

# paperboy&co.

2011年12月期 第1四半期 決算説明会資料

株式会社paperboy&co.

<http://www.paperboy.co.jp/>

  
listed Company 3633

paperboy&co. 

## 目次

① 本日のサマリー	・・・	2ページ
② 2011年12月期 第1四半期 実績	・・・	3ページ
③ 各セグメントの概況と取り組み	・・・	8ページ
④ 2011年12月期 業績予想	・・・	19ページ
⑤ 新規事業の取り組み	・・・	23ページ
⑥ 株主還元策	・・・	26ページ
⑦ 東日本大震災に係る事項	・・・	29ページ
⑧ 参考資料	・・・	33ページ

## 1. 第1四半期実績

売上高 **8.4億円** (前年同期比12.9%増)

経常利益 **1.8億円** (前年同期比26.7%増)

→ 有料サービス契約件数増により増収増益

## 2. 2011年12月期業績予想

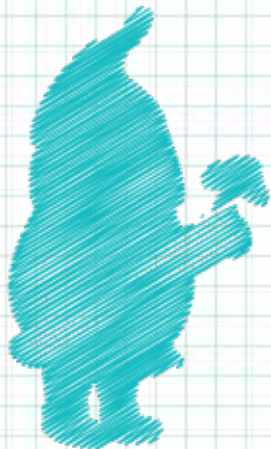
売上高 **33.5億円** (前期比8.0%増)

営業利益 **7億円** (前期比12.4%増) ・ 経常利益 **7億円** (前期比17.2%増)

## 3. 東日本大震災に関して

当社事業・業績への影響は無し

2011年12月期 第1四半期 実績



# 1. 2011年12月期 第1四半期 業績

(単位：百万円 単位未満切捨)

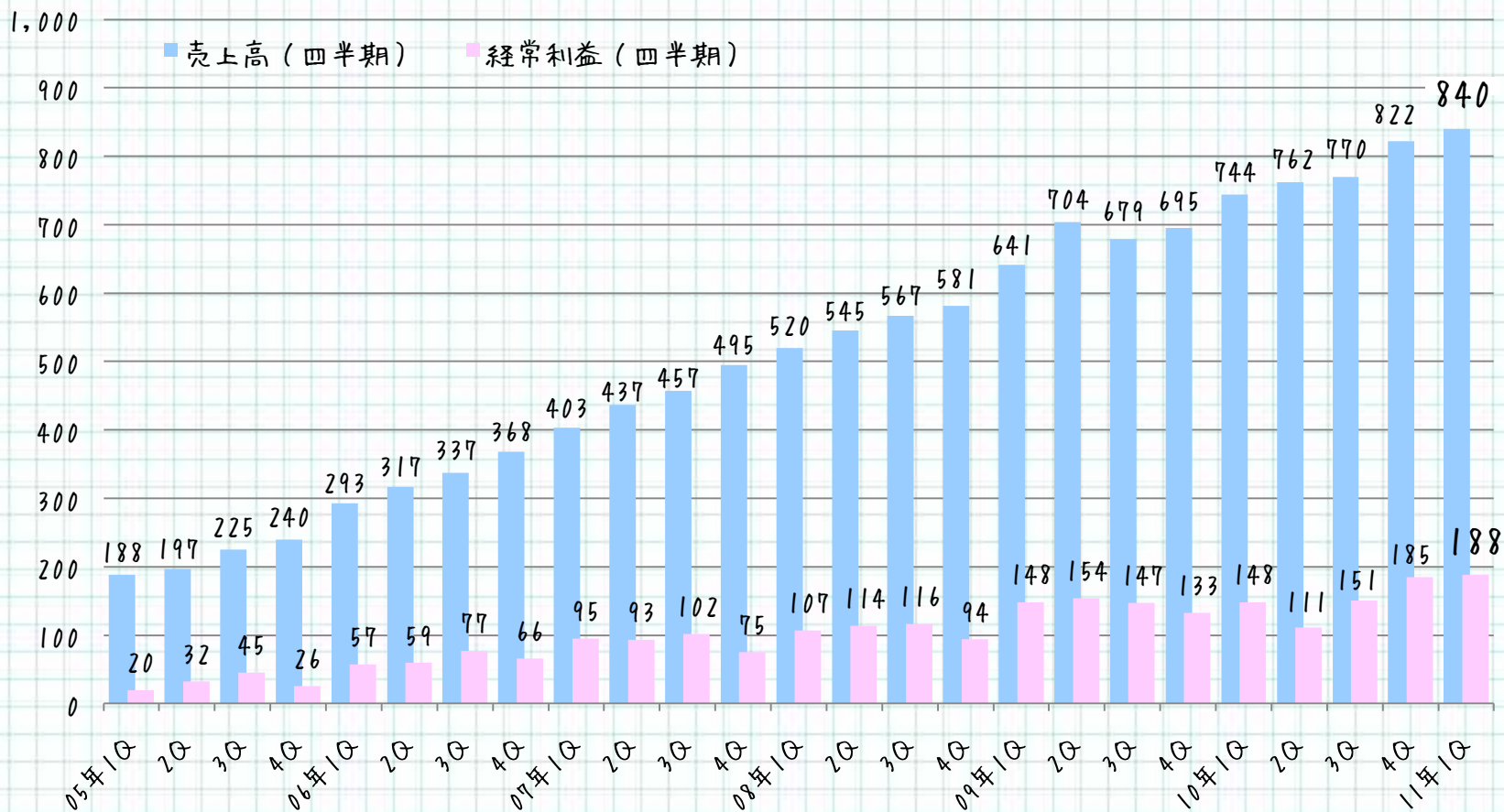
	2010年 12月期 1Q	売上高 構成比 (%)	2011年 12月期 1Q	伸率 (%)	売上高 構成比 (%)	2011年 12月期 2Q累計 期初予想	2Q累計 達成率 (%)
売上高	744	100.0	840	12.9	100.0	1,650	51.0
売上原価	349	47.0	391	11.8	46.5	-	-
販管費	245	33.0	279	13.8	33.3	-	-
営業利益	148	20.0	170	14.4	20.2	329	51.7
経常利益	148	20.0	188	26.7	22.4	329	57.3
当期純利益	87	11.8	109	24.7	13.0	190	57.4

受取配当金等により経常利益増加



## 2. 四半期別業績推移

(百万円)



四半期別業績も続伸

### 3. 2011年12月期 第1四半期 貸借対照表

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2010年12月期 通期	2011年12月期 1Q	増減
流動資産	2,090	2,117	26
現預金	1,630	1,631	1
売掛金	385	408	22
前払費用 その他	74	77	3
固定資産	414	427	13
資産合計	2,504	2,545	40
流動負債	1,353	1,440	86
前受金	815	857	41
未払金	538	583	45
未払法人税等 その他	-	-	-
固定負債	-	17	17
株主資本	1,150	1,087	▲63
資本金	120	120	-
資本剰余金	110	110	-
利益剰余金	919	856	▲63
負債・純資産合計	2,504	2,545	40

## 4. 2011年12月期 第1四半期 キャッシュフロー

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2011年12月期 1Q
営業活動によるキャッシュ・フロー	192
投資活動によるキャッシュ・フロー	▲32
財務活動によるキャッシュ・フロー	▲159
現金及び現金同等物の期末残高	1,631



# ホスティング事業

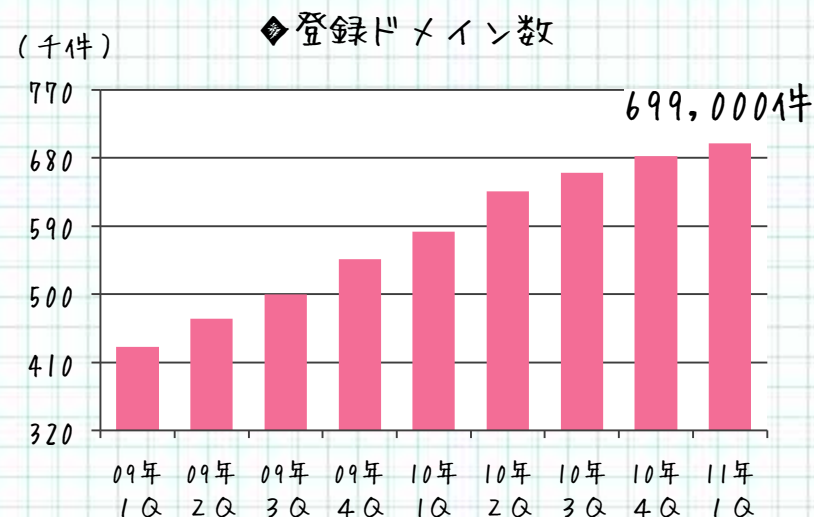
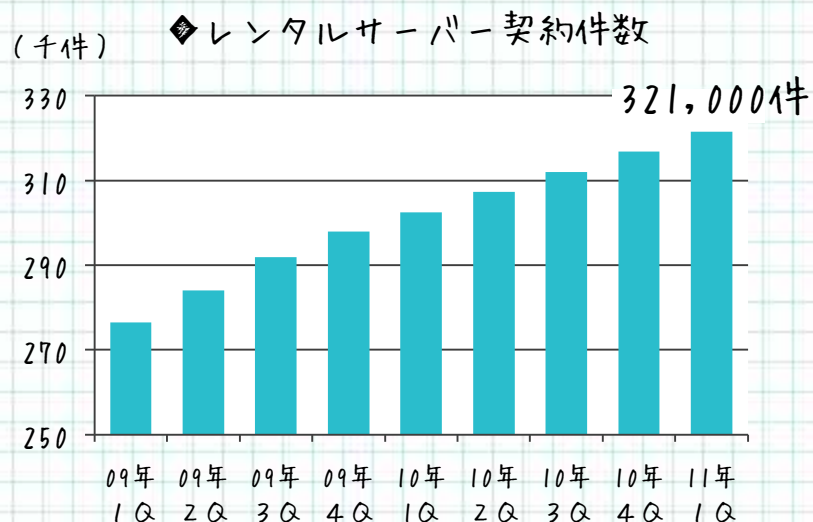


# 1. ホスティング事業 概況

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2010年12月期 1Q	売上高 構成比 (%)	2011年12月期 1Q	伸率 (%)	売上高 構成比 (%)
ホスティング事業	557	74.9	624	12.1	74.3
レンタルサーバー	357	48.0	382	7.1	45.4
ドメイン	200	26.9	242	21.0	28.9

## ■ 契約件数推移



## 2. ホスティング事業の取り組み

### ラインナップ再構成とスペックアップで「ロリポップ」ブランドを強化

- 「チカッパ！」はロリポップ最上位プランに

	LOLPOP! RENTAL SERVER		chicappa!	heteml
	コロリポッププラン	ロリポッププラン	チカッパプラン	ヘテムル
ターゲット	入門者	初心者	中級者	上級者
月額利用料	100円	250円	500円	1,429円
ディスク容量	1GB	8GB	15GB	42.195GB



	LOLPOP! RENTAL SERVER			heteml
	コロリポッププラン	ロリポッププラン	チカッパプラン	ヘテムル
ターゲット	入門者	初心者	中級者	上級者
月額利用料	100円	250円	500円	1,429円
ディスク容量	2GB	13GB	30GB	42.195GB

知名度の高いロリポップ強化で、さらなる競争力向上を図る

# EC 支援事業

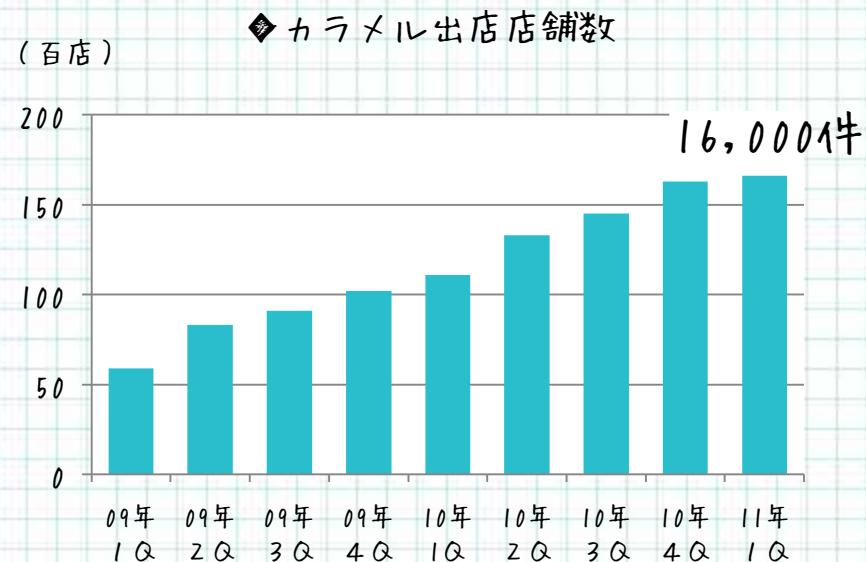
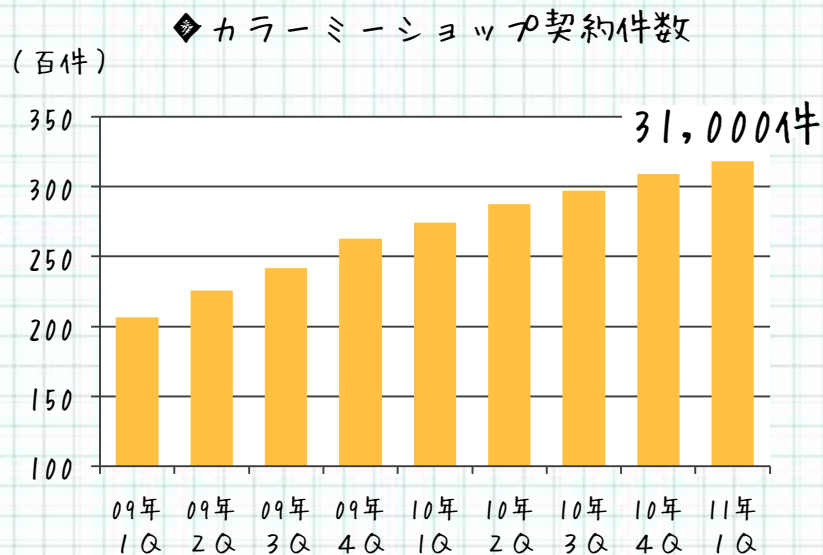


# 1. EC 支援事業 概況

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2010年12月期 1Q	売上高 構成比 (%)	2011年12月期 1Q	伸率 (%)	売上高 構成比 (%)
EC 支援事業	124	16.8	158	26.9	18.9

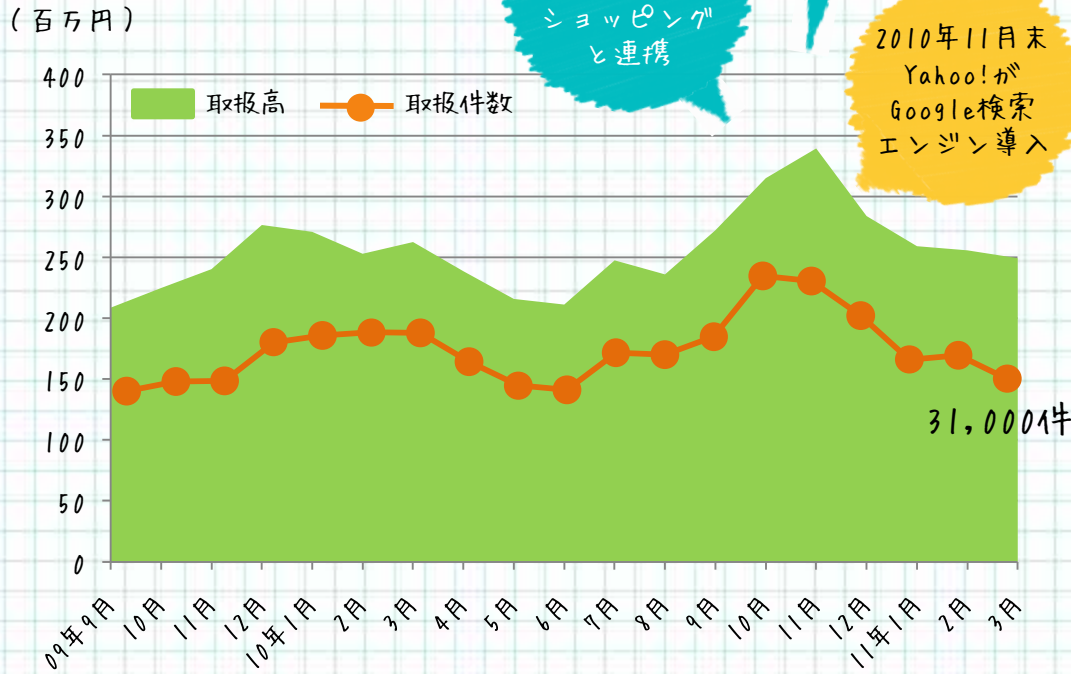
## ■ 契約件数・出店店舗数推移



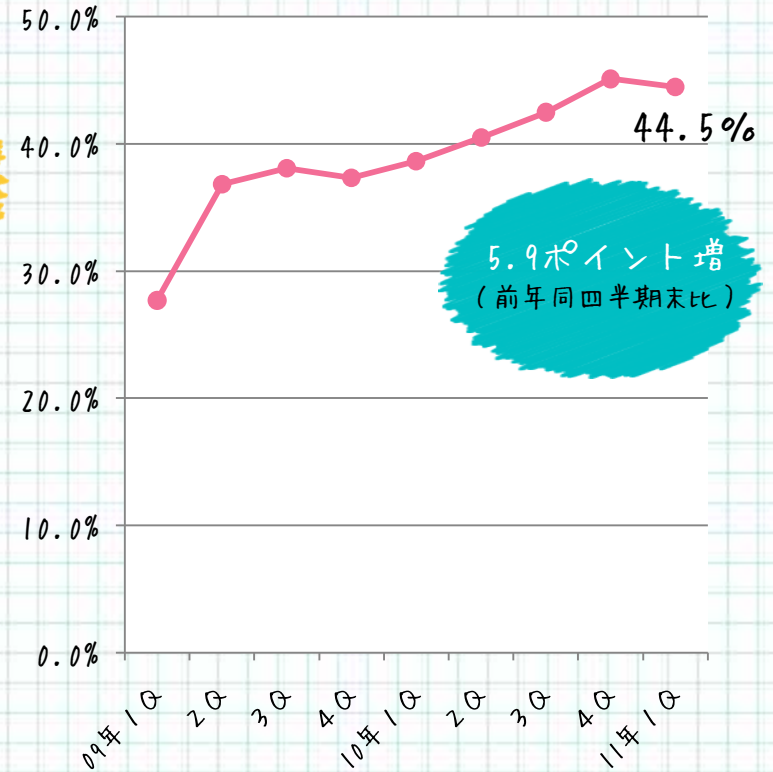


# 1. EC支援事業 概況

◆ カラメル取扱高・件数の月次推移



◆ カラーミーショップ契約店舗の カラメル出店率



\*メイクショップのカラメル出店店舗取扱高は含んでおりません

## 2. EC支援事業の取り組み

### キャラメルの独自コンテンツへの集客を強化

#### ■ 特集コンテンツ



#### ■ 特化型ブログ



メールマガジン

ブログ広告

アフィリエイト

検索エンジン以外の流入経路確立に注力

## 2. EC支援事業の取り組み

### Facebookを利用したソーシャルコマースへの取り組み

カラミーショップ



Facebookアプリケーションを無償提供

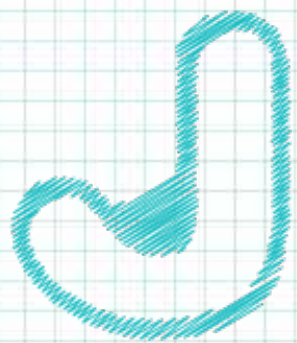
カラメル



Facebook上で買い物企画を展開

ソーシャルコマースによる集客も視野に

コミュニティ事業



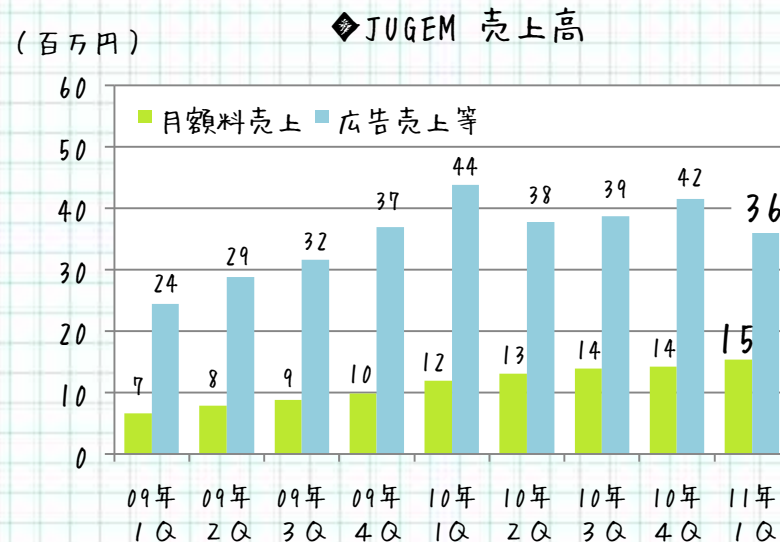
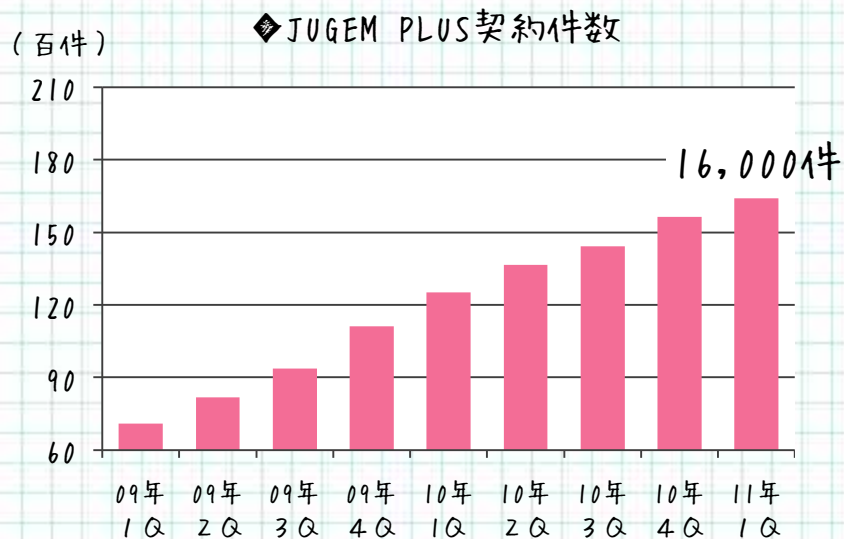


# 1. コミュニティ事業 概況

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2010年12月期 1Q	売上高 構成比 (%)	2011年12月期 1Q	伸率 (%)	売上高 構成比 (%)
コミュニティ事業	61	8.3	57	-7.4	6.8

## ■ 売上高・契約件数推移





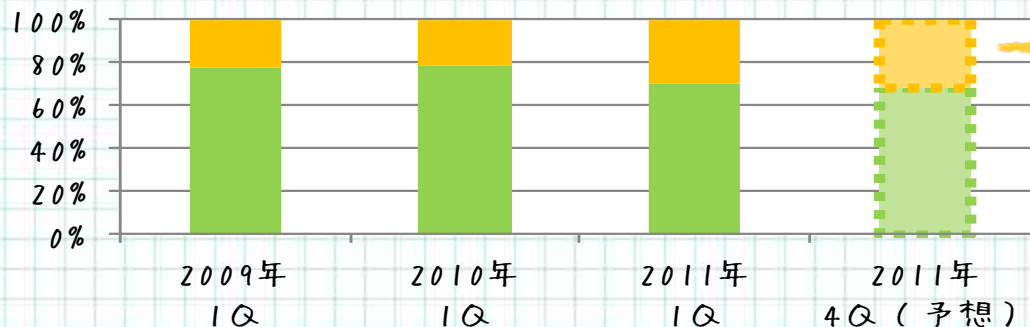
## 2. コミュニティ事業の取り組み

### JUGEM有料プラン専用の機能を強化

- 「JUGEM PLUS」専用 画像加工機能を提供



- 「JUGEM PLUS」による月額料売上を伸ばす



JUGEM PLUS売上を  
30%に引き上げ

■ JUGEM PLUS 売上  
■ その他広告売上等

有料版強化で広告収入型からストック型収入モデルへ

2011年12月期 業績予想



## 各事業のミッション

ホスティング 国内1位の個人向けレンタルサーバーとしてさらにシェア拡大

EC支援 国内ナンバーワン オンラインショップASPへ

コミュニティ 安定的なストック型収入を伸ばす

# 1. 2011年12月期 業績予想

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2011年 第1、第2四半期 累計予想			2011年 第3、第4四半期 累計予想			2011年 通期 累計予想		
	売上高	売上高 構成比 (%)	伸収率 (%)	売上高	売上高 構成比 (%)	伸収率 (%)	売上高	売上高 構成比 (%)	伸収率 (%)
売上高	1,650	100.0	9.5	1,700	100.0	6.7	3,350	100.0	8.0
売上原価	780	47.2	3.2	780	45.8	1.6	1,560	46.5	2.4
販管費	530	32.1	9.3	540	31.7	15.0	1,070	31.9	12.1
営業利益	329	19.9	23.3	371	21.8	4.2	700	20.9	12.4
経常利益	329	19.9	26.4	371	21.8	10.1	700	20.9	17.2
当期純利益	190	11.5	24.8	210	12.3	5.8	400	11.9	14.1
一株当たり 当期純利益(円)	143.18						301.43		
一株当たり 配当金(円)	—			—			130.00		

※ 伸収率は対前年比増減率

## 2. 事業別売上高構成の推移

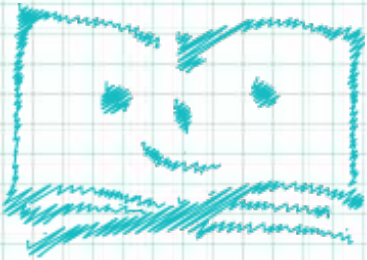
(単位：%)



EC支援事業の成長が継続

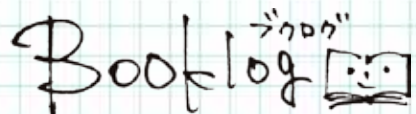


# 新規事業の取り組み



# 1. 新規事業の取り組み<ブックログ・パー>

ブックレビューコミュニティ



会員数 37万4千名

登録アイテム数 80万6千件

電子書籍作成・販売プラットフォーム

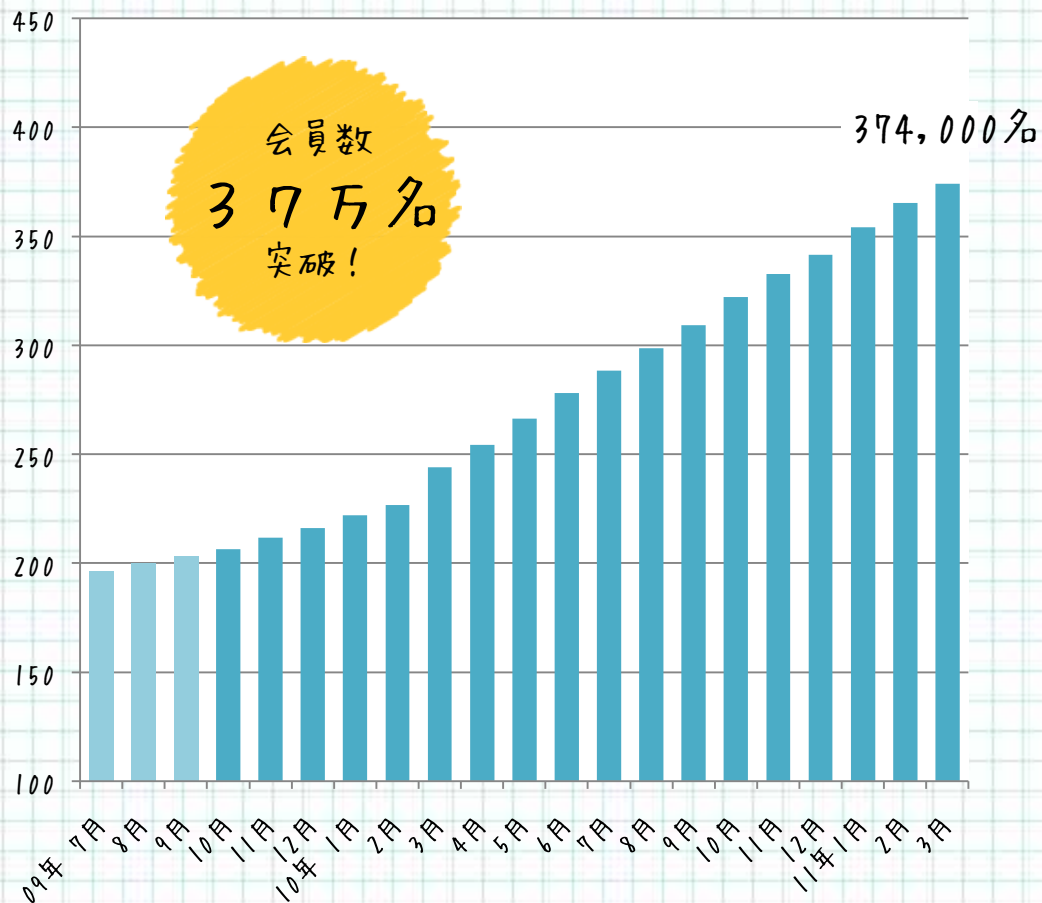


電子書籍作品数 10,000作品

有料作品数 3,600作品

■ブックログ会員数の推移

(千件)



## 2. その他の取り組み<アプリケーション開発>

### 各種デバイス向けアプリの開発

iPadアプリ . . . 2タイトル  
iPhoneアプリ . . . 2タイトル  
Androidアプリ . . . 2タイトル  
Macアプリ . . . 1タイトル



➔ 各サービスのアプリケーションを継続的に開発予定

各サービスの利便性向上とユーザー層の拡大を目指す

# 株主還元策



# 1. 株主優待制度

## 2011年6月より株主優待制度を新設

- 以下の優待品のいずれか一方をお選びいただくことができます。

優待品	優待内容
「おさいぼ!ポイント」 3,000ポイント(3,000円相当)	 サービス利用料のお支払いやペーパーでの電子書籍購入の際に、代金に充当できるポイントです。
「GMOとくとくポイント」 3,000ポイント(3,000円相当)	 「カラメル」出店店舗など、「GMOとくとくポイント」加盟店での商品購入の際に代金充当できるポイントです。

- 6月末日、12月末日の株主名簿に記載された1单元(100株)以上保有の株主様に贈呈。
- 詳しい内容は後日、当社ウェブサイトにて告知。

当社のサービスをご理解いただき「ファン」を増やす機会に



## 2. 配当について

	1株当たり配当金額 (円)	配当性向 (%)
2007年12月期	3,500 (70.00)	44.0
2008年12月期	80	42.8
2009年12月期	110	42.9
2010年12月期	130	49.2
2011年12月期予想	130	43.1

※ ( ) 内の金額は、株式分割に伴う影響を加味し遡及修正した金額です

配当性向40%以上を基本方針として、  
業績に連動した配当を継続的に実施

# 東日本大震災に係る事項



# 1. 東日本大震災の影響について

## 事業への影響

- ・ 当社役員・従業員の人的被害は無し。
- ・ 地震・津波による当社社屋・サーバー等、設備への被害は無し。
- ・ 計画停電の影響によるサービス停止は無し。

## 業績への影響

- ・ 現状のところ業績への影響は軽微。
- ・ 震災の収束時期が未だ不透明なため注視。

## 2. 東日本大震災に係る対策について

### 事業継続のための対策

#### ■ 計画停電時もサーバーへの電力の安定供給が可能

- ・全てのデータセンターで無停電電源装置（UPS）や自家発電設備を保有。
- ・今後も計画停電の影響によるサービス停止は見込まず。

#### ■ 従業員、本社機能が移動可能な体制を構築

- ・地震発生直後は東京本社の従業員全員が在宅勤務を実施。
- ・有事の際の、福岡支社への本社機能の緊急移転フローを構築済み。

事業継続に係る懸念材料は無し



### 3. 東日本大震災 復興への取り組みについて

**応援する人、応援します!**

私たち paperboy&co. は、インターネットサービスを通じて、さまざまな個人の自己表現や情報発信を支援してきました。今現在 paperboy&co. のサービスを利用して、3月11日の東北地方太平洋沖地震の被災者の方に向け、インターネットを通じて支援活動をしている有志ユーザーが多数いらっしゃいます。そこでインターネットインフラを提供する私たちが、みなさんの支援活動を支援することで、活動の継続をお手伝いできればと考えました。

サポートする個人や団体は、紙のクリエイティブなアイデアをウェブ上に公開している作家のみならず、paperboy&co. のサービスを利用して、チャリティや被災地に送る情報を発信しているサイト運営者のみならず

**支援サイト**

- 書店興 (Shuhotenki)
- Volunteer Japan
- ROLLS
- 輪ポール レシピ (Rinpoor Recipe)
- ACT FOR JPN

<http://ouenouen.jp/>

paperboy&co.®  
わたしたちの震災復興への取り組み

3月11日の東北地方太平洋沖地震に伴って被災地では、心の回復期に入りおられること、被災地から日々新しい情報も発信されています。

私たち、株式会社 paperboy&co. は、これまでインターネットインフラを提供することで、さまざまな個人の自己表現や情報発信を支援してきました。震災からの復興を支援するために、インターネットを通じて被災地の方々の声や、それと共感する方々へ発信し支援しようとしています。インターネットインフラの提供も被災地の方々に、紙のクリエイティブなアイデアをウェブ上に公開している作家のみならず、paperboy&co. のサービスを利用して、チャリティや被災地に送る情報を発信しているサイト運営者のみならず

紙のクリエイティブなアイデアをウェブ上に公開している作家のみならず、paperboy&co. のサービスを利用して、チャリティや被災地に送る情報を発信しているサイト運営者のみならず

株式会社 paperboy&co. 代表取締役社長 佐藤 利幸

1. 一部地域においては、未入会によるサービスの停止を行っていません。
2. 被災地域からの登録メインは、ご契約期間を「1年間」無償延長いたしました。
3. 被災地の皆様、ボランティアの皆様は Groupbox を無料提供しております。

<http://www.paperboy.co.jp/torikumi/>

継続的な支援活動を実施予定



## 本資料のお取扱い上のご注意

- ④ 本資料は当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。
- ④ 本資料を作成するに当たっては正確性を期すために慎重に行っておりますが、予想にはさまざまな不確定要素が内在しており、完全性を保証するものではありません。  
本資料中の情報によって生じた影響や損害については、当社は一切責任を負いません。
- ④ 本資料の一切の権利は当社に属しており、方法・目的を問わず、無断で複製・転載を行わないようお願い申し上げます。

### お問い合わせ先

株式会社paperboy&co. 広報・IR担当

03-5456-3021 (IR直通) E-mail: ir@paperboy.co.jp