

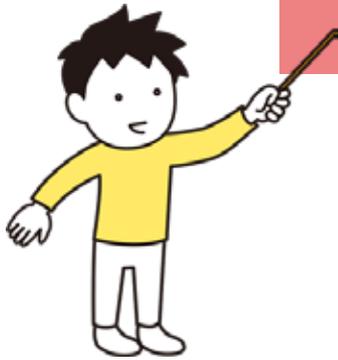
2014年12月期 第1四半期

決算説明会

GMOペパボ株式会社

STOCK CODE: 3633





1. 会社概要	2ページ
2. 2014年12月期1Qサマリー	6ページ
3. 2014年12月期1Q実績	9ページ
4. セグメント別の状況	18ページ
5. 今期の取り組みと今後の事業展開	32ページ



GMOペパボ株式会社

設立 2003年1月10日

資本金 1億4,980万円 (2014年3月末現在)

代表取締役社長 佐藤 健太郎

本社所在地 東京都渋谷区桜丘町26-1 セルリアンタワー

支店所在地 福岡県福岡市中央区天神2-7-21 天神プライム

従業員数 199名 (2014年3月末現在)

事業内容 ◆ホスティング事業

◆EC支援事業

◆コミュニティ事業

グループ会社 株式会社ブックログ (連結)

株式会社グランドベース (非連結)

株式会社ペーパーボーヤ (非連結)

企業理念 「もっとおもしろくできる」

ミッション 「インターネットで可能性をつなげる、ひろげる」

- | 2014 | 2012 | 2011 | 2010 | 2009 | 2008 | 2006 | 2005 | 2004 | 2003 |
|---|--|---|---|---|---|--|---|--|--|
| <p>4月株式会社Paperboy & co. よりGMOペパボ株式会社へ商号変更</p> | <p>10月英語圏向けショッピングカートASPサービス
「Jugem Cart (ジュゲムカート)」提供開始</p> <p>海外事業参入</p> | <p>1月ウェブレンタルボックスサービス「mine (ミンネ)」の提供開始</p> <p>音楽ホームページ作成サービス「FANIC (ファンニック)」の提供開始</p> <p>株式会社へーバーボヤ設立(株式会社gooyaと共同出資)</p> <p>6月電子書籍関連事業を会社分割し、株式会社ブックログを設立</p> <p>8月開発者向けクラウドホスティングサービス「Sgate (スケール)」の提供開始</p> | <p>9月ソーシャルインタビューサービス「ザ・インタビューズ」提供開始</p> | <p>6月個人向け電子書籍作成サービス「パブー」提供開始</p> <p>10月ブックレビューコミュニティ「ブックログ」提供開始</p> <p>5月店舗向けホームページ構築ASPサービス「グーへ」提供開始</p> | <p>12月ジャスダック証券取引所(現・証券取引所JASDAQスタンダード)に上場(証券コード:3633)</p> | <p>4月オンラインショップピングモール「カラメル」提供開始</p> <p>中級者向けレンタルサーバー「チカッパ!」提供開始</p> | <p>11月クリエイター向けレンタルサーバー「Neteml (ネットメル)」提供開始</p> <p>2月オンラインショップ構築ASPサービス「Color Me Shop! pro」(現・カラーミーショップ)提供開始</p> <p>EC支援事業参入</p> | <p>3月株式会社に組織変更 GMOインターネットグループの連結子会社に</p> <p>2月ブログサービス「JUGEM」提供開始</p> <p>「コミュニティ事業参入」</p> | <p>1月ドメイン取得サービス「ムームードメイン」提供開始</p> <p>1月有限会社Paperboy & co. 設立</p> <p>前身の合資会社より「ロリポップ!」を移管</p> <p>ホスティング事業参入</p> |

月額課金型

従量課金型

広告収入型

ホスティング
事業



EC支援
事業

カラーミーショップ



カラ×IL



minne

コミュニティ
事業



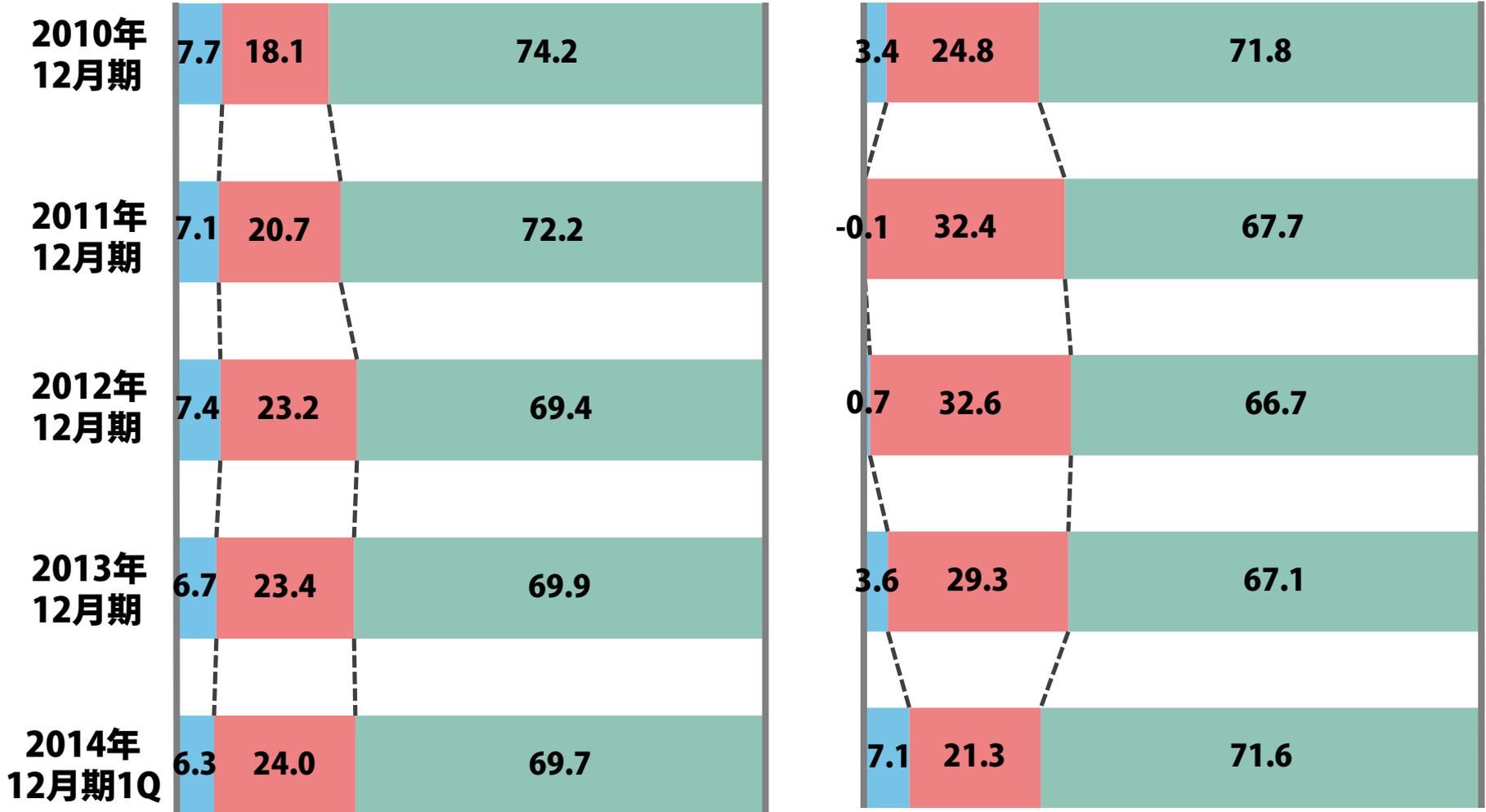
セグメント別売上・営業利益構成推移

■ コミュニティ事業
 ■ EC支援事業
 ■ ホスティング事業

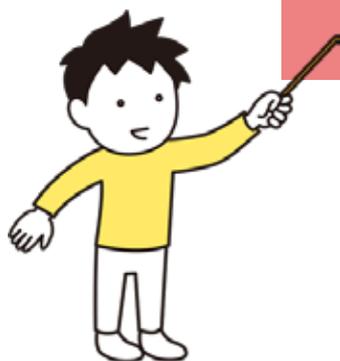
売上

営業利益

(単位：%)



1. 会社概要 2ページ
2. 2014年12月期1Qサマリー 6ページ
3. 2014年12月期1Q実績 9ページ
4. セグメント別の状況 18ページ
5. 今期の取り組みと今後の事業展開 32ページ



売上高は対前年同期比10.7%増

(単位：億円)

	2013 1Q	2014 1Q	増減	前期比
売上高	10.1	11.2	1.0	+10.7%
営業利益	1.7	1.5	▲0.2	▲14.7%
経常利益	1.7	1.1	▲0.6	▲33.8%
当期純利益	1.0	0.6	▲0.3	▲35.0%

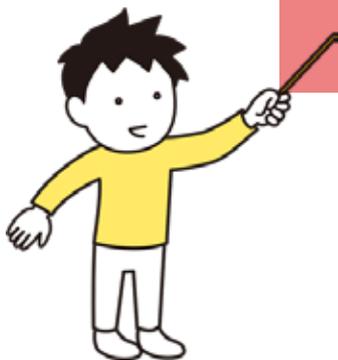
業績

- ・ 前年同期比**10.7%**増収、過去最高四半期売上高を更新
- ・ 既存事業の広告強化、新規サービスへの投資により営業利益減少
- ・ 投資損失計上により、経常利益・当期純利益も減少

各セグメントの状況

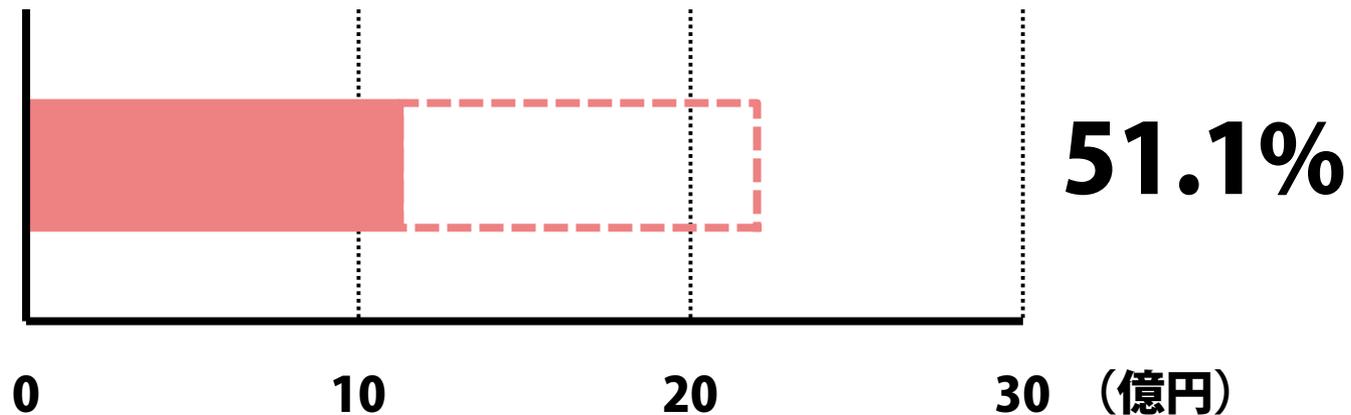
- ・ ホスティング : 前年同期比**10.5%**増収 過去最高売上高を牽引
オプションや.tokyo等の新ドメインに期待
- ・ EC支援 : 前年同期比**14.3%**増収
市場拡大に対応しつつ、新規投資を継続
- ・ コミュニティ : 前年同期**12**百万円増益
広告売上チューニング、運用効率化で利益最大化

1. 会社概要 2ページ
2. 2014年12月期1Qサマリー 6ページ
3. 2014年12月期1Q実績 9ページ
4. セグメント別の状況 18ページ
5. 今期の取り組みと今後の事業展開 32ページ



(百万円)	2013年1Q	2014年1Q	増減
売上高	1,016	1,124	10.7%
売上原価	477	532	11.5%
売上総利益	538	591	9.9%
販売費及び一般管理費	362	441	21.8%
うち、広告宣伝費	45	96	112.0%
営業利益	175	150	▲14.7%
(営業利益率)	17.3%	13.3%	▲4.0pt
経常利益	178	117	▲33.8%
税前利益	170	117	▲30.7%
法人税等	62	47	▲23.4%
当期純利益	107	69	▲35.0%

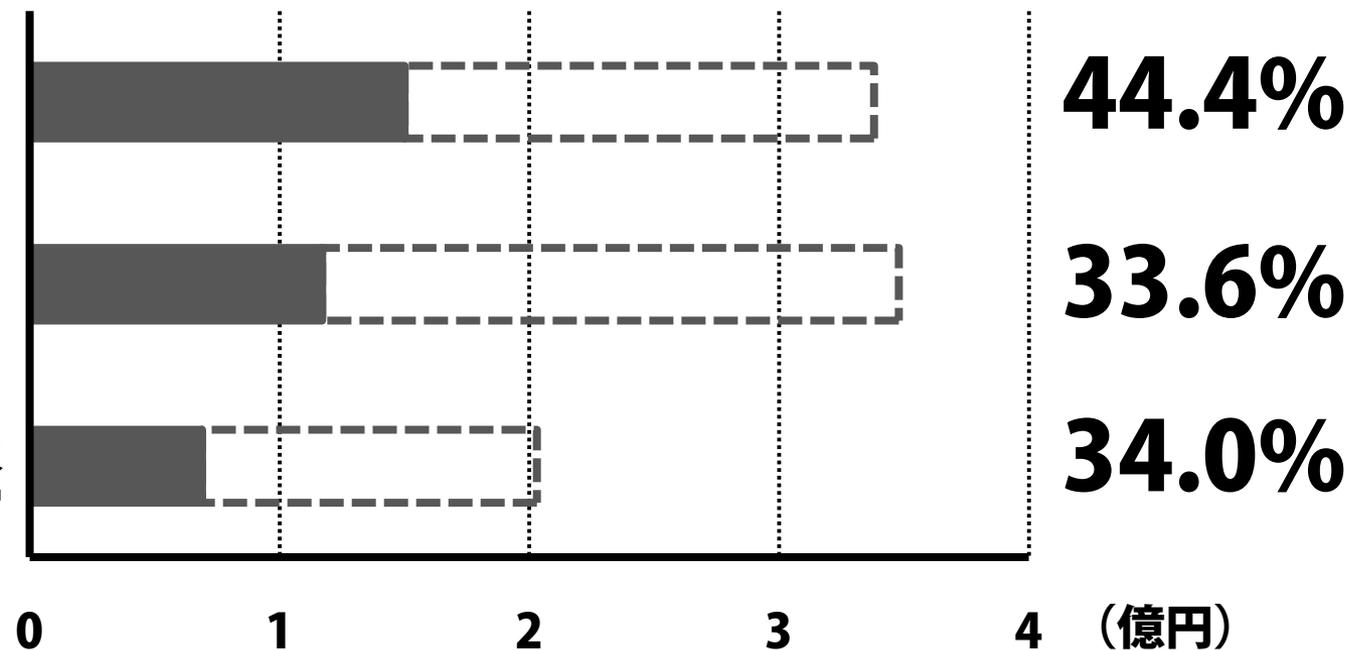
売上高



営業利益

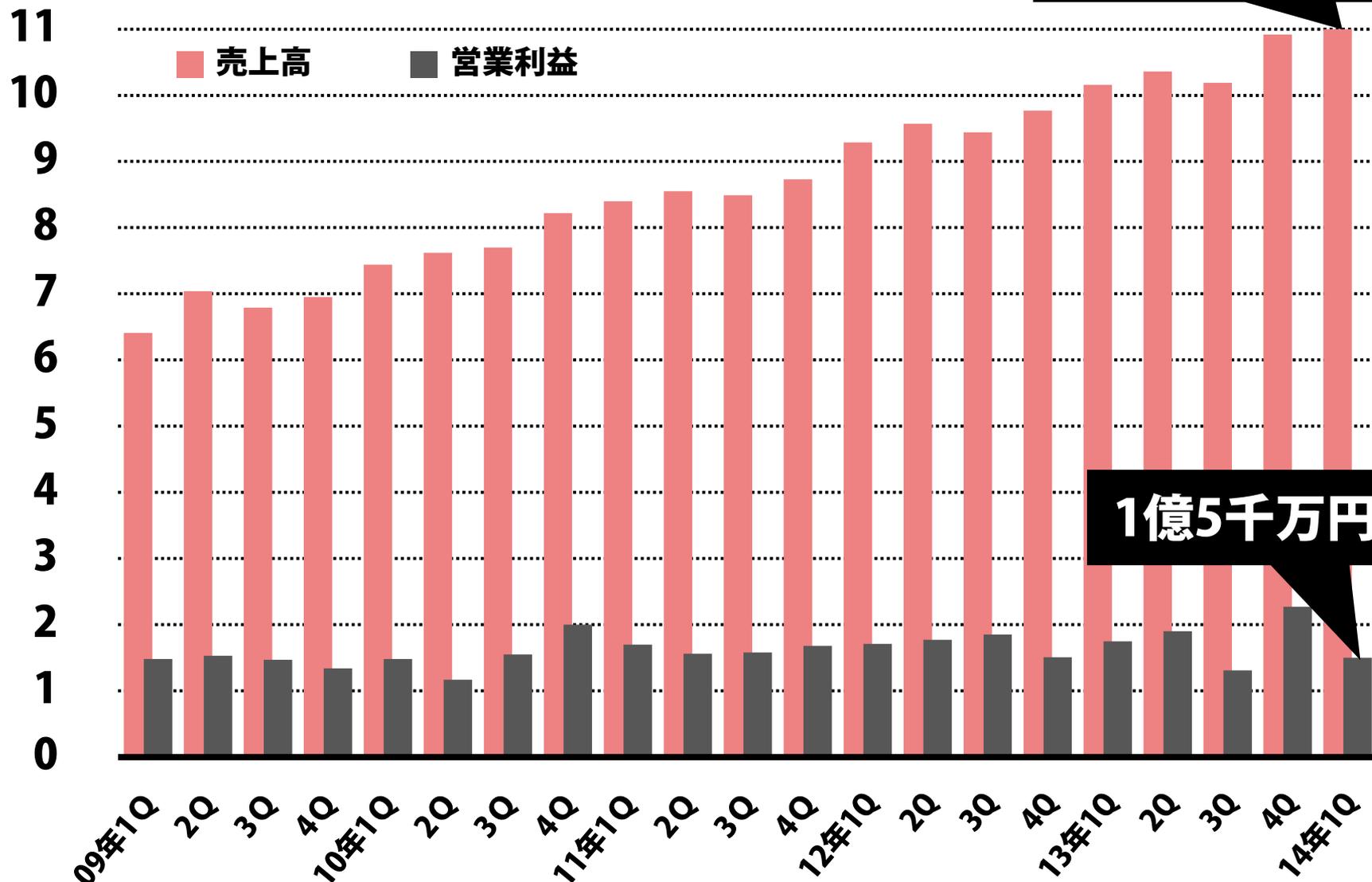
経常利益

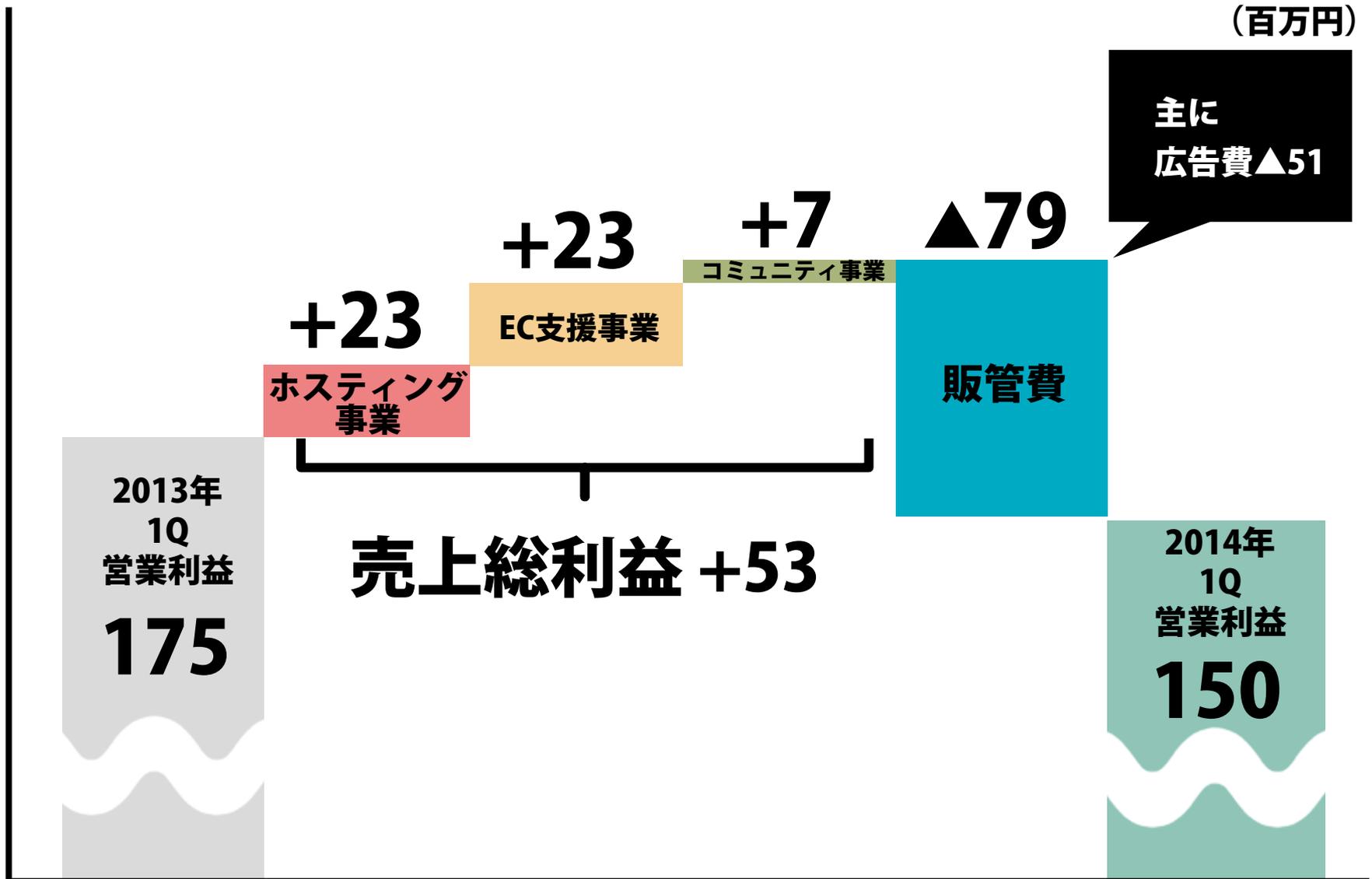
当期純利益



四半期別業績推移

(億円)





2014年12月期1Q連結貸借対照表

(百万円)

	2013年 12月期	2014年 12月期1Q	増減
流動資産	2,249	2,245	▲3
うち現預金	1,528	1,454	▲74
うち売掛金	564	652	+88
固定資産	1,542	1,526	▲16
資産合計	3,791	3,771	▲20
流動負債	1,884	1,952	+67
うち前受金	1,159	1,247	+88
固定負債	12	12	0
純資産	1,894	1,805	▲88
負債・純資産合計	3,791	3,771	▲20

(百万円)

	2013年 12月期1Q	2014年 12月期1Q
営業CF	94	143
投資CF	▲64	▲61
財務CF	▲170	▲156
現金等同等物の増減	▲140	▲74
現金等同等物の残高	1,770	1,454

	1株当たり配当金額 (円)	配当性向 (%)
2010年12月期	130	49.2
2011年12月期	130	41.9
2012年12月期	135	45.1
2013年12月期	135	44.0
2014年12月期予想	135	40.3

**配当性向40%以上を基本方針として、
業績に連動した配当を継続的に実施**

2014年12月期業績予想

(単位：百万円 単位未満切捨)

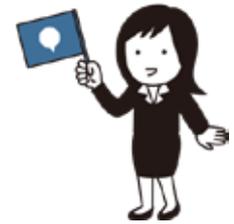
	2014年 通期予想			2014年 第1、第2四半期 累計予想			2014年 第3、第4四半期 累計予想		
	売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)		売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)		売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)	
売上高	4,500	100.0	8.0	2,200	100.0	7.2	2,300	100.0	8.9
営業利益	750	16.7	3.3	338	15.4	▲7.8	412	17.9	14.7
経常利益	770	17.1	3.6	348	15.8	▲5.2	422	18.3	12.2
当期純利益	450	10.0	10.2	203	9.2	▲10.3	247	10.7	35.8
一株当たり 当期純利益(円)	334.84			151.05			—		
一株当たり 配当金(円)	135.00			—			—		

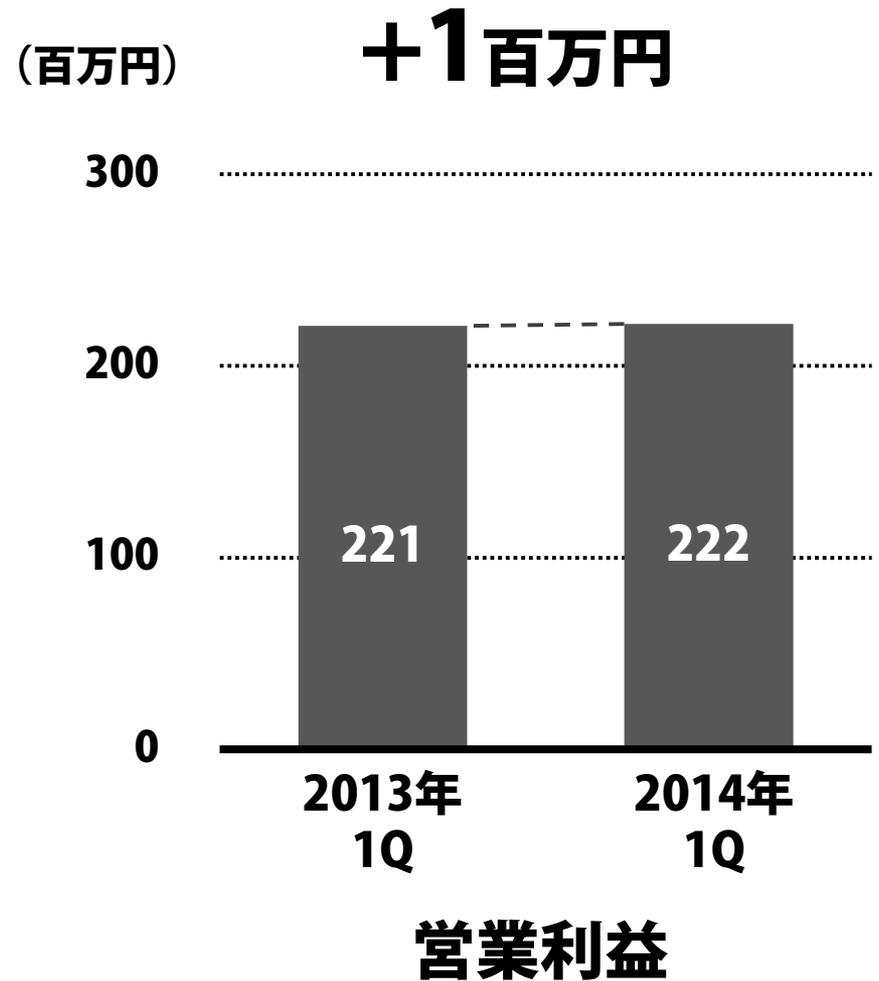
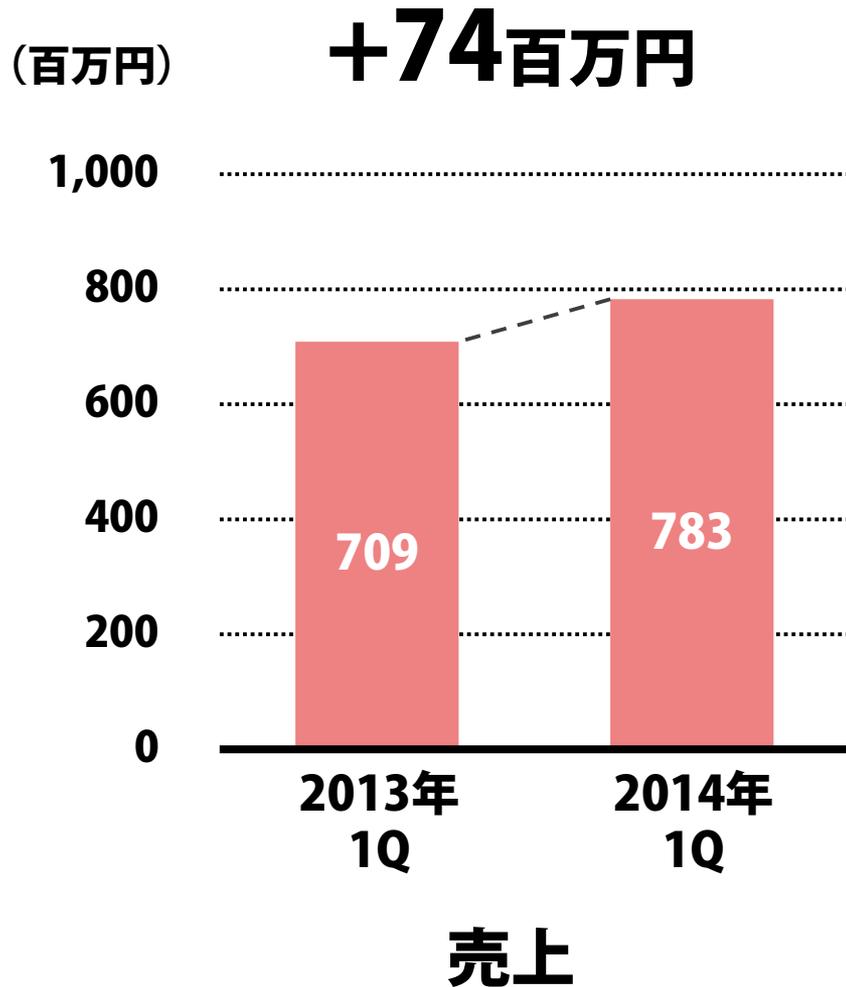
1. 会社概要 2ページ
2. 2014年12月期1Qサマリー 6ページ
3. 2014年12月期1Q実績 9ページ
4. セグメント別の状況 18ページ
5. 今期の取り組みと今後の事業展開 32ページ

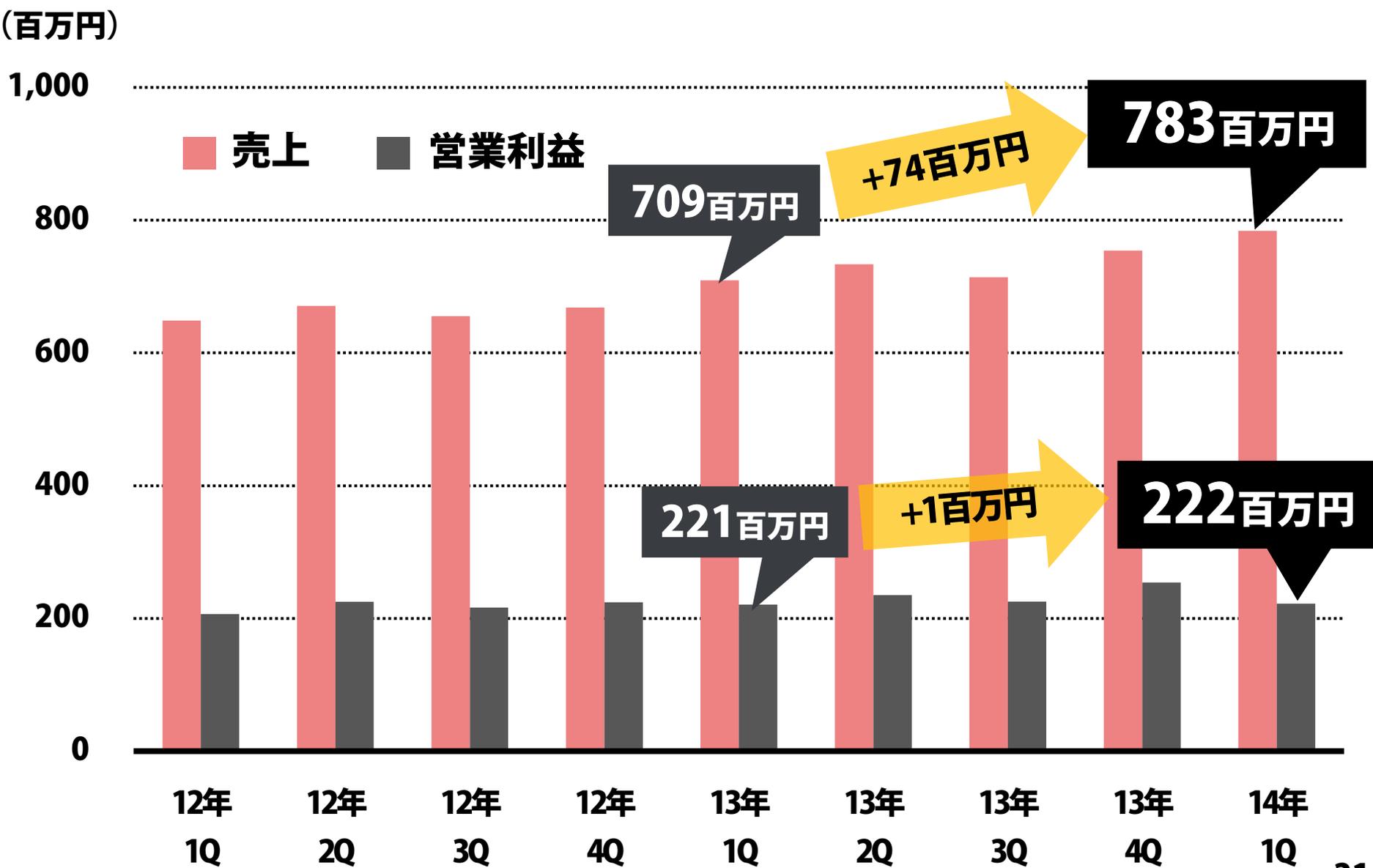


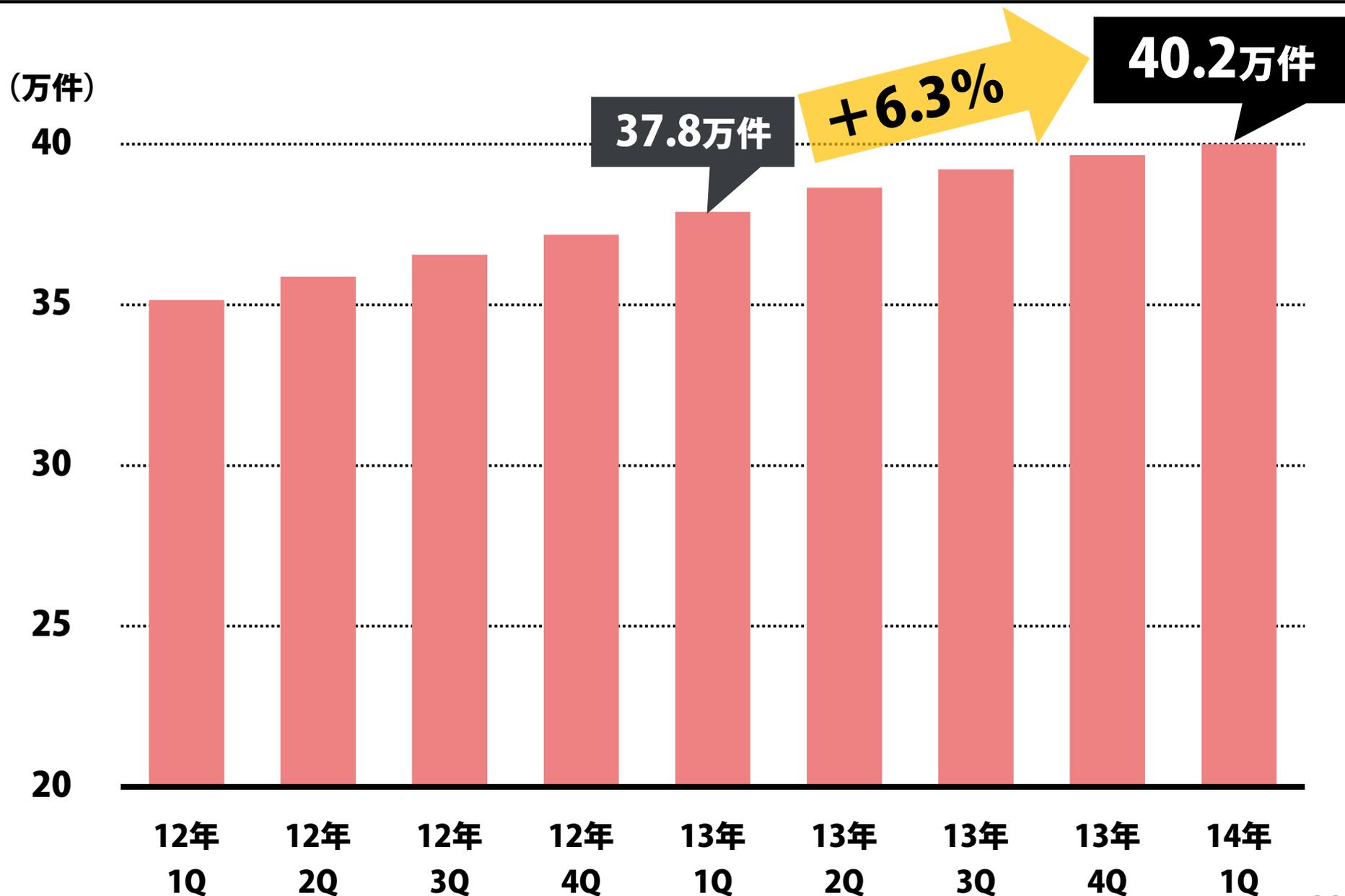


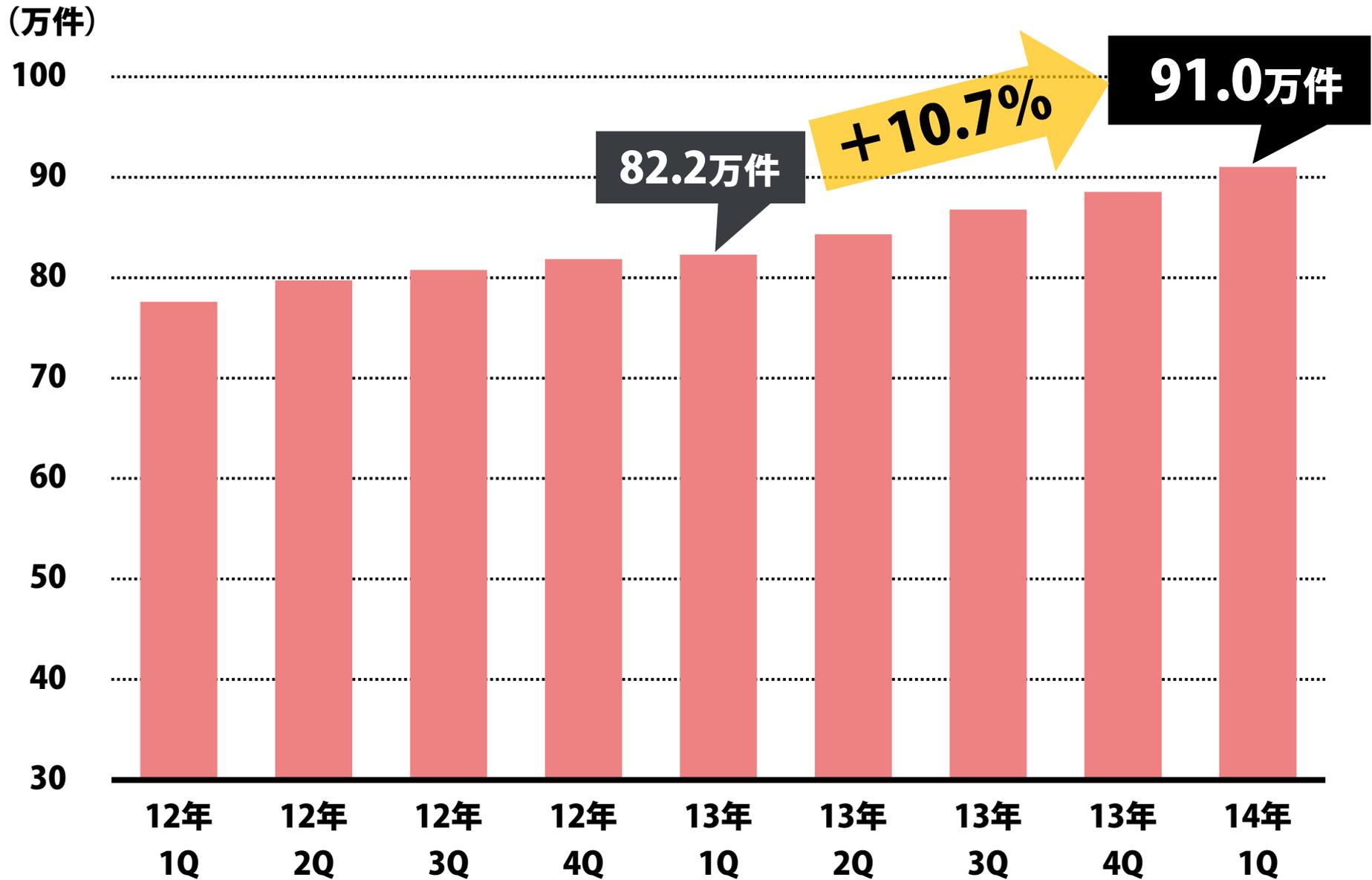
セグメント別の状況 ホスティング事業





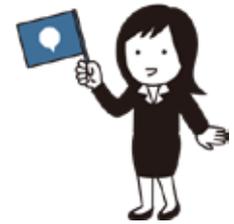


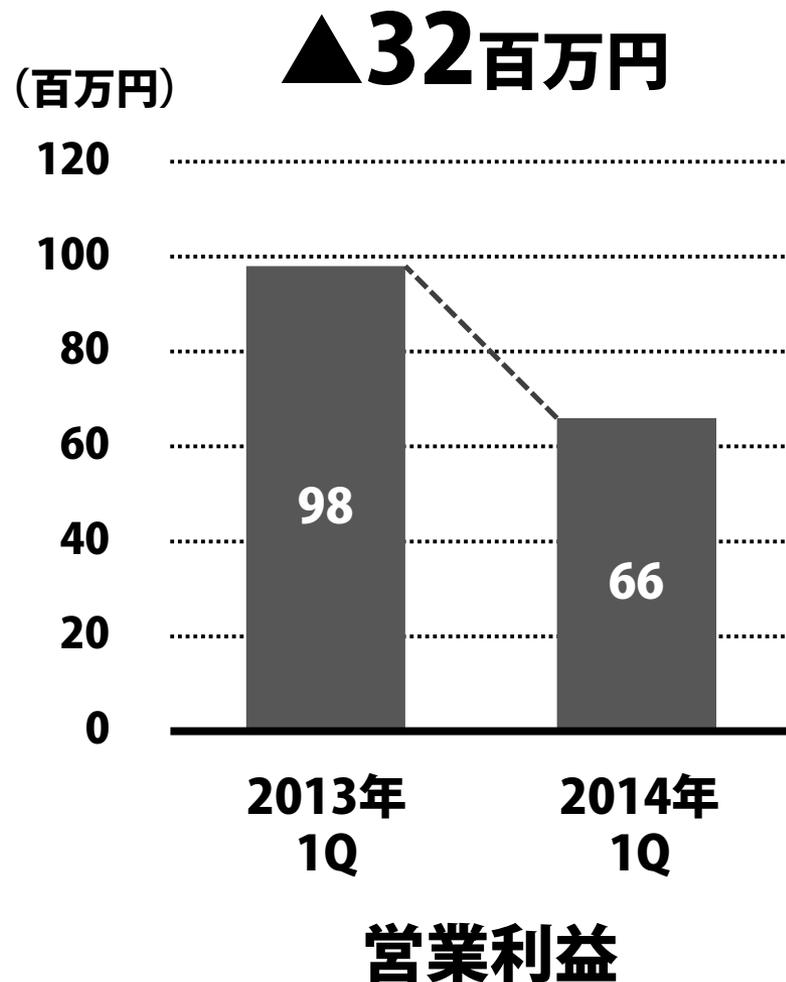
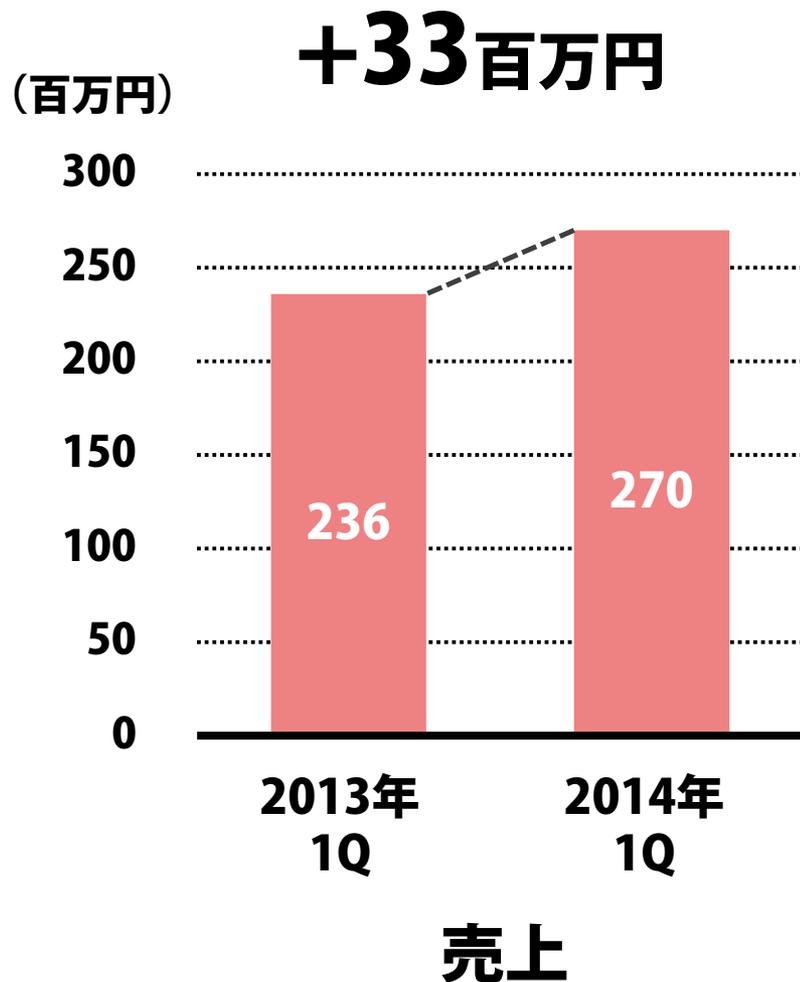




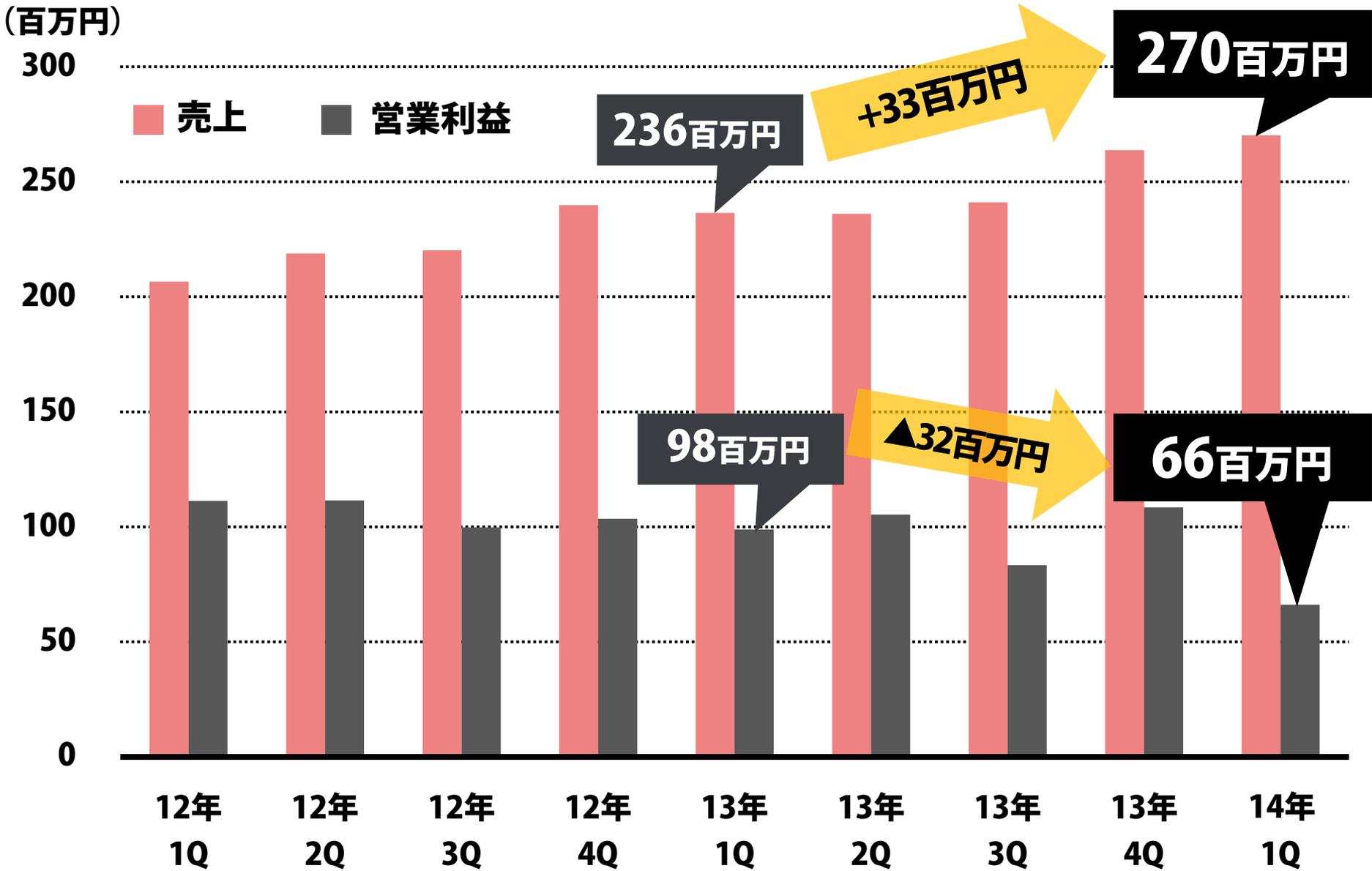


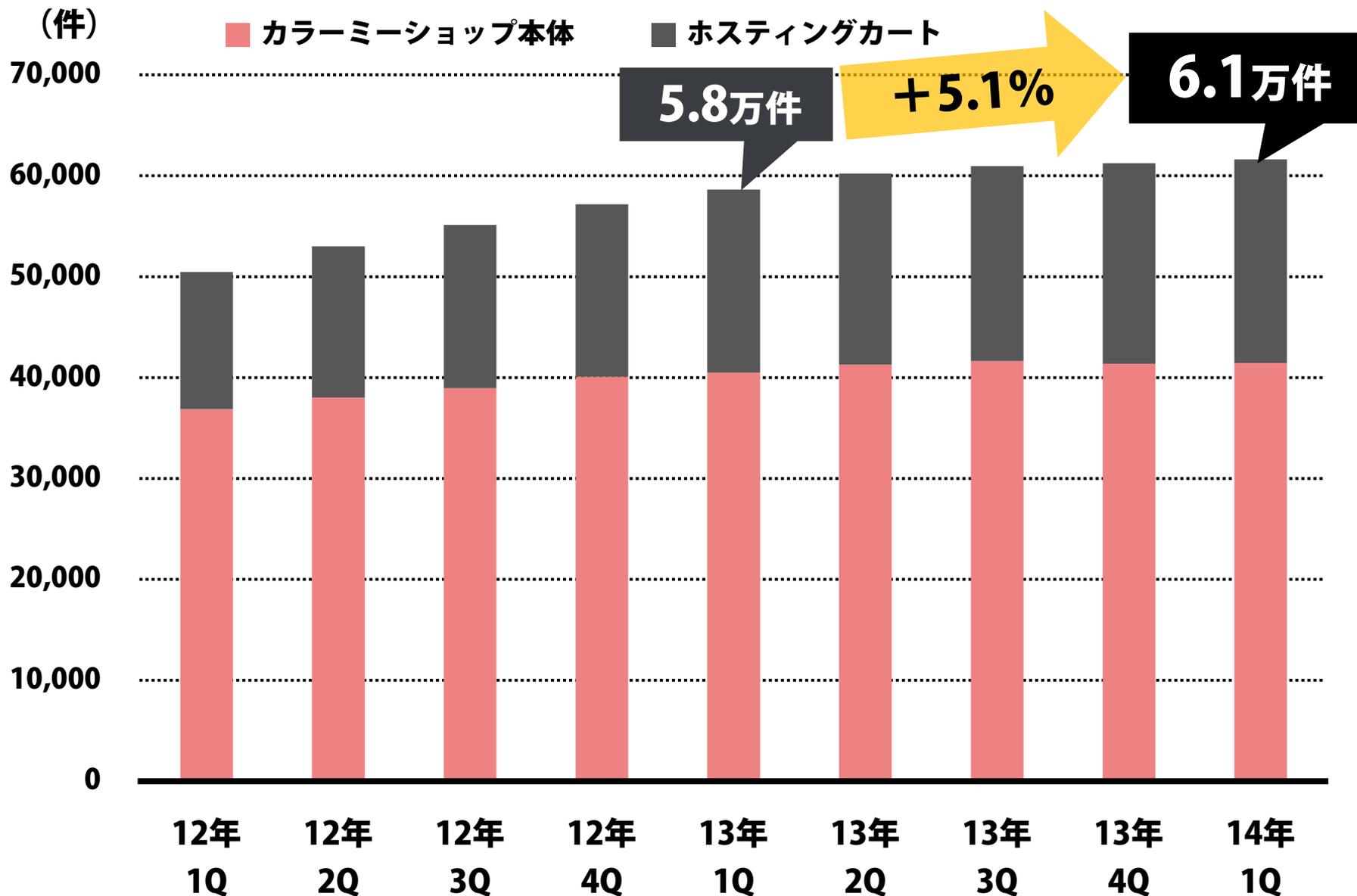
セグメント別の状況 EC支援事業

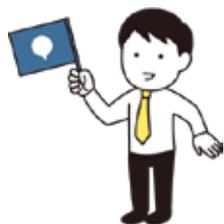




EC支援事業 四半期別セグメント業績推移

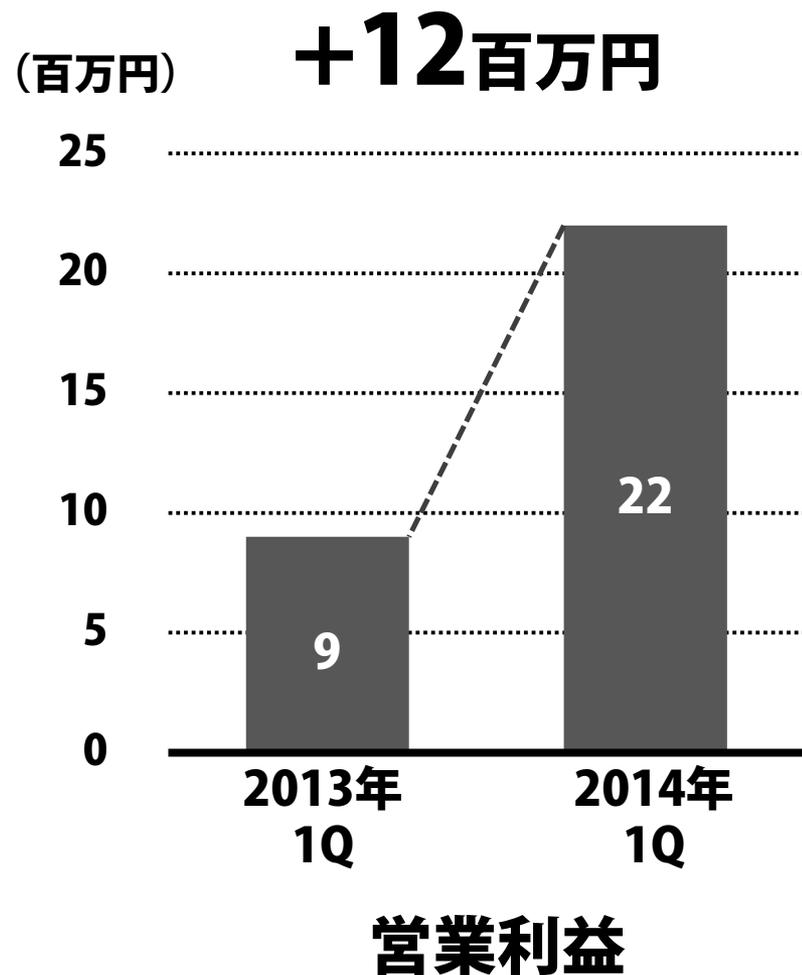
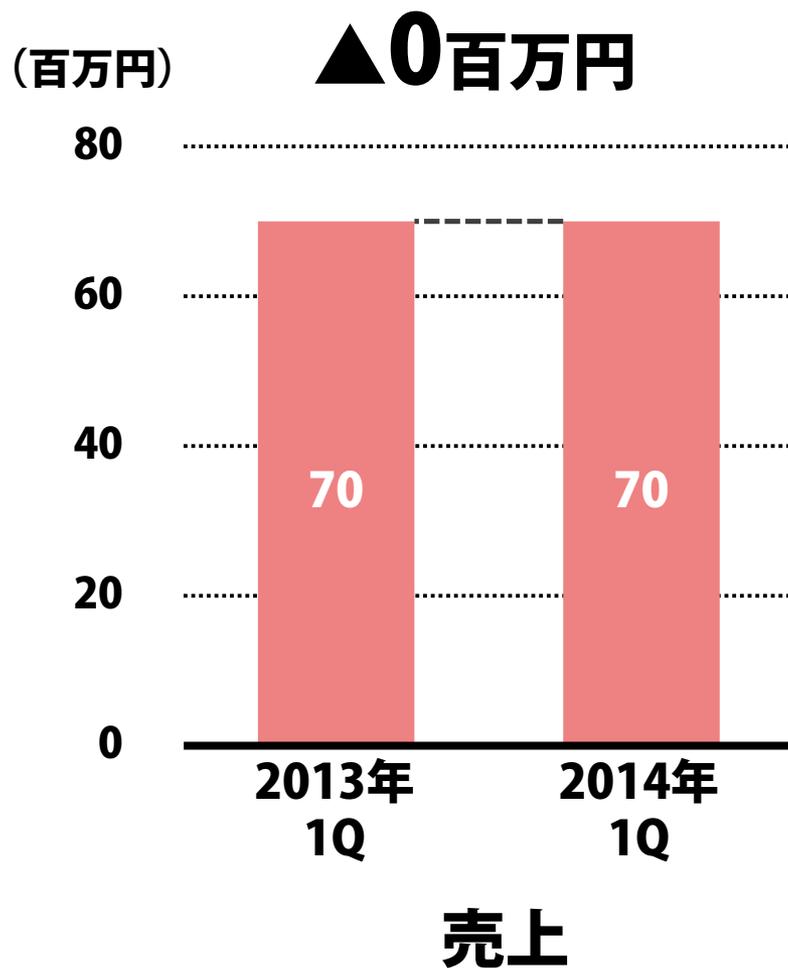


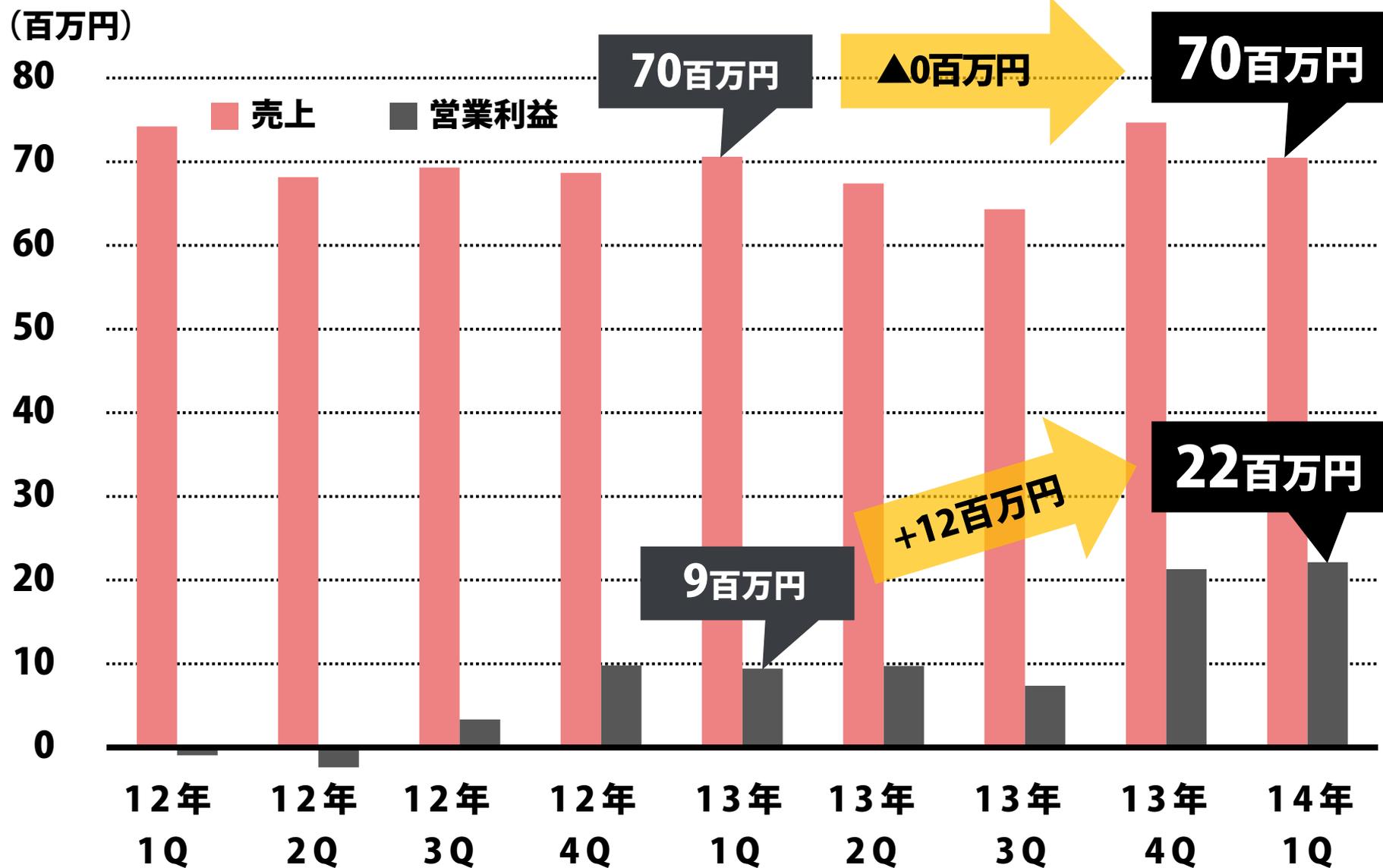


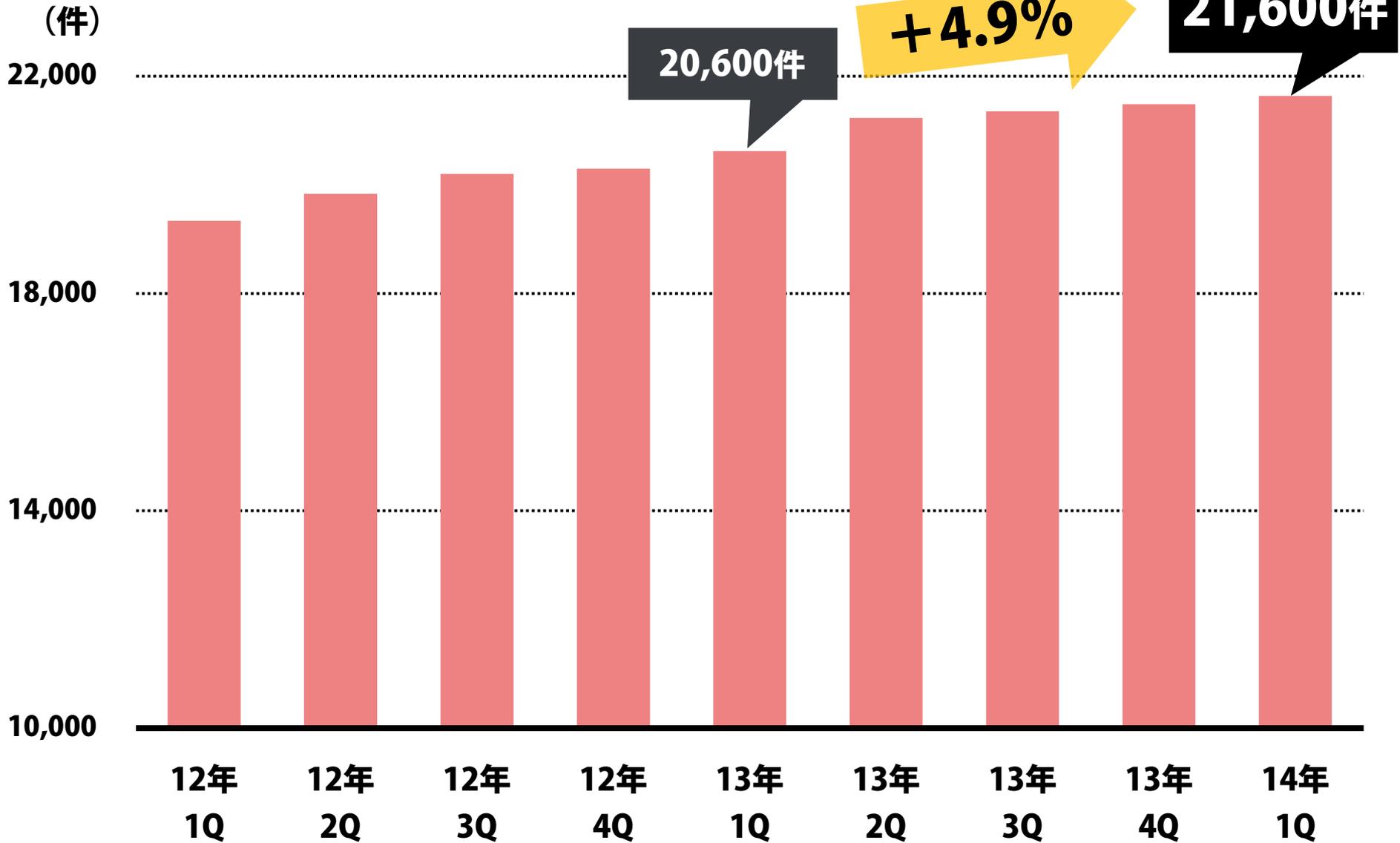


セグメント別の状況 コミュニティ事業

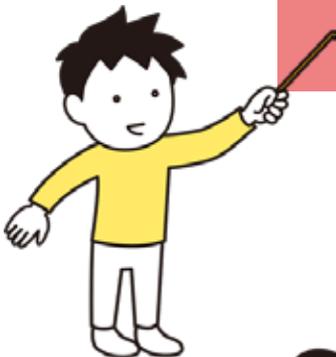








1. 会社概要 2ページ
2. 2014年12月期1Qサマリー 6ページ
3. 2014年12月期1Q実績 9ページ
4. セグメント別の状況 18ページ
5. 今期の取り組みと今後の事業展開 32ページ



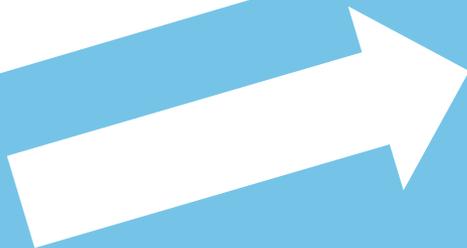
有料契約件数



顧客単価

広告
キャンペーン
イベント
スペックアップetc

オプション追加
上位プランetc



カラーミーショップ



ロリポップ!

4月

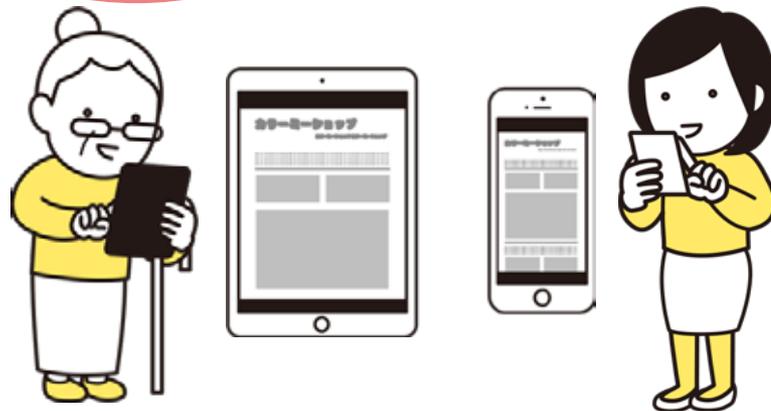


ムームードメイン



新しいターゲット

スマホ・
タブレット



C2C



スマート
EC



minne



スマホ
アプリ

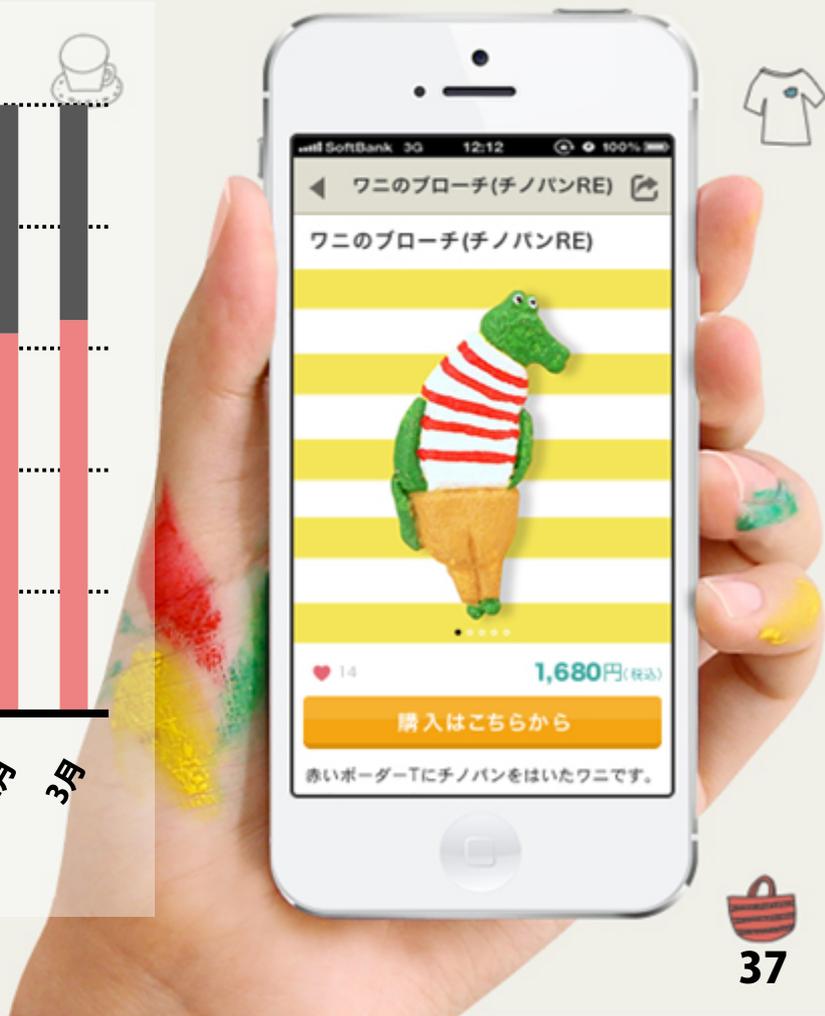
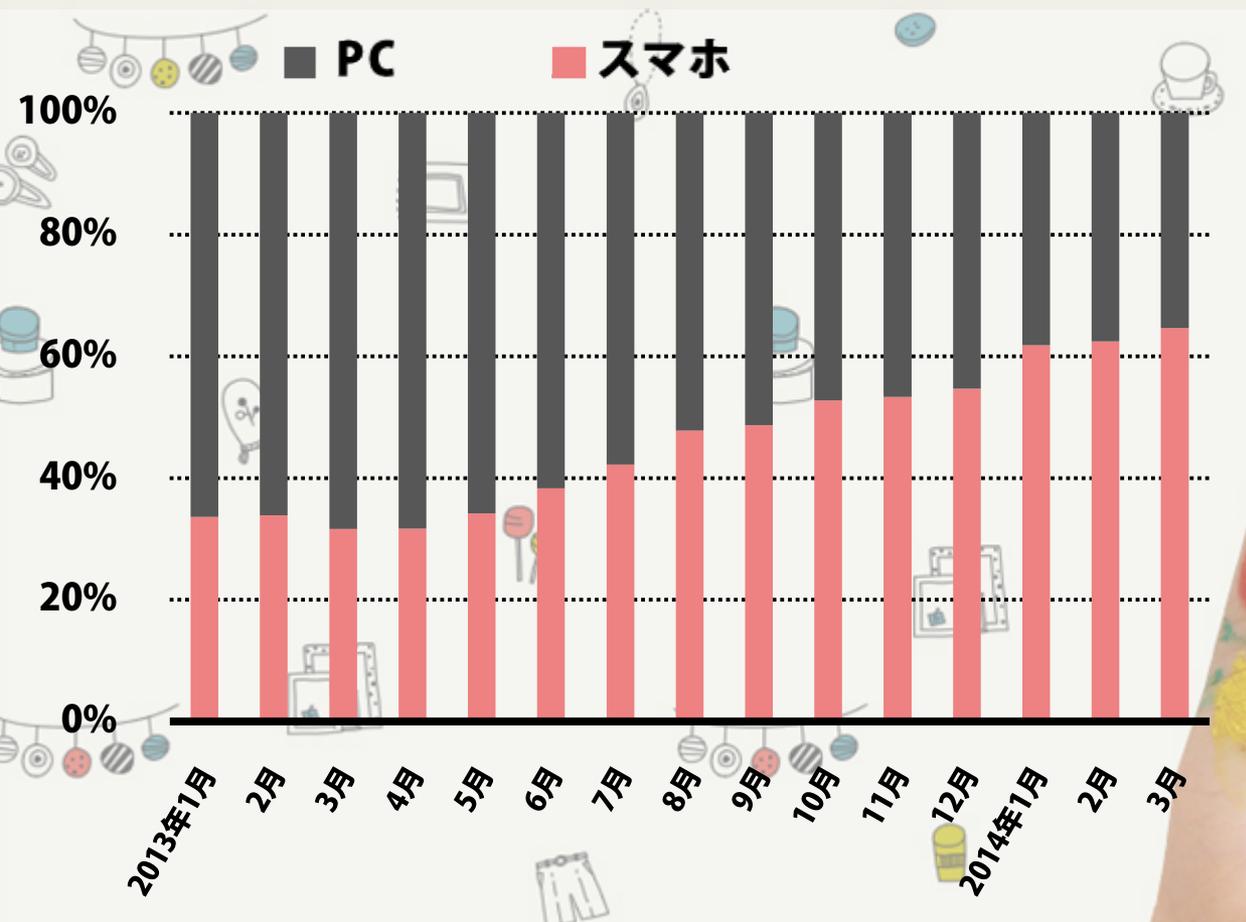


リアル
イベント



ソーシャル

minne 購入時のデバイス比率



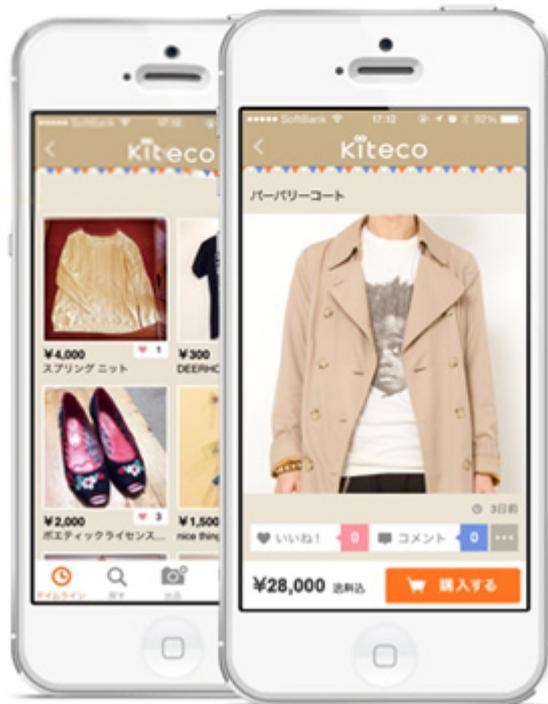
minne 作家数・作品数推移



Kiteco

by GMOペパボ

スマホでかんたん古着フリマ!



2月6日
リリース

Kiteco

タブレット端末専用ホームページ作成アプリ ロリポタッチ

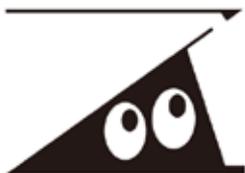
3月6日
リリース

指だけでつくるホームページ

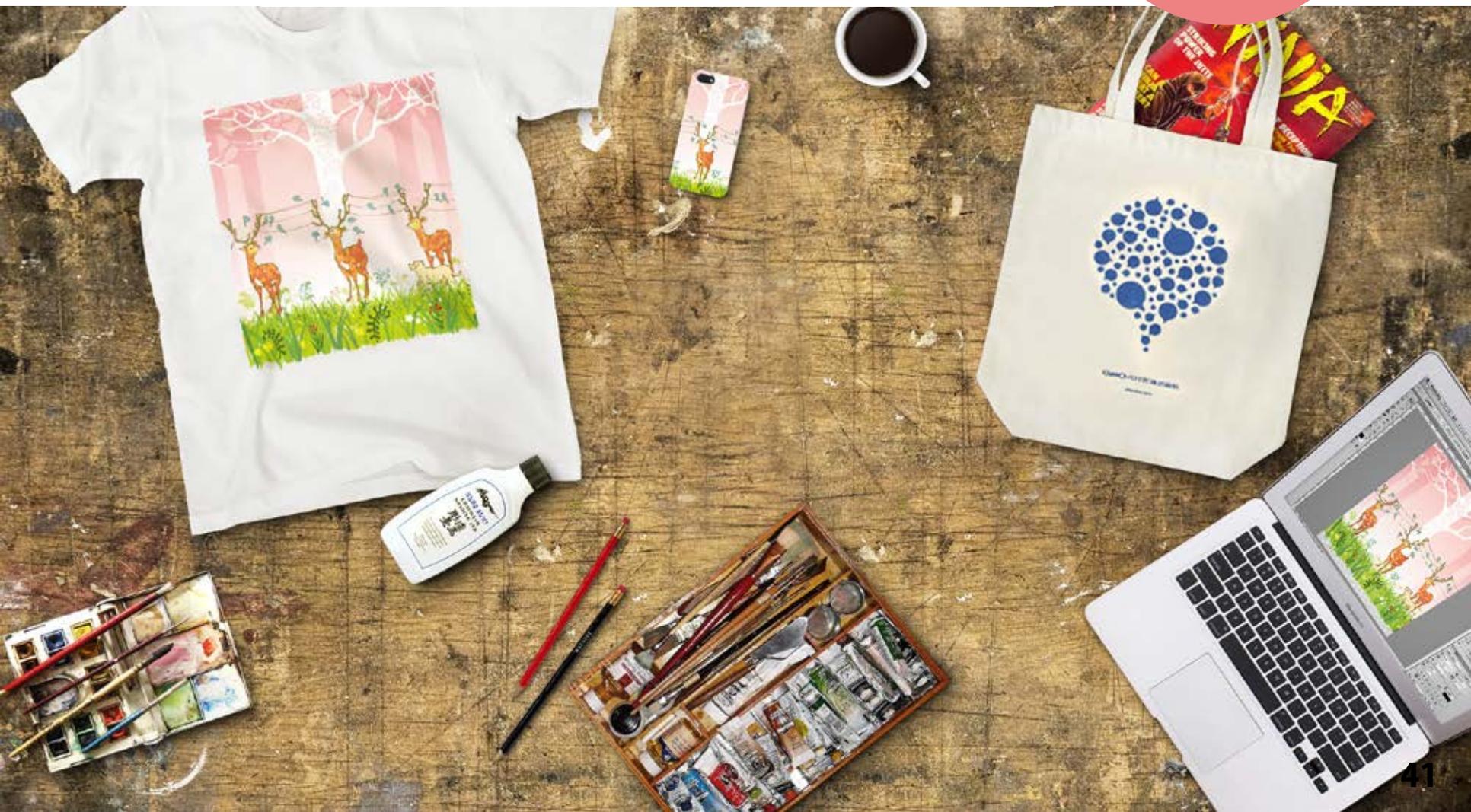
あなたのホームページを、指1本で作りましょう。必要なのはiPadだけ。ベッドでも、お店でも。



オリジナルグッズ制作販売サービス

SU  URI

4月2日
リリース



オリジナルグッズ制作販売サービス

SU URI

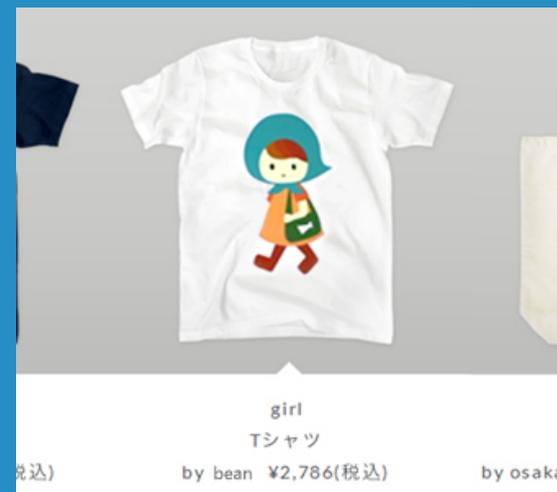
画像をアップするだけ。自分だけのオリジナルグッズが作れる。売れる。



1.画像をアップする
それだけです。



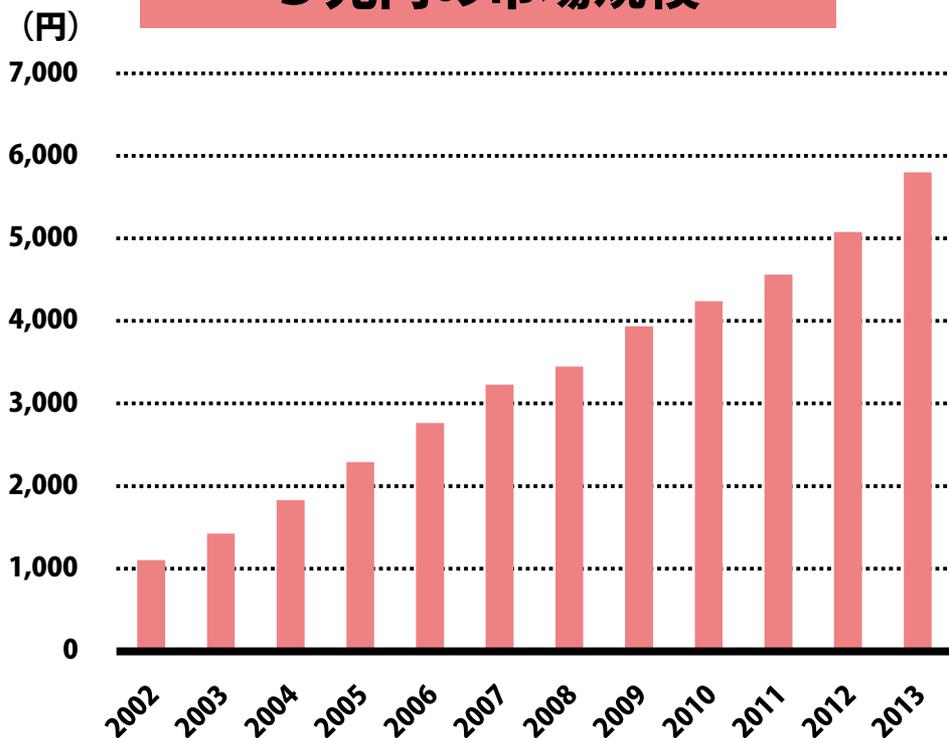
2.自動的に商品が
出来ちゃいます。



2.トリズン決めたら
販売スタート。

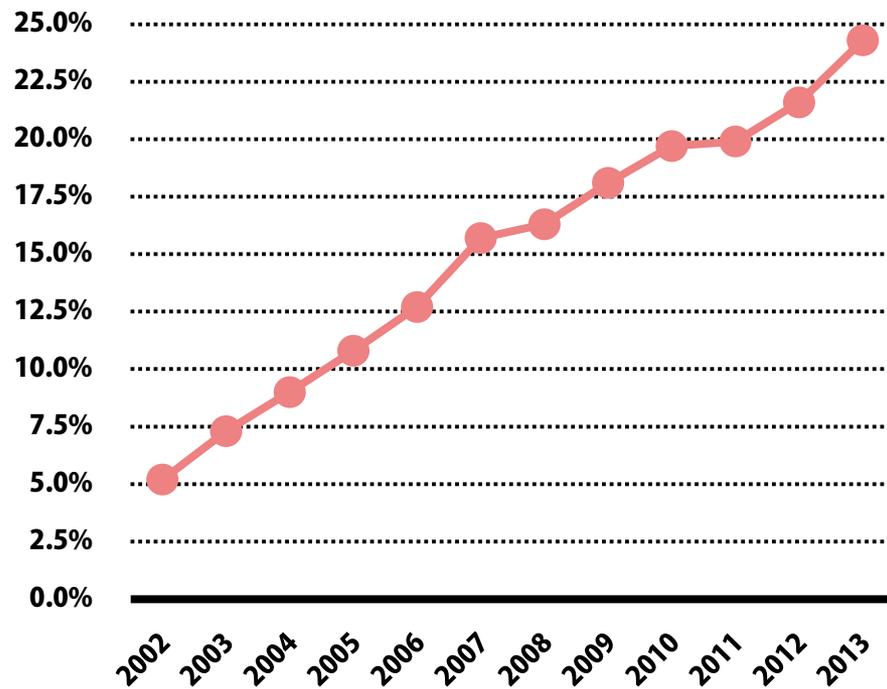
ネットショッピングによる消費の動向

消費額5倍超に拡大
5兆円の市場規模



1世帯当たり1か月間のネットショッピングの消費額の推移 (二人以上の世帯)

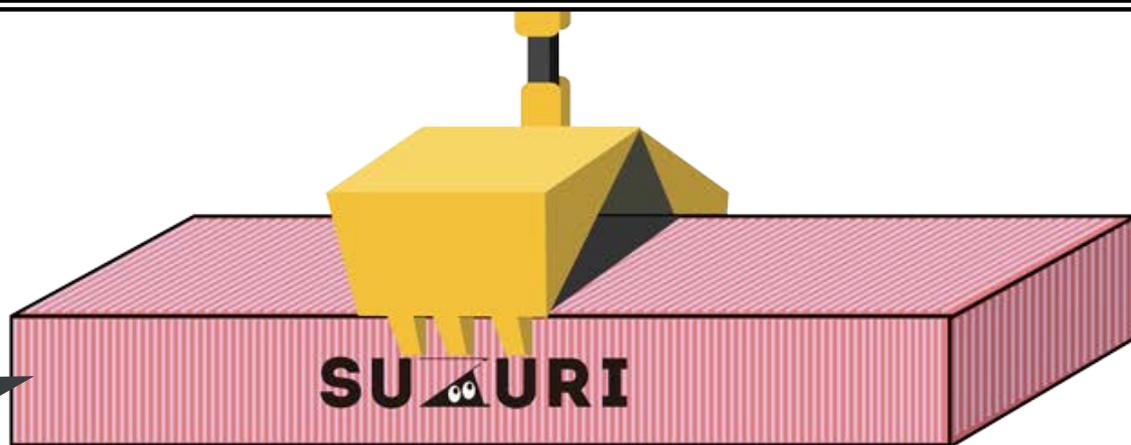
利用世帯の割合
4世帯に1世帯



ネットショッピングの利用世帯の割合 (二人以上の世帯)

EC

超ウルトラ
スーパーライトEC



フリマアプリ
C2C

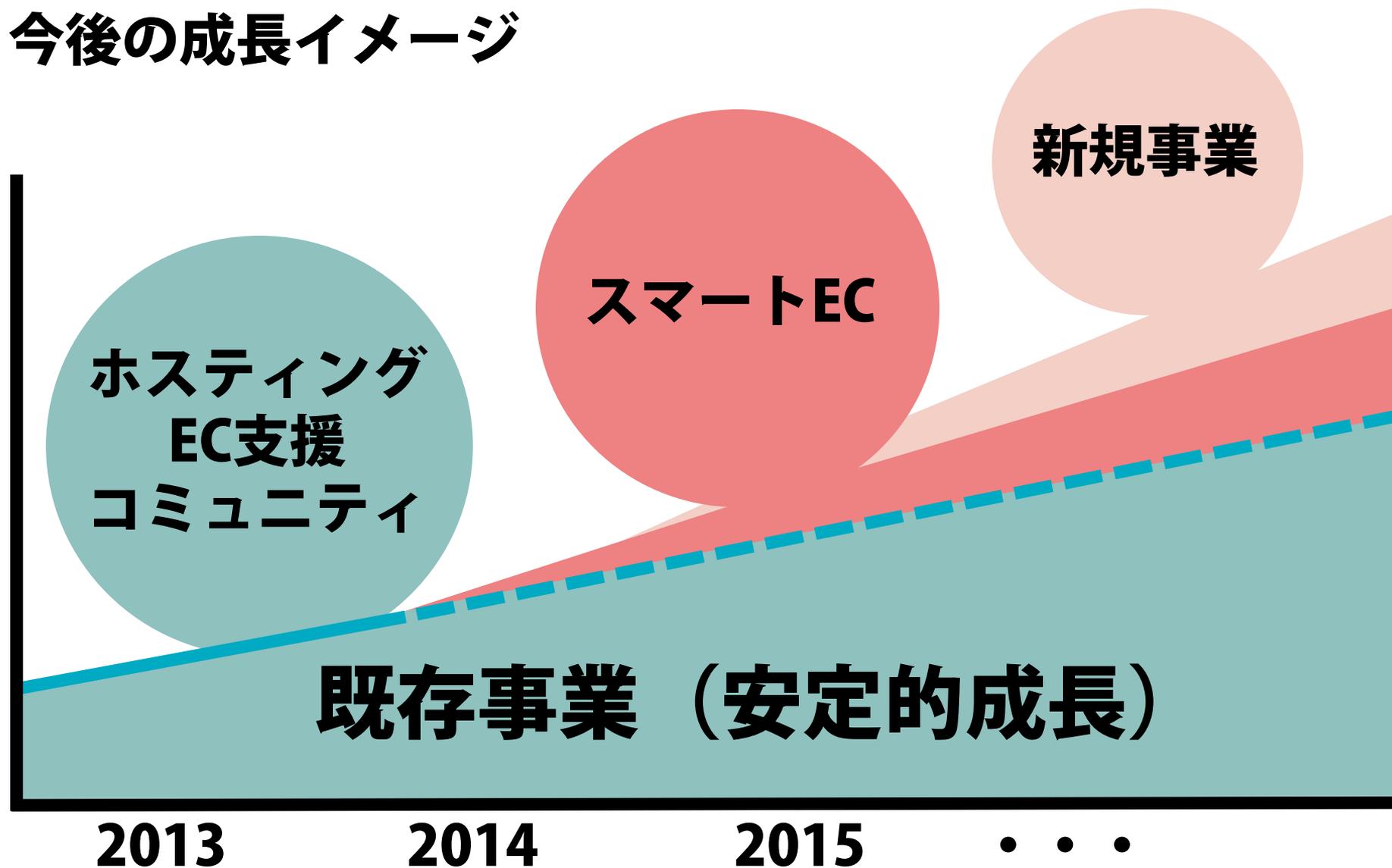
ハンドメイド
C2C

越境EC

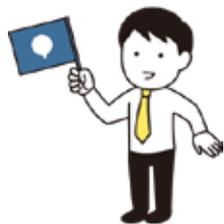
ネットショップ



今後の成長イメージ







參考資料





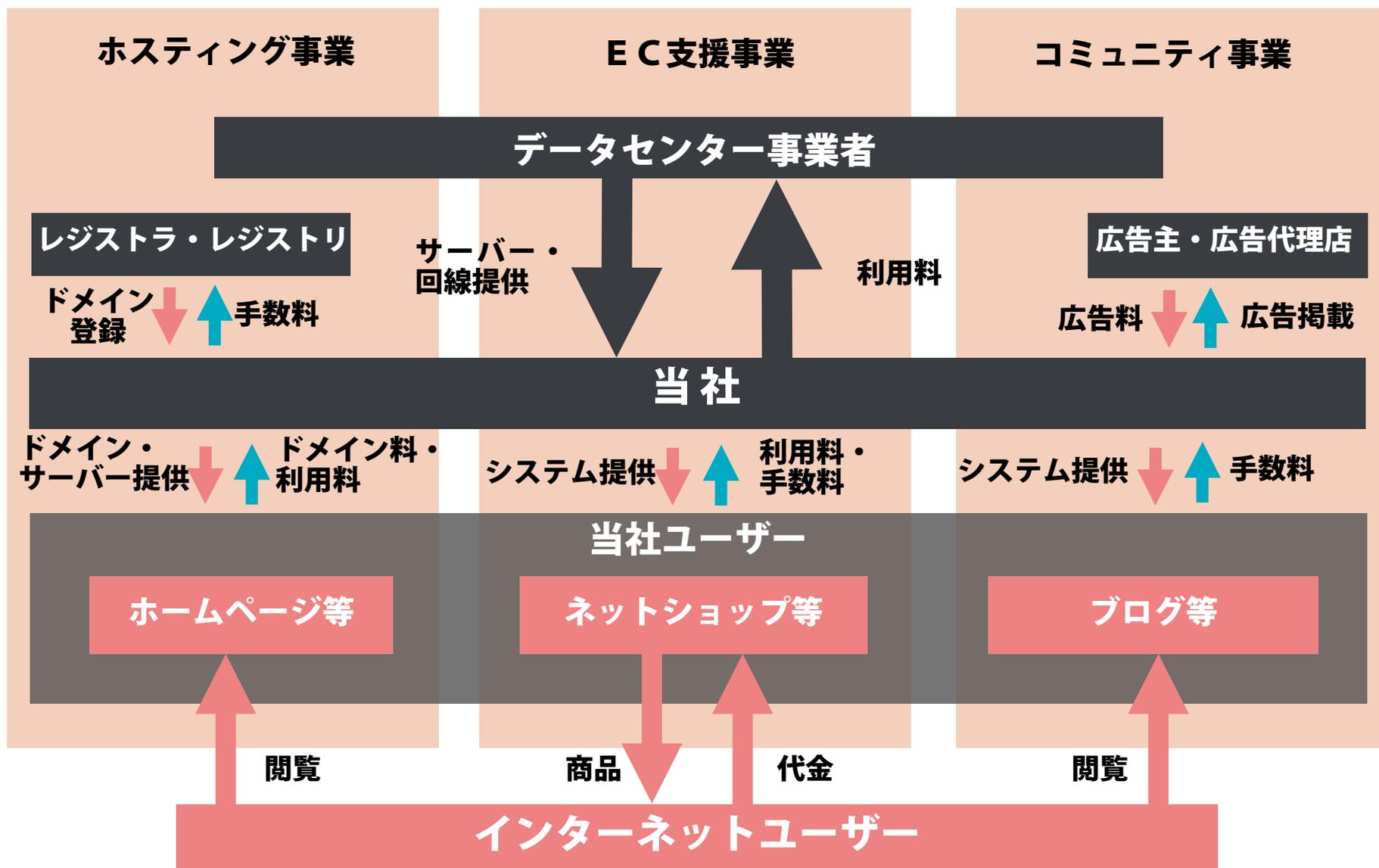
企業理念

もっとおもしろくできる

私たちがこの言葉を企業理念として定めたのは2008年のことです。ユーザーの表現活動がどんどん広がるにつれて私たちの会社も少しずつ大きくなっていった当時、「僕たちはもっとおもしろいことにチャレンジできる」という自分たちの可能性を信じて策定したものです。

おもしろいサービスを作ることはもちろん、おもしろいと思ってもらえる企画を考えること、自分の仕事をもっと楽しむこと、職種や年齢に関係なく「もっとおもしろくできる」ことは無限にあります。

「いいね！」と褒められるのも嬉しいけど、「おもしろいね！」と言われるのはもっと嬉しい、そんなスタッフが集まって、ペパボという会社を作っています。



■ 以下の優待品のいずれか一方をお選びいただくことができます。

優待品

優待内容

「おさいほ！ポイント」
3,000ポイント（3,000円相当）



サービス利用料のお支払いの際に、代金に充当できるポイントです。

「GMOとくとくポイント」
3,000ポイント（3,000円相当）



「カaramel」出店店舗など、「GMOとくとくポイント」加盟店での商品購入の際に代金充当できるポイントです。

■ 6月末日、12月末日の株主名簿に記載された1単元（100株）以上保有の株主様に贈呈。

当社グループのサービスをご理解いただき
「ファン」を増やす機会に

ストック レンタルサーバー



ロリポップ!

月額料金：100円～
契約数：37万件
初心者～中級者向け



ヘテムル

月額料金：1,500円
契約数：2万5千件
上級者、クリエイター向け



プチ・ホームページサービス

月額料金：500円
契約数：4,600件
写真愛好家向け

ストック ドメイン取得



ムームードメイン

取得料金：580円～ (年)
契約数：91万件

ストック 店舗ホームページ構築



ゲーペ

月額料金：1,000円
契約数：5,000件

ストック クラウドホスティング



スケール

月額料金：870円～

ストック オンラインショップ構築



カラミーショップ

月額料金：833円～
契約数：4万件



ジュゲムカート

月額料金：9ドル

ストック 有料ブログ



ジュゲムプラス

月額料金：300円
契約数：2万件

ストック オンラインフォトストレージ



30days Album

月額料金：300円～
有料版契約数：9,600件
無料版会員数：35万9千名

広告収入 無料ブログ



ジュゲム

月間PV：9,560万PV
会員数：295万名

広告収入 書評コミュニティ



ブックログ

月間PV：511万PV
会員数：75万6千名

従量課金 ショッピングモール



カラメル

店舗数：3万店

従量課金 電子書籍作成・出版



パブー

公開作品数：3万4千作品

従量課金 Webのレンタルボックス



ミンネ

作家数：2万6千名
登録作品数：36万5千点

※価格は税別
※2014年3月末現在

本資料のお取り扱い上のご注意

- 本資料は当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。
- 本資料を作成するに当たっては正確性を期すために慎重に行っておりますが、予想にはさまざまな不確定要素が内在しており、完全性を保証するものではありません。
本資料中の情報によって生じた影響や損害については、当社は一切責任を負いません。
- 本資料の一切の権利は当社に属しており、方法・目的を問わず、無断で複製・転載を行わないようお願い申し上げます。

お問い合わせ先

GMOペパボ株式会社 **IR担当**

03-5456-3021 (IR直通) **E-mail: ir@pepabo.com**

コーポレートサイト
<http://pepabo.com/>

 ペパボ公式facebook
<https://www.facebook.com/PEPABO>

IR情報
<http://pepabo.com/ir/>

 ペパボ公式Twitterアカウント
[@pepabo](https://twitter.com/pepabo)