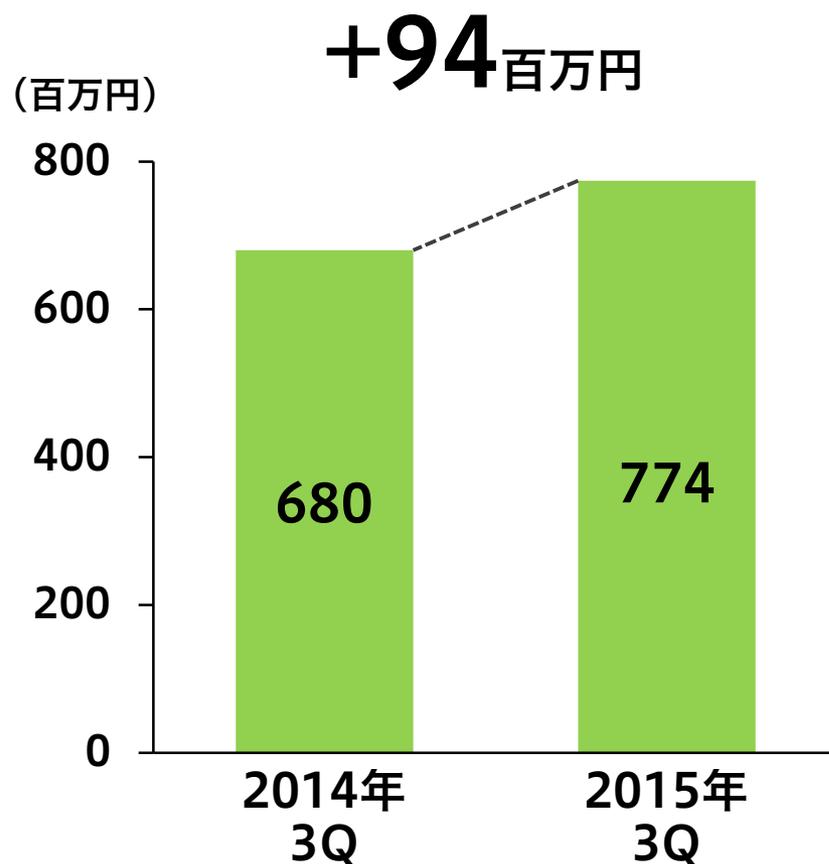


セグメント別の状況 ホスティング事業

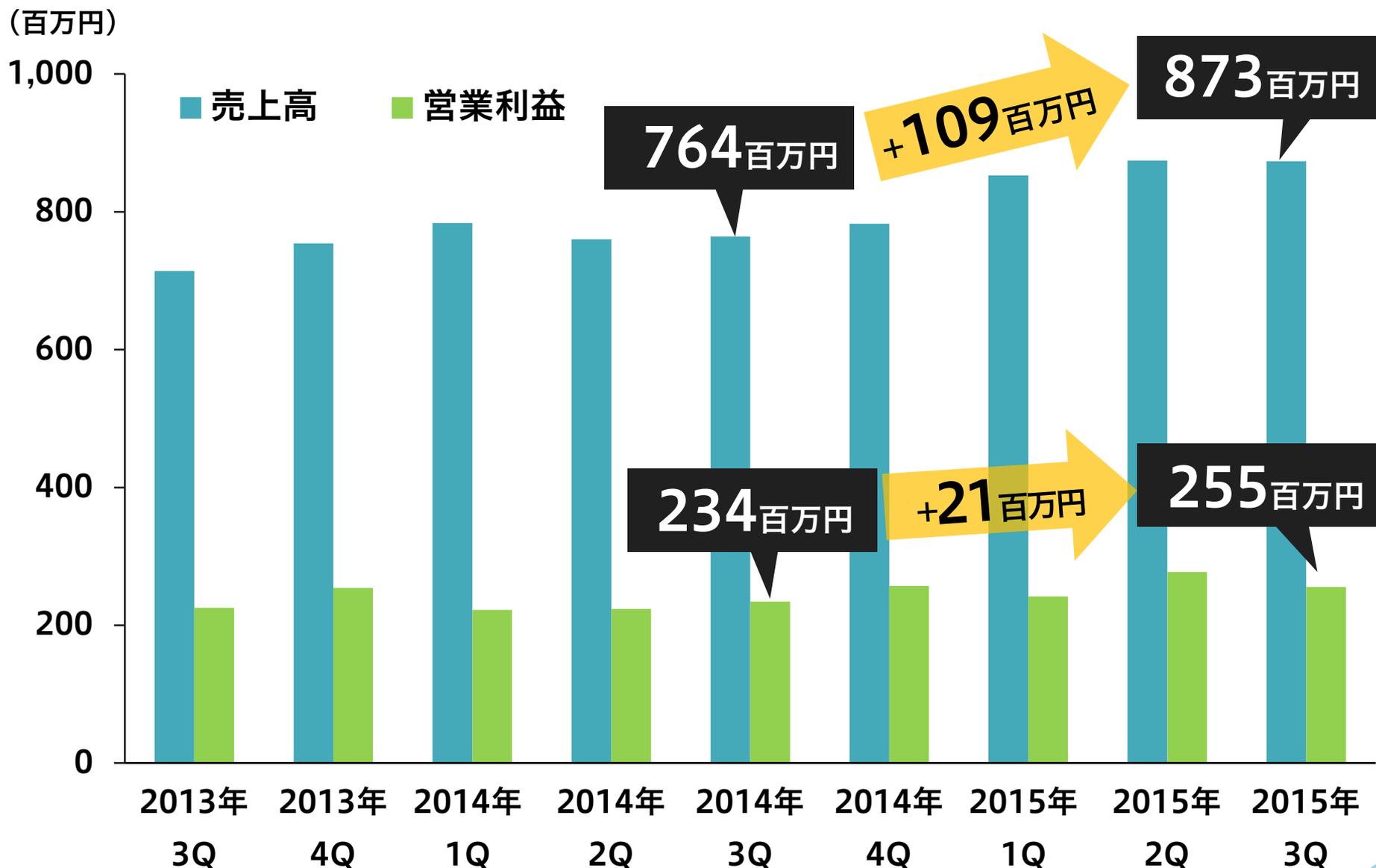


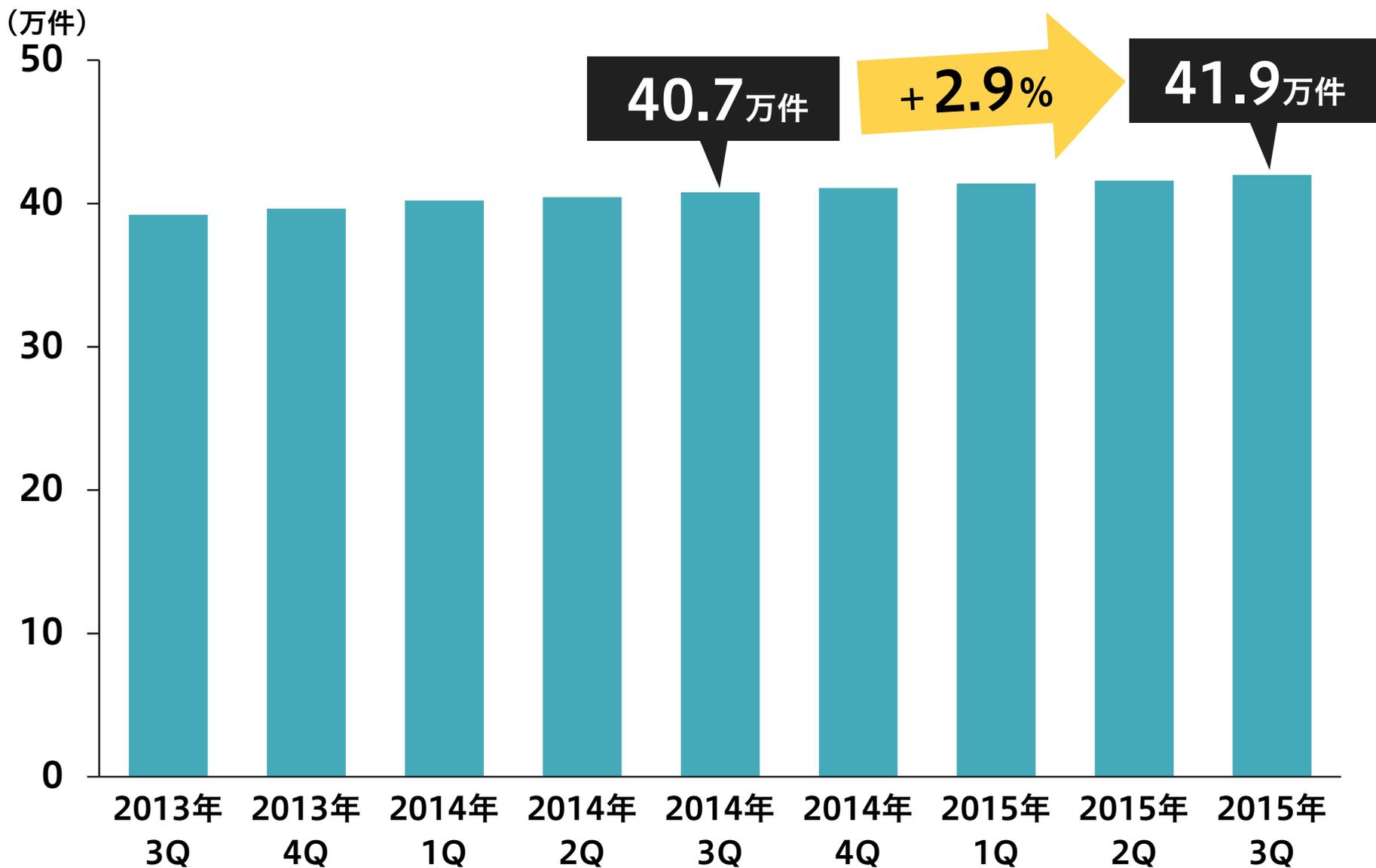


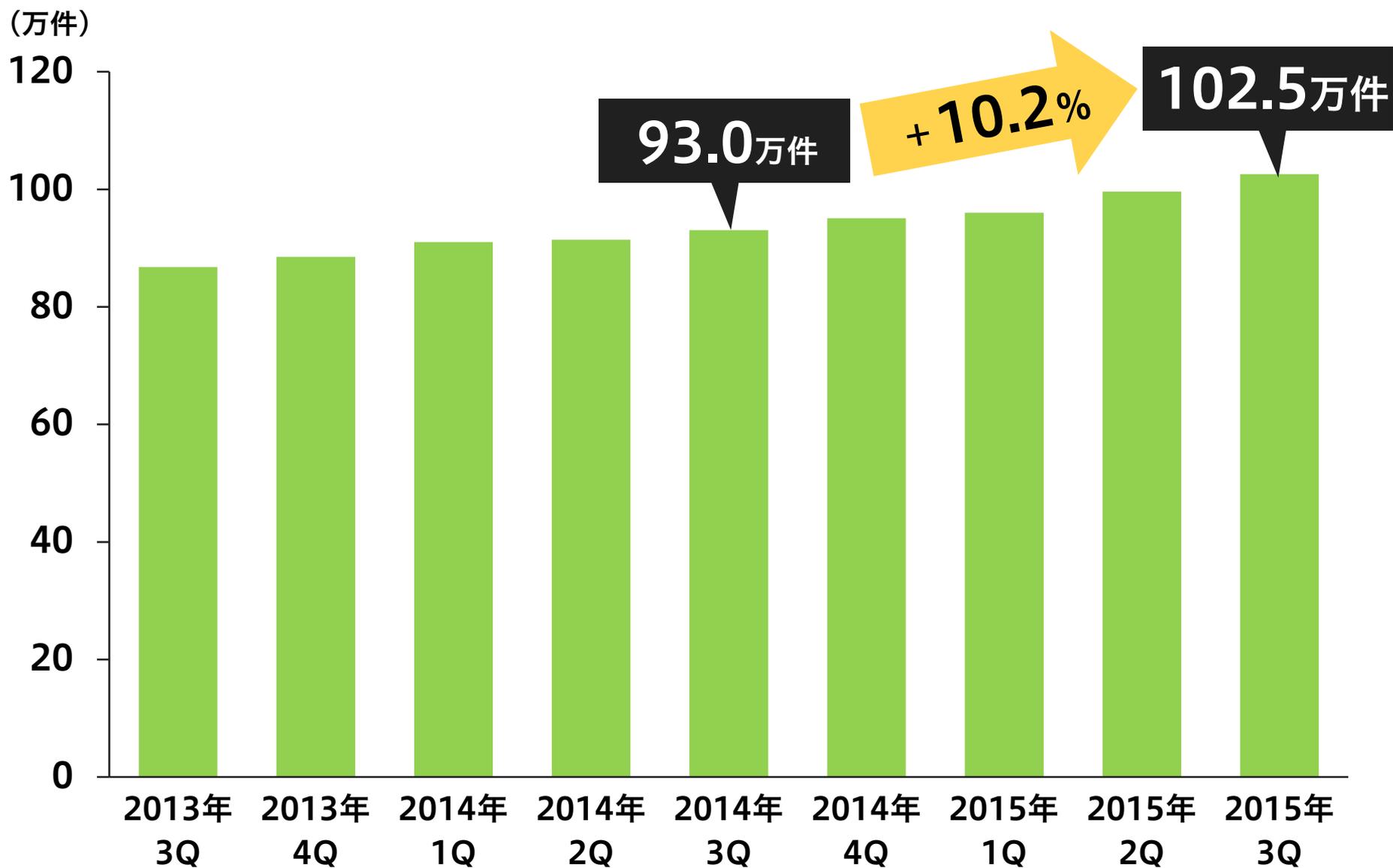
売上



営業利益

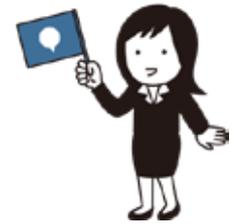


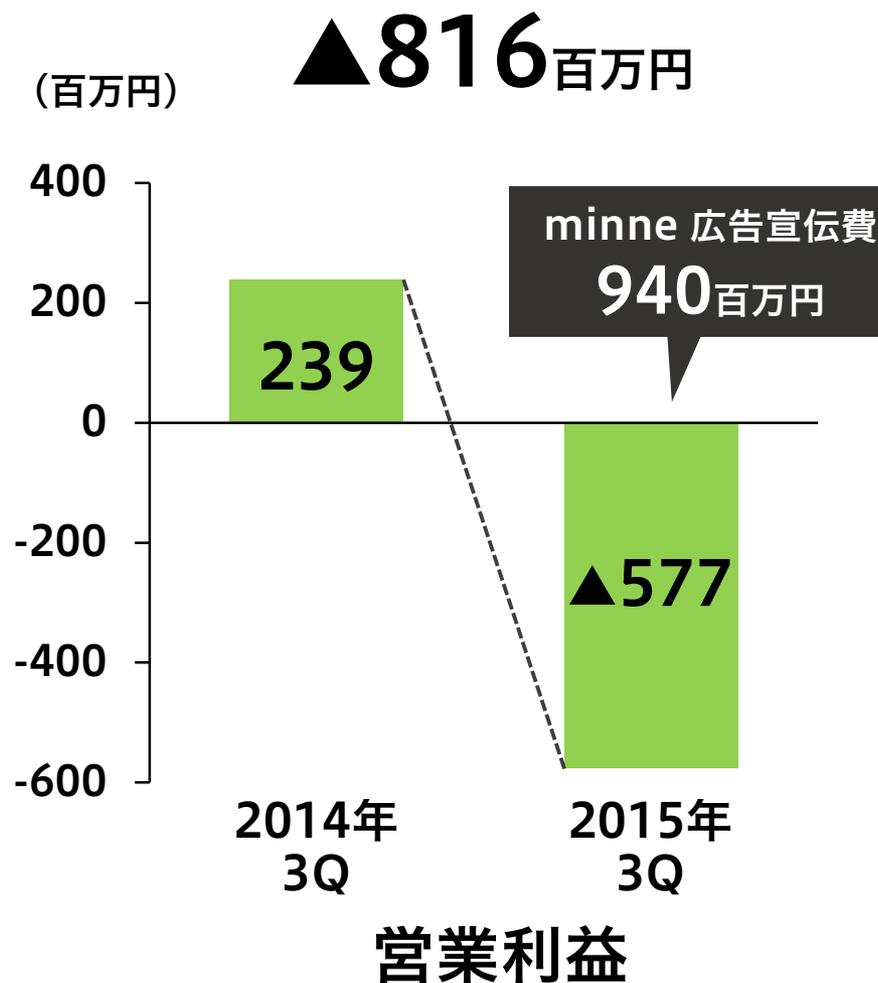
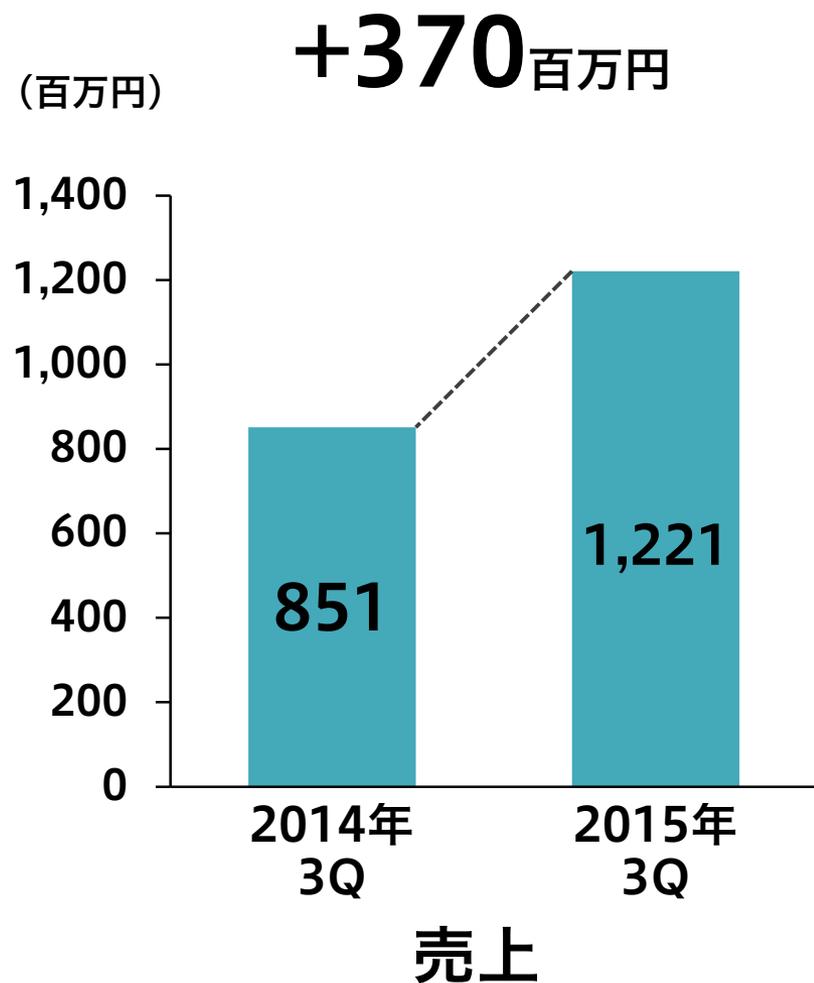


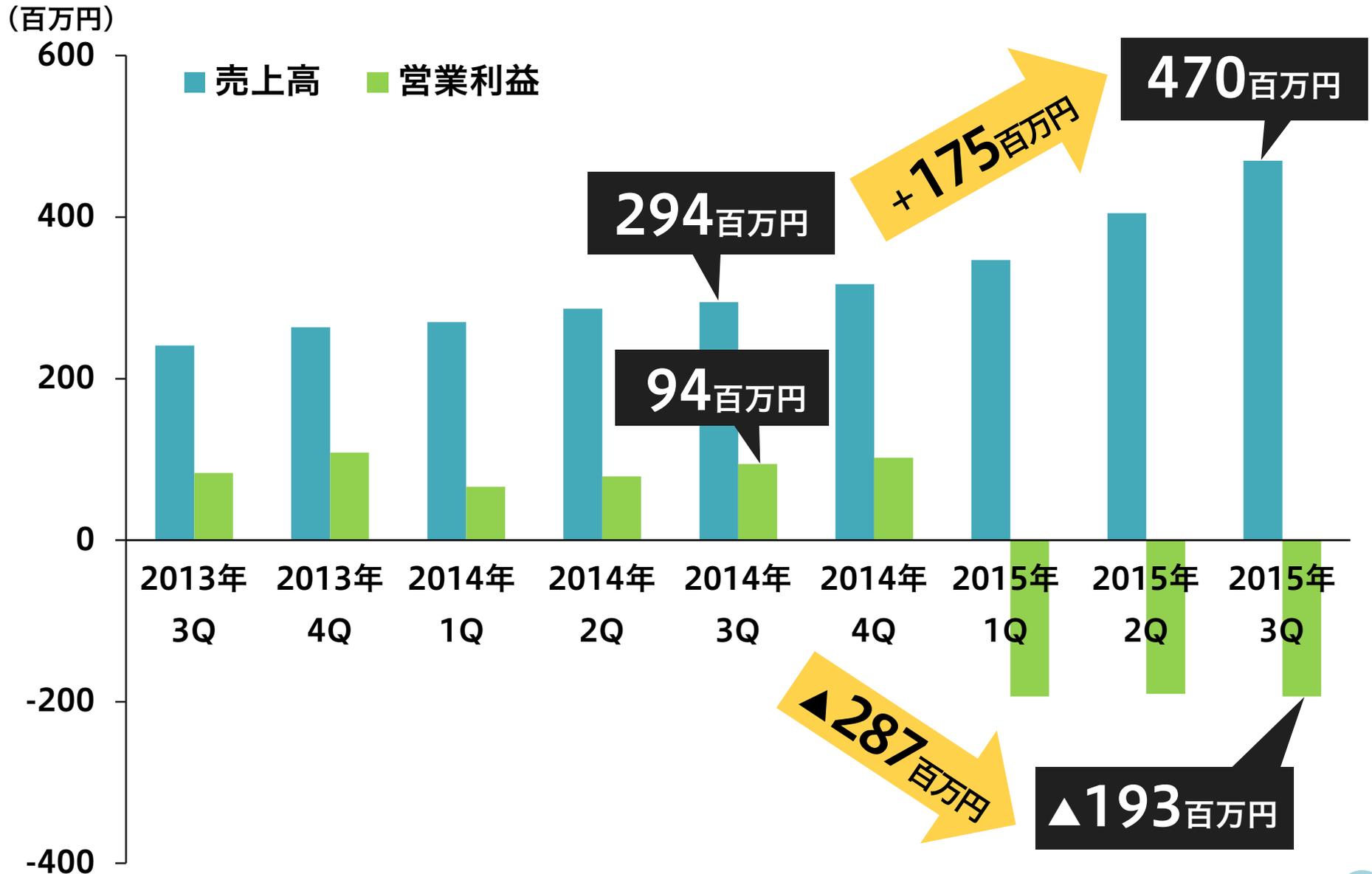


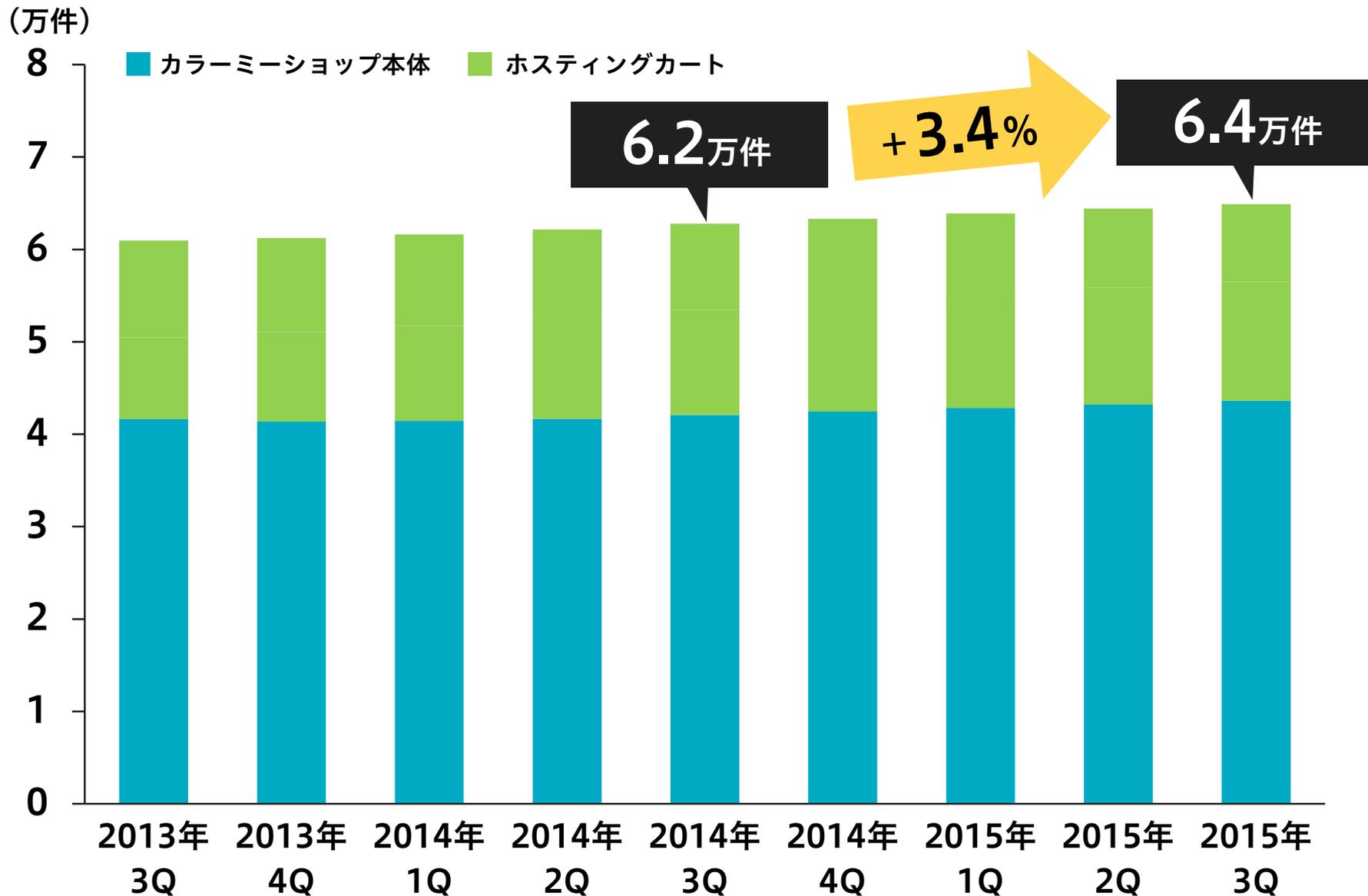


セグメント別の状況 EC支援事業



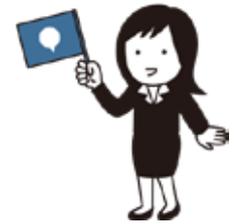


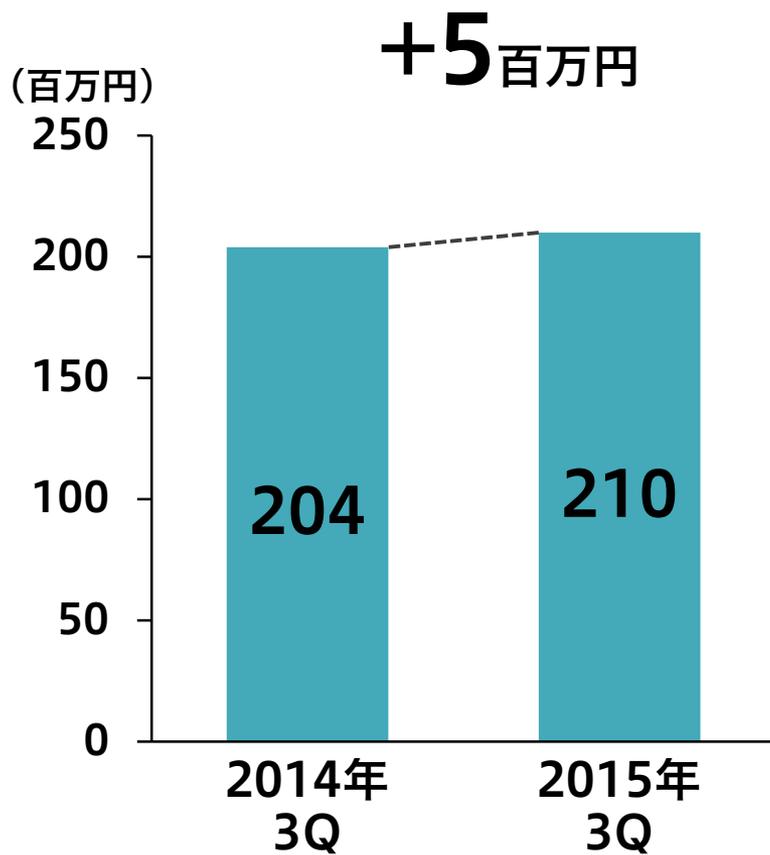




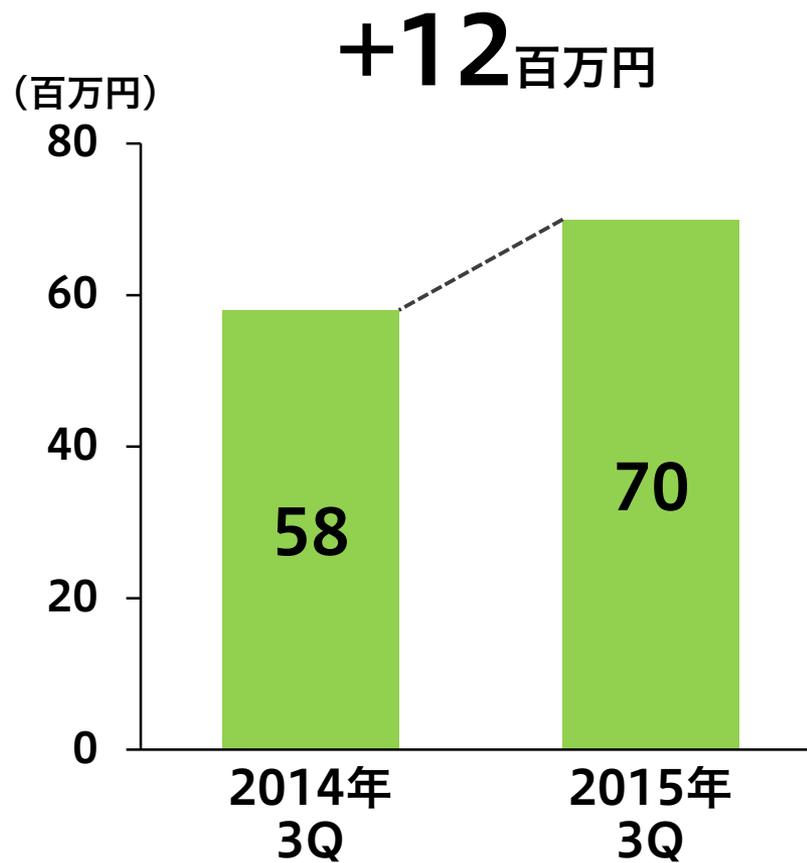


セグメント別の状況 コミュニティ事業

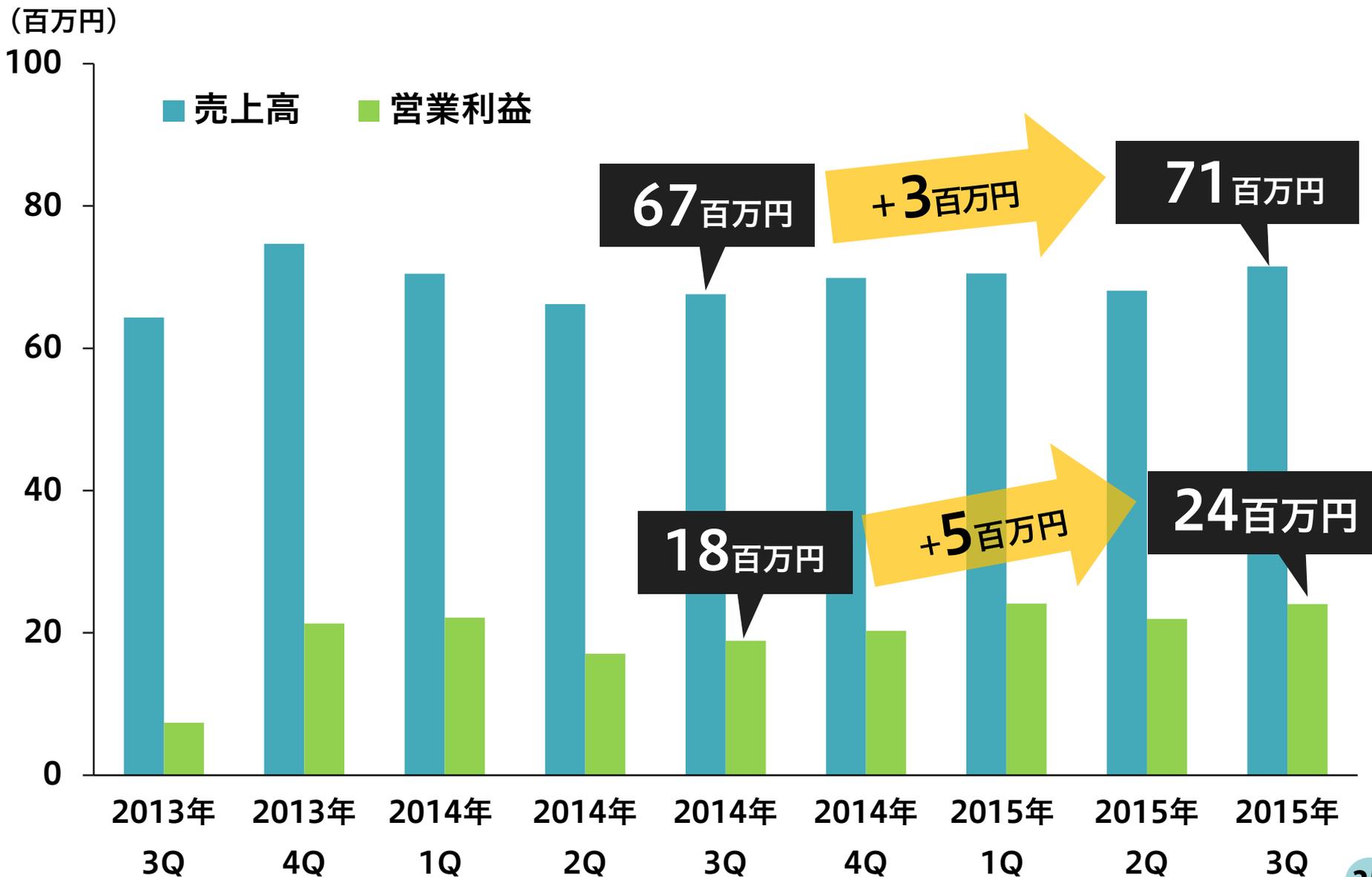




売上



営業利益



1. 2015年12月期3Qサマリー 2ページ
2. 2015年12月期3Q実績 7ページ
3. セグメント別の状況 13ページ
4. minneへの積極投資 26ページ



2015年のminne



プロモーション強化



スマホアプリに注力



積極的な投資

人員の投入

インフラの整備



minne初のムック本を発売



ワークショップ・作家勉強会



販売イベントの開催

作家数・作品数推移

(万点)

180
160
140
120
100
80
60
40
20
0

■ 作品数 ■ 作家数



作品数 **170**万点
作家数 **15.1**万人
※2015年9月末時点

(万人)

22
20
18
16
14
12
10
8
6
4
2
0

2013年1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月
2014年1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月
2015年1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月

アプリDL数推移

(万DL)
400

300

200

100

0

2014年1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月 2015年1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月

9月16日
300万DL



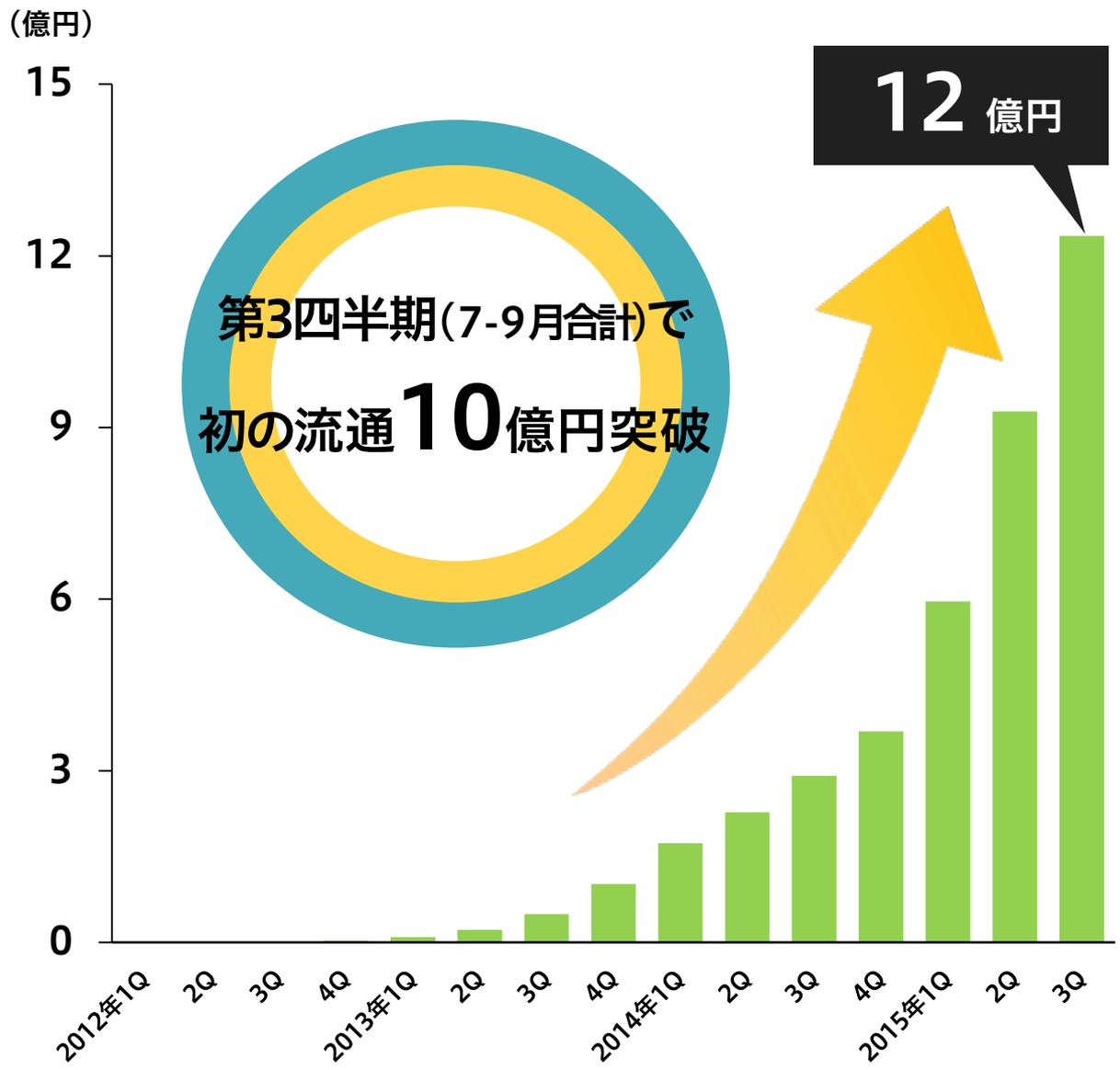
318万DL

追加投資で
9月以降
プロモーション
強化

TVCM
放送開始



流通額推移



第3四半期(7-9月合計)で
初の流通 **10** 億円突破

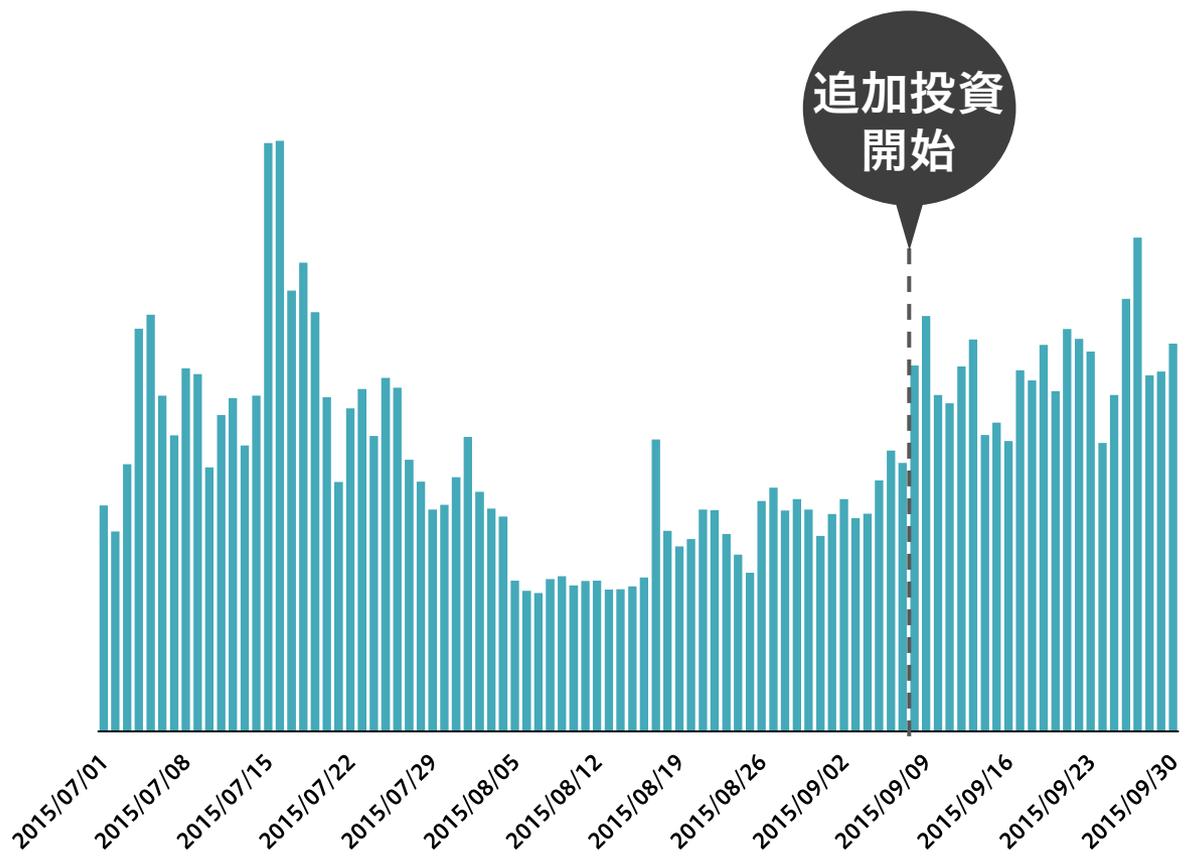
12 億円

当第2四半期(4-6月合計)
に比べ**133%**成長

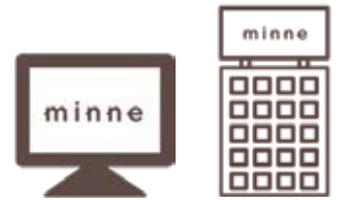
引き続きアプリからの
流通も**増加**



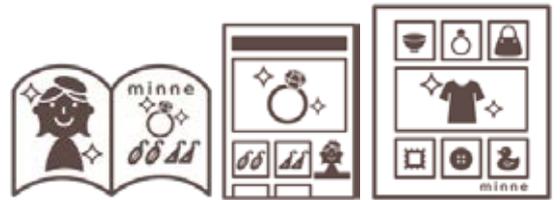
一日あたりのアプリDL数推移



TVCMなど
minne認知拡大の施策



ターゲット層に
向けた施策



アプリDL数獲得の為の施策にシフト

広告



アドネット
ワーク



SNSの
出稿



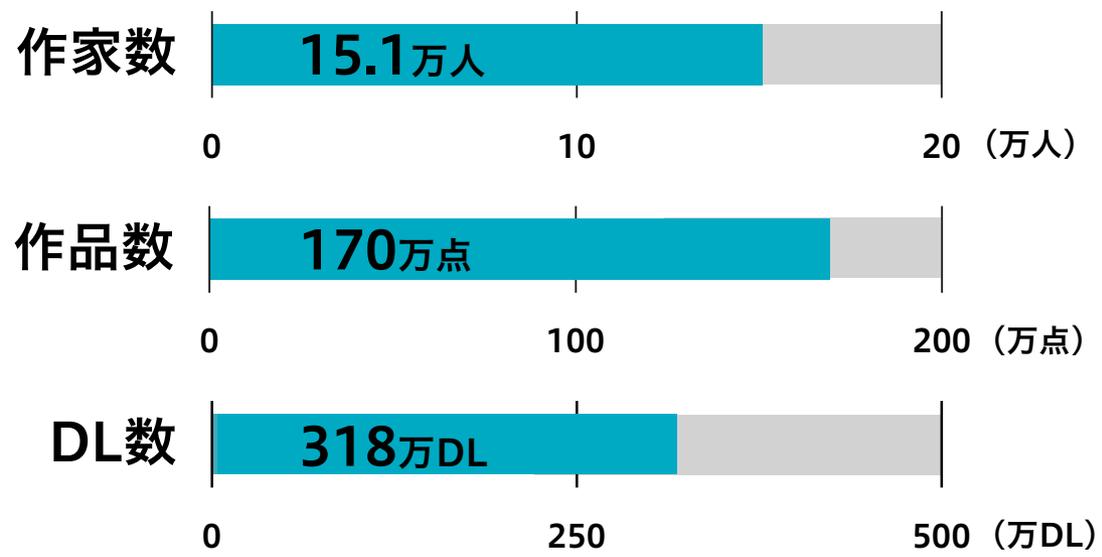
アプリへの
出稿



年内で出稿媒体数を
2Q末の5倍に増加予定

2015年（目標）
 作家数 20万人
 作品数 200万点
 アプリ500万DL

進捗



※2015年9月末時点 minneのみのデータ

作家数・作品数を増やす



アプリDL数を増やす



事業戦略発表会

作家支援



2015年10月21日（水）minne事業戦略発表会開催

KIITO
DESIGN AND CREATIVE CENTER KOBE



自治体との
取り組み

神戸市「KIITO」にアトリエ開設

 ヤマトグループ



梱包・配送
の連携



ヤマト運輸 × minneオリジナルBOX

事業戦略発表会

イベント開催

PARCO

全国マーケット
キャラバン

ミンネとパルコの
ミエル
ツアー

ミンネとパルコのミエルツアー

THE 40th
JAPAN HOBBY SHOW 2016

minne

minneの
ハンドメイドマーケット
同時開催

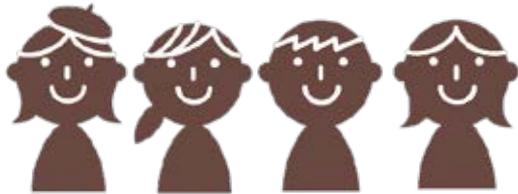
第40回 2016 日本ホビーショー

minne
ハンドメイド大賞
HANDMADE AWARD
2016

第2回
開催決定

minne ハンドメイド大賞2016

minneの展望



作家数 7万5千人
作品数 80万点
アプリ 32万DL

2014年

作家数 20万人
作品数 200万点
アプリ 500万DL

2015年 (目標)

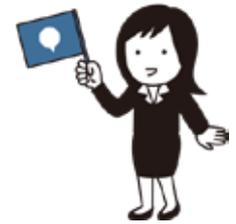
minne

日本のものづくりを
集めた大きな経済圏
を作る

201X年



参考資料





企業理念

もっとおもしろくできる

私たちがこの言葉を企業理念として定めたのは2008年のことです。ユーザーの表現活動がどんどん広がるにつれて私たちの会社も少しずつ大きくなっていった当時、「僕たちはもっとおもしろいことにチャレンジできる」という自分たちの可能性を信じて策定しました。

おもしろいサービスを作ることはもちろん、おもしろいと思ってもらえる企画を考えること、自分の仕事をもっと楽しむこと、職種や年齢に関係なく「もっとおもしろくできる」ことは無限にあります。

「いいね！」と褒められるのも嬉しいけど、「おもしろいね！」と言われるのはもっと嬉しい、そんなスタッフが集まって、ペパボという会社を作っています。

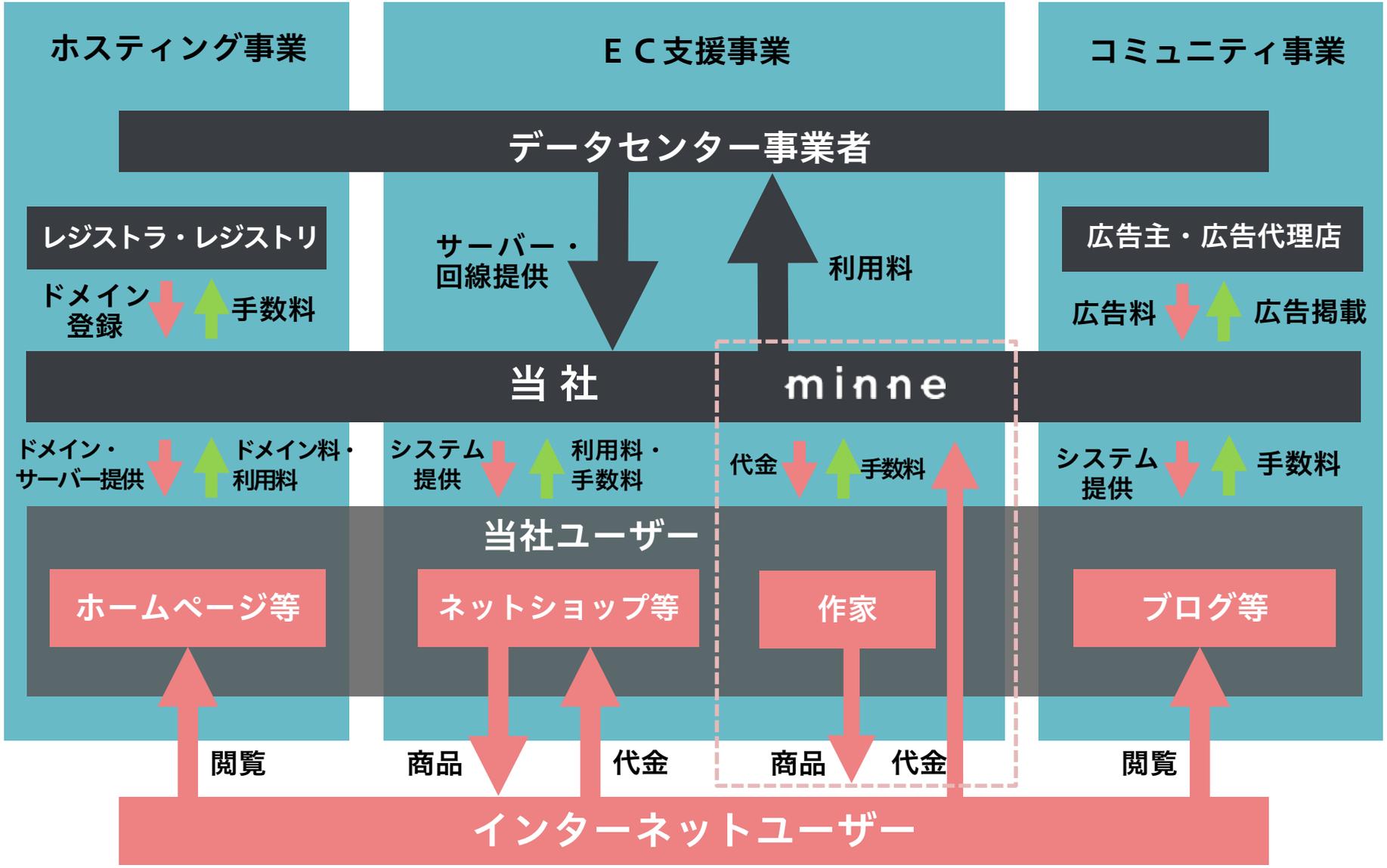
GMOペパボ株式会社

設立	2003年1月10日	事業内容	◆ホスティング事業 ◆EC支援事業 ◆コミュニティ事業
資本金	1億5,967万円(2015年9月末時点)	グループ会社	株式会社ブクログ(連結) OCアイランド株式会社(連結)
代表取締役社長	佐藤 健太郎		
本社所在地	東京都渋谷区桜丘町26-1 セルリアンタワー		
支店所在地	福岡県福岡市中央区天神2-7-21 天神プライム		
正社員数	227名(2015年9月末時点)		

企業理念 「もっとおもしろくできる」

ミッション 「インターネットで可能性をつなげる、ひろげる」

2015	2014	2012	2010	2009	2008	2006	2005	2004	2003
									1月 有限会社 Paperboy & Co. 設立 前身の合資会社より「ロリポップ!」を移管 ホスティング事業参入
								1月 ドメイン取得サービス「ムームードメイン」提供開始 2月 ブログサービス「JUGEM」提供開始 コミュニティ事業参入 3月 株式会社に組織変更 G M O インターネットグループの連結子会社に	
							2月 オンラインショップ構築ASPサービス「Color Me Shop! pro」 (現・カラーミーショップ) 提供開始 EC支援事業参入 11月 クリエイター向けレンタルサーバー「heteml (ヘテムル)」提供開始		
						4月 オンラインショップピングモール「カラメル」提供開始 中級者向けレンタルサーバー「チカッパ!」提供開始			
					4月 オンラインフォトアルバムサービス「30 days Album」提供開始 12月 ジャスダック証券取引所(現・証券取引所)ASDAQスタンダード)に 上場(証券コード:3633)				
				5月 店舗向けホームページ構築ASPサービス「グーペ」提供開始 10月 ブックレビューコミュニティ「ブックログ」提供開始					
			6月 個人向け電子書籍作成サービス「パブー」提供開始						
		1月 ウェブレンタルボックスサービス「mine (ミンネ)」の提供開始 6月 電子書籍関連事業を会社分割し、株式会社ブックログを設立 8月 開発者向けクラウドホスティングサービス「Scale (スケール)」の提供開始 10月 英語圏向けショッピングカートASPサービス 「Jugem Cart (ジューゲムカート)」提供開始							
	4月 株式会社 Paperboy & Co. より G M O ペパボ株式会社へ商号変更 オリジナルグッズ製作販売サービス「SUZURI (スズリ)」の提供開始 11月 高速モバイルインターネットサービス 「PEPABO WiMAX (ペパボワイマックス)」の提供開始								
6月 ハンドメイド関連「tetote (テトテ)」を運営する OCアイランド株式会社をグループ化									



	月額課金型	従量課金型	広告収入型
--	-------	-------	-------

ホスティング
事業



EC支援
事業



コミュニティ
事業



※2015年9月末時点

主要サービスとビジネスモデル

ストック レンタルサーバー



ロリポップ!

月額料金：100円～
契約数：38万件
初心者～中級者向け



ヘテムル

月額料金：1,500円
契約数：2万6千件
上級者、クリエイター向け

ストック ドメイン取得



ムームードメイン

取得料金：920円～（年）
契約数：102万件

ストック ホームページ構築



グーペ

月額料金：1,000円
契約数：7,100件

ストック オンラインフォトストレージ



30days Album

月額料金：300円～
有料版会員数：1万2千名
無料版会員数：51万8千名

ストック 有料ブログ



ジュゲム プラス

月額料金：300円
契約数：2万件

ストック オンラインショップ構築



カラーミーショップ

月額料金：833円～
契約数：4万件

従量課金 越境EC



ジュゲム カート

月額料金：無料
手数料：販売価格の10%

従量課金



カラメル

店舗数：7万店
商品数：1,305万点

従量課金 CtoC ハンドメイドマーケット



ミンネ

作家数：15万1千名
登録作品数：170万点



テトテ

作家数：3万5千名
登録作品数：87万点

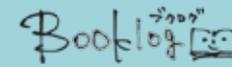
広告収入 無料ブログ



ジュゲム

月間PV：1億4,225万PV
会員数：239万名

広告収入 書評コミュニティ



ブックログ

月間PV：377万PV
会員数：86万5千名

※価格は税別
※2015年9月末時点

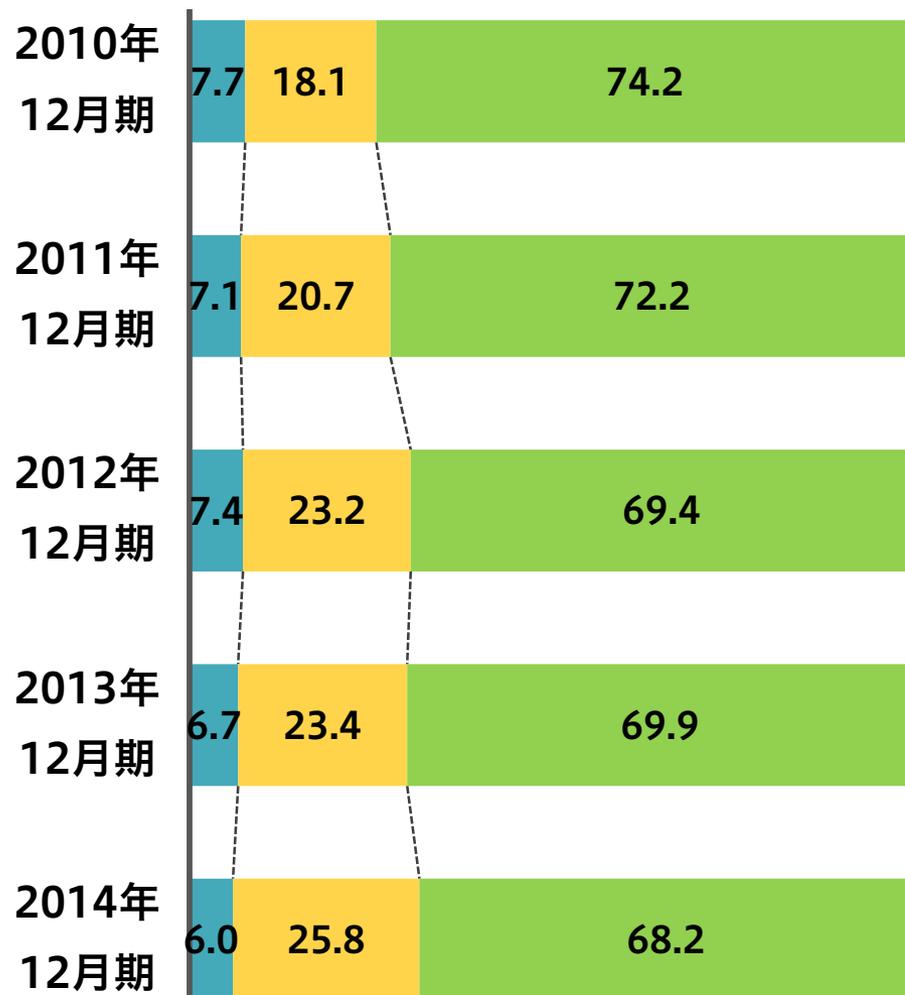
	minne	tetote	Creema	iichi
作家数	151,000人	35,000人	— (非公開)	17,000人
作品数	170万点	87万点	140万点	33万点
運営会社	GMOペパボ(株)	OCアイランド(株)	(株) クリーマ	iichi(株)
出品制限	なし	なし	なし	500点
月額利用料	無料	無料	無料	無料
販売手数料 (税抜)	10%	12%	8%~12%	20%
購入者負担	なし	決済仲介手数料 (1,500円以上は無料。 1,500円未満は79円)	なし	なし
開始時期	2012年1月	2011年6月	2010年6月	2011年7月
スマホアプリ リリース開始	【iOS版】2012年10月 【Android版】2013年11月	×	【iOS版】2014年11月 【Android版】2015年1月	【iOS版】2015年5月

2015年9月末時点 当社調べ

セグメント別売上・営業利益構成推移

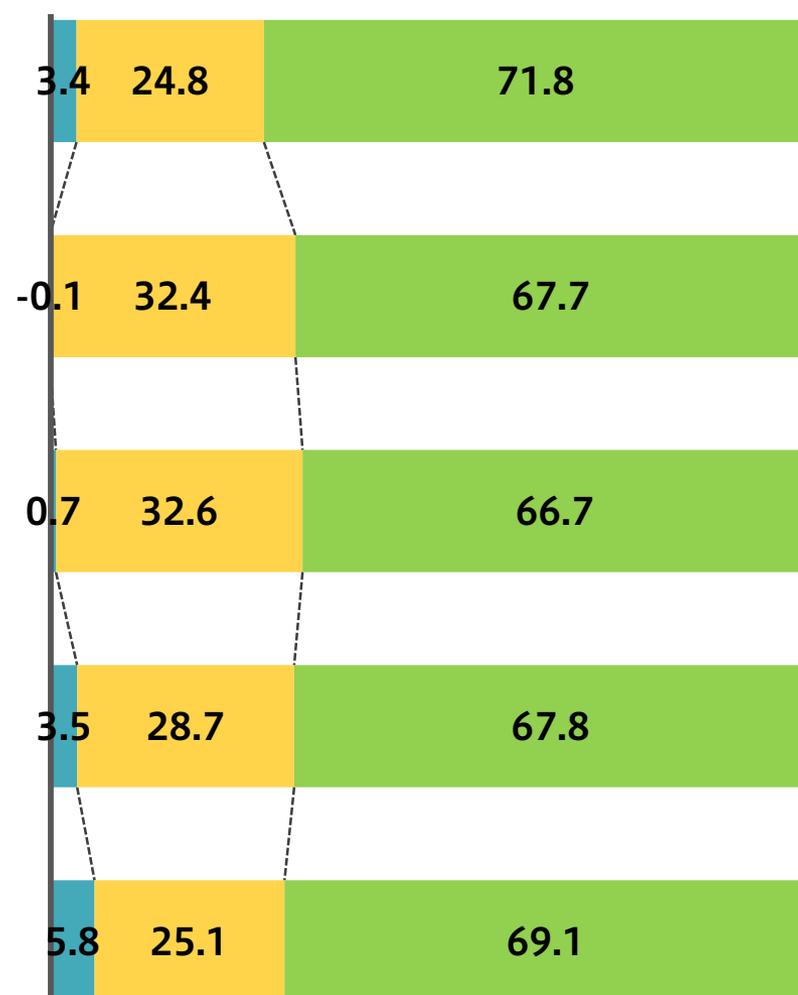
■ コミュニティ事業 ■ EC支援事業 ■ ホスティング事業

売上



営業利益

(%)



本資料のお取り扱い上のご注意

- 本資料は当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。
- 本資料を作成するにあたっては正確性を期すため慎重に行っておりますが、予想にはさまざまな不確定要素が内在しており、完全性を保証するものではありません。
本資料中の情報によって生じた影響や損害については、当社は一切責任を負いません。
- 本資料の一切の権利は当社に属しており、方法・目的を問わず、無断で複製・転載を行わないようお願い申し上げます。

お問い合わせ先

GMOペパボ株式会社 IR担当

03-5456-3021 (IR直通) E-mail: ir@pepabo.com

コーポレートサイト
<http://pepabo.com/>

 ペパボ公式facebook
<https://www.facebook.com/PEPABO>

IR情報
<http://pepabo.com/ir/>
 ペパボ公式Twitterアカウント
[@pepabo](https://twitter.com/pepabo)