

paperboy&co.®

2008年12月期 決算説明会資料

株式会社Paperboy&co.

<http://www.paperboy.co.jp/>

JASDAQ

listed Company 3633

 目次

- ① 本日のサマリー . . . 2ページ
- ② 当社について . . . 3ページ
- ③ 08年実績と09年予想 . . . 9ページ
- ④ 2009年の重点テーマ . . . 20ページ
- ⑤ 株主還元策について . . . 29ページ

1. 08年業績実績

売上高 **23.5%** 増、営業利益 **25.4%** 増
(有料会員の増加により増収増益)

2. 09年業績予想

売上高 **26億円**、営業利益・経常利益 **5.3億円**
(引き続き有料会員の獲得に注力)

3. 09年の取り組み

EC支援事業強化・**新規有料ASPサービス**の開始
(トランザクションビジネスと新たな収益領域の確保)

当社について 

1. プロフィール

■会社名 : 株式会社paperboy&co.
(ペーパーボーイアンドコー)

■設立 : 2003年1月10日

■資本金 : 1億1,815万円

■代表取締役社長 : 家入一真

■事業内容 : ●ホスティング事業
●EC支援事業
●コミュニティ事業

■従業員数 : 102名 ※2008年12月末現在

2. 企業理念

■ 企業理念

『 もっとおもしろくできる 』

■ ミッション

『 より多くの人に情報発信する喜びを提供する 』

個人の自己表現を支援!

3. 当社の主要サービス

★ホスティング事業

※契約数は全て2008年12月末現在 ※価格は全て税込

レンタルサーバー



◎ロリポップ!
月額料金：263円～
契約数：23万3千件
初心者向け



◎千カッパ!
月額料金：525円
契約数：2万1千件
中級者向け



◎ヘテムル
月額料金：1500円
契約数：9千件
クリエイター向け

ドメイン取得



◎ムードメイン
取得料金：580円～(1年)
契約数：40万2千件

★EC支援事業

オンラインショップ構築



◎Color Me Shop! pro
月額料金：875円～
契約数：1万9千件

オンラインショッピングモール



◎カラメル
月額料金：315円 (09年4月より価格改定予定)
契約数：7千8百件

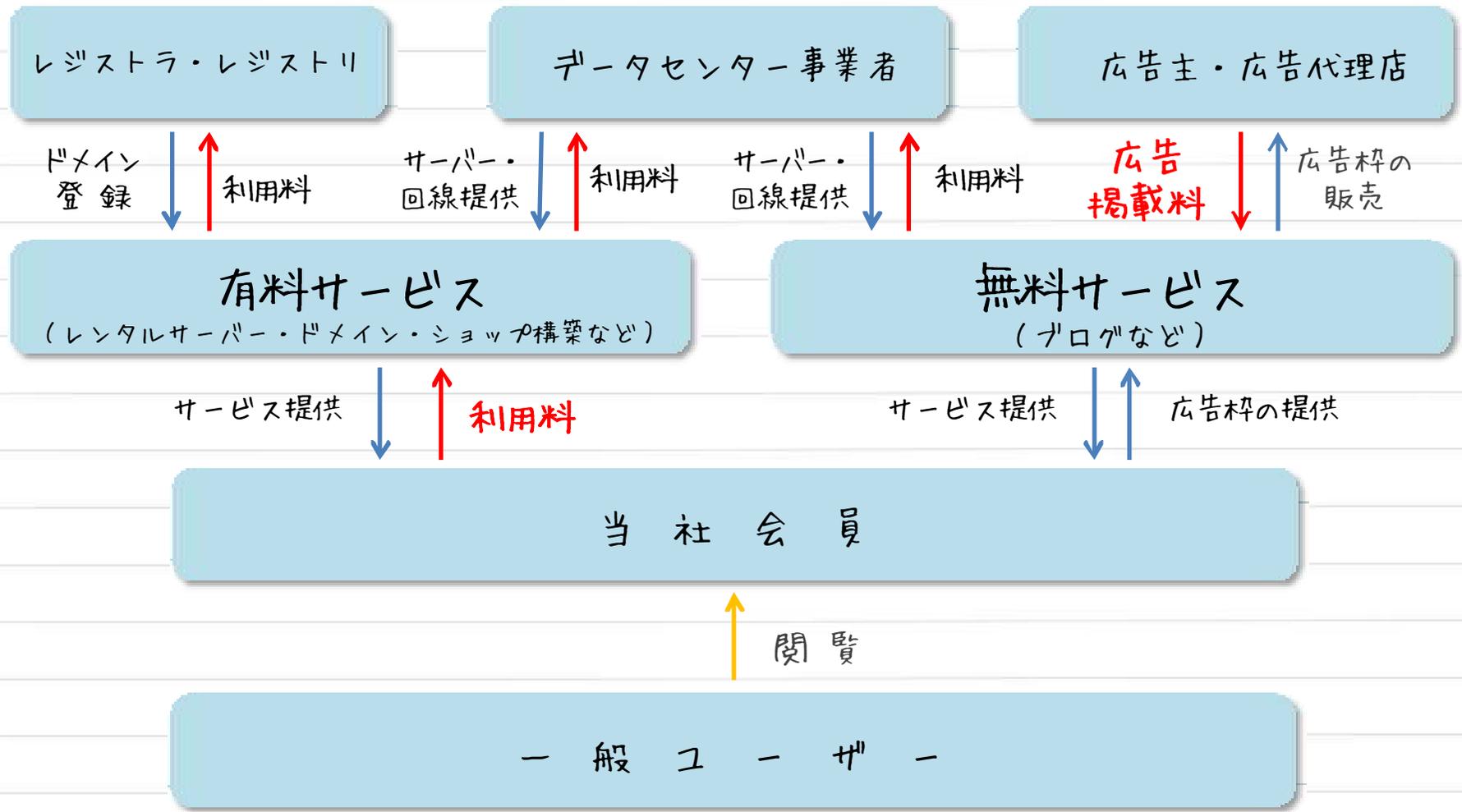
★コミュニティ事業

無料ブログ



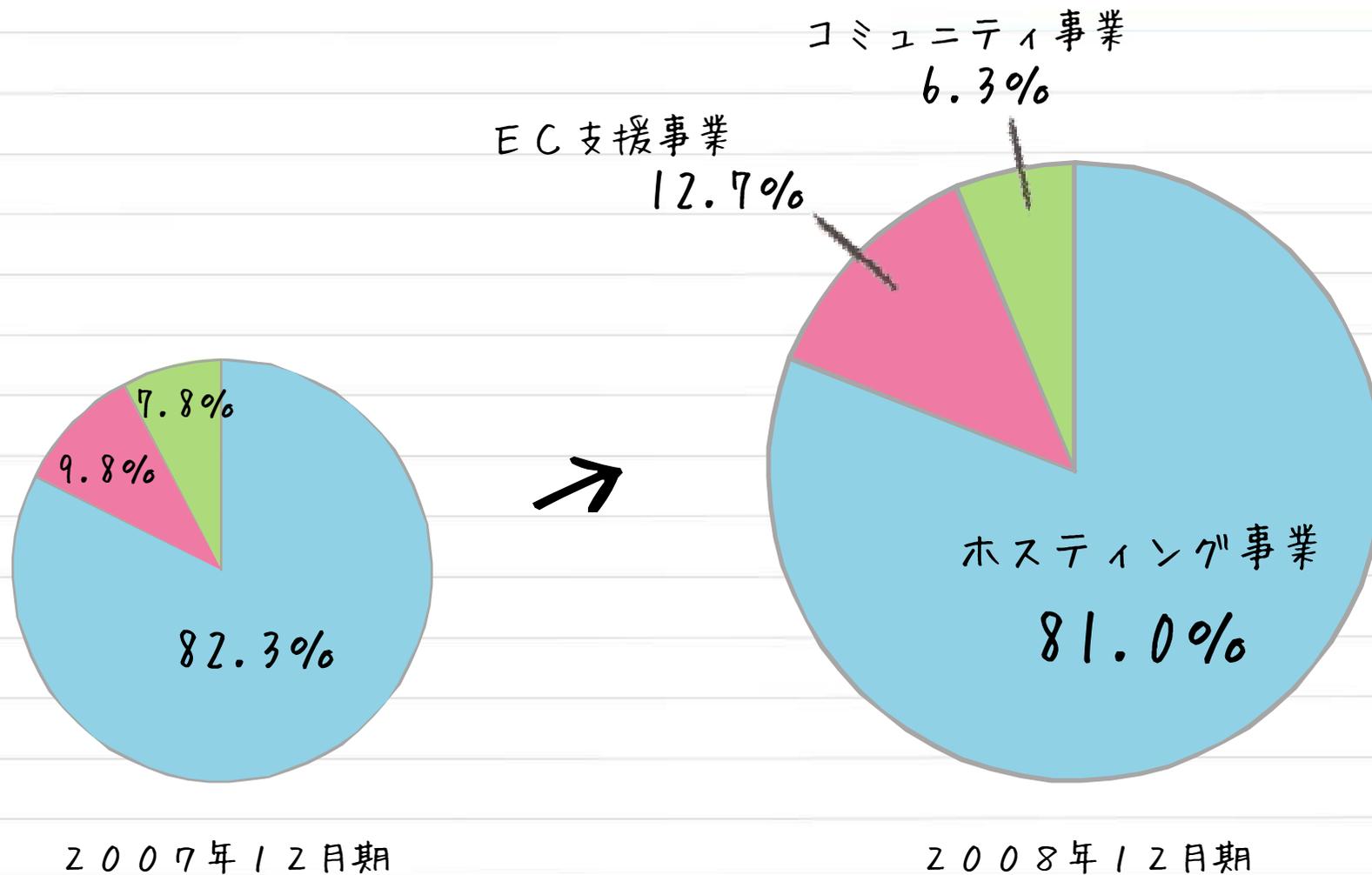
◎JUGEM
月間PV：2億8,656万PV
契約数：80万件

4. 収益モデル



月額利用料と広告収入の2本柱

5. 事業別売上高構成比

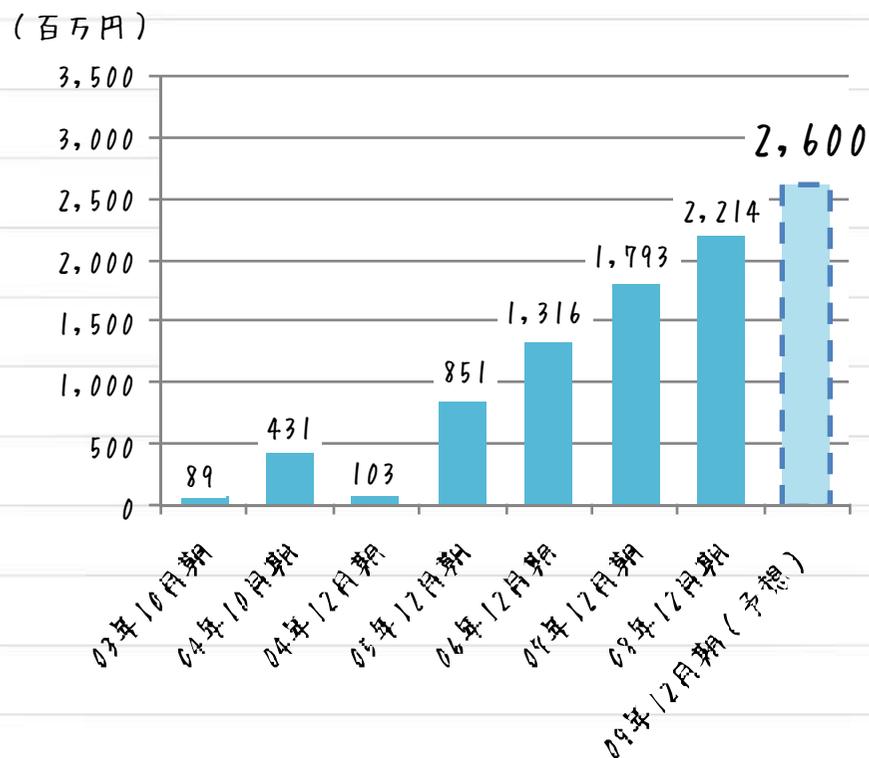


好調なEC支援事業の割合が増加

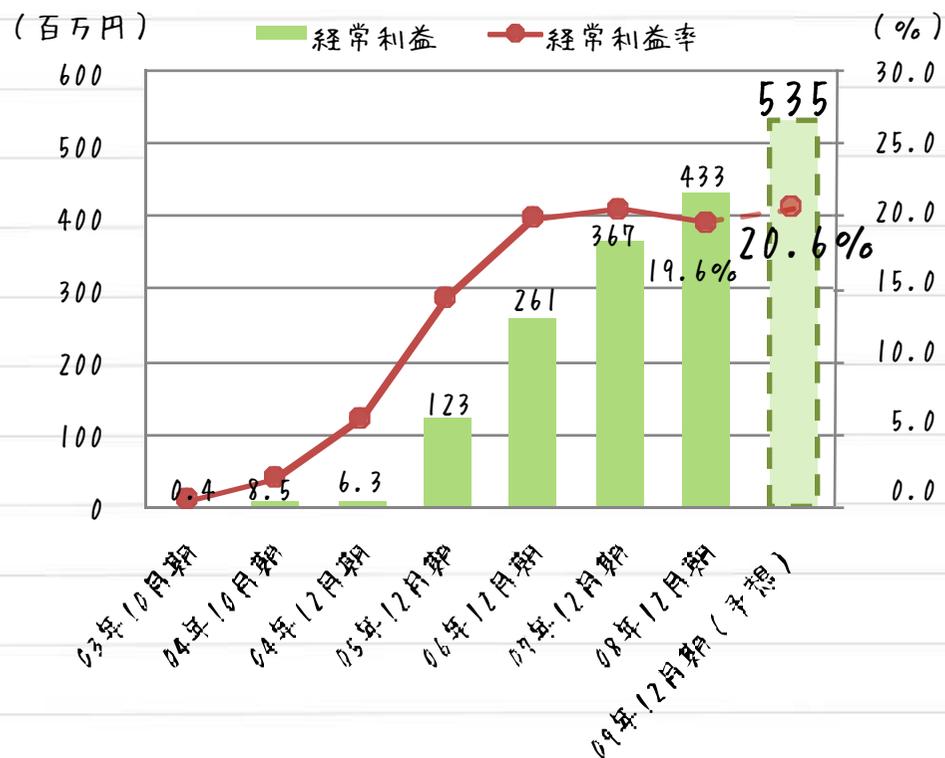
08年実績と09年予想 

1. 通期業績推移

★売上高



★経常利益・経常利益率



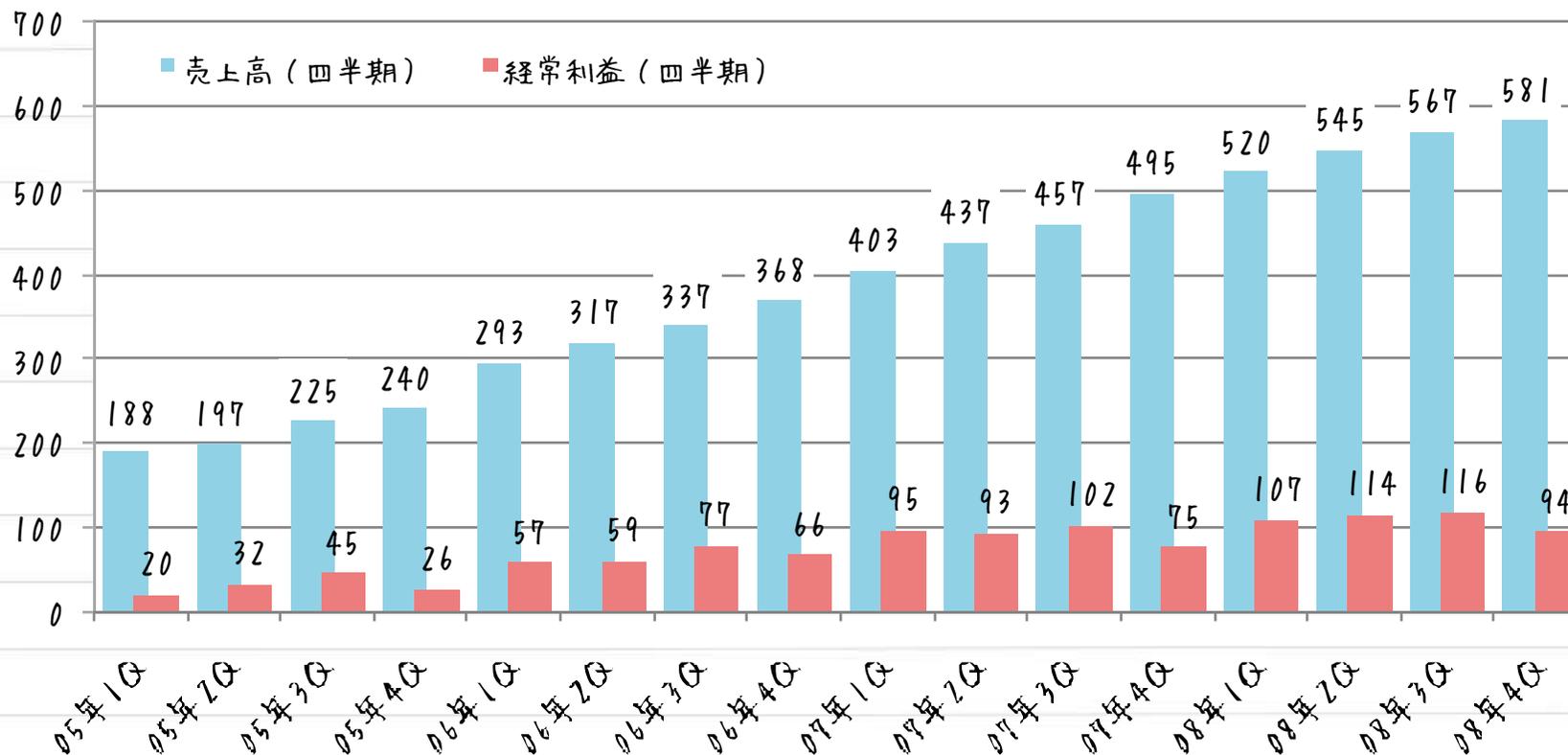
◎創業より堅実なサービス展開で、売上高・経常利益ともに成長

◎09年12月期は経常利益率20.6%を予想

※2004年度に決算期変更を行っております

2. 四半期業績推移

(百万円)



◎ストックビジネスをベースに新サービス投入により収益基盤を拡大

◎キャッシュフローを重視したインターネットインフラサービスが強み

3. 2008年12月期業績

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2007年12月期	売上高 構成比 (%)	2008年12月期	売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)	2008年12月期 当初予想
売上高	1,793	100.0	2,214	100.0	23.5	2,235
売上原価	766	42.7	959	43.4	25.2	—
販管費	662	36.9	796	35.9	20.2	—
営業利益	365	20.4	458	20.7	25.4	437
経常利益	367	20.5	433	19.6	17.9	410
当期純利益	202	11.3	238	10.8	17.6	238
一株当たり 当期純利益(円)	7,954.22 (159.08)		186.86			179.67
一株当たり 配当金(円)	3,500.00 (70.00)		80.00			80.00

※ () 内の金額は、株式分割に伴う影響を加味し遡及修正した金額です

◎原価率の高いドメイン販売が好調だったため原価率が0.7ポイント上昇

◎株式上場に伴い上場関連費用1千8百万円を営業外費用として計上

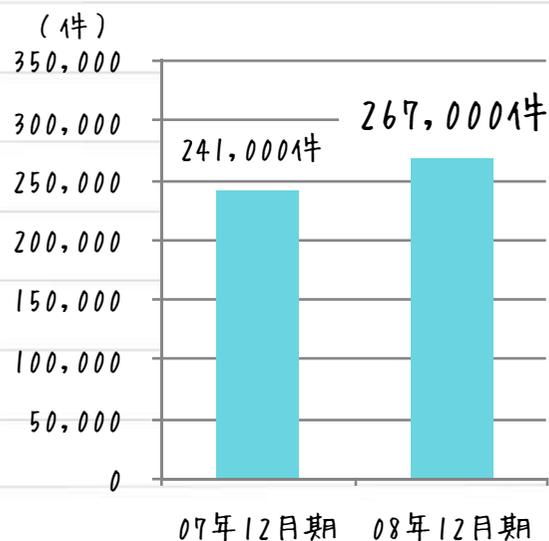
4. ホスティング事業の業績

■ 部門別売上高

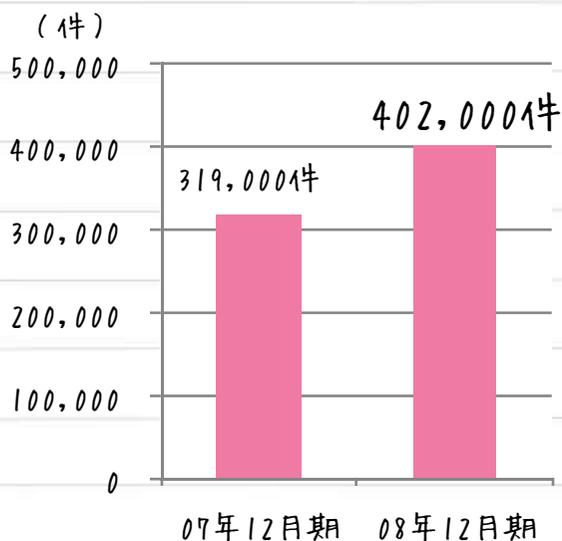
(単位：百万円 単位未満切捨)

	2007年12月期		2008年12月期		
	売上高	売上高 構成比 (%)	売上高	売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)
ホスティング事業	1,476	82.3	1,794	81.0	21.6
レンタルサーバー	1,047	58.4	1,216	54.9	16.1
ドメイン	429	23.9	577	26.1	34.5

◆ レンタルサーバー契約数



◆ 登録ドメイン数



◎ ムームーDNS開始

1つのドメインを、複数商材で利用可能に。3事業において横断的にクロスセルを創出。

◎ おさいぼ！開始

複数商材の利用料金をワンストップで決済可能となり、顧客の利便性向上に寄与。

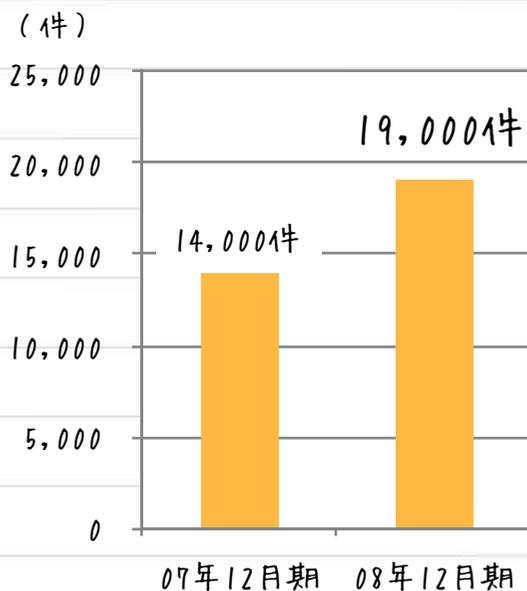
5. EC 支援事業の業績

■ 部門別売上高

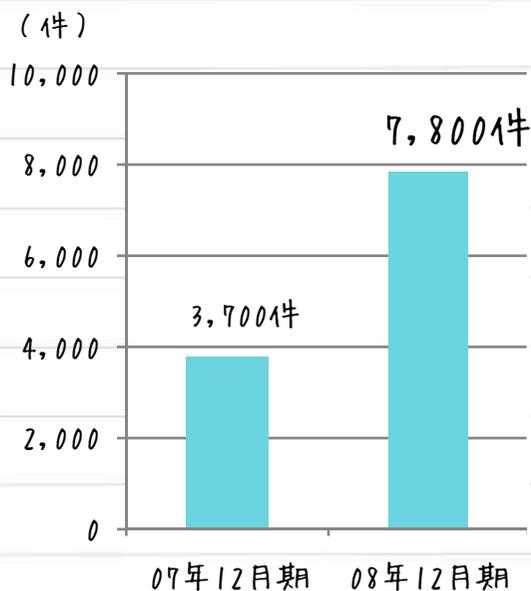
(単位：百万円 単位未満切捨)

	2007年12月期		2008年12月期		
	売上高 構成比 (%)		売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)	
EC 支援事業	175	9.8	281	12.7	59.9

◆ Color Me Shop! Pro 契約数



◆ カラメル契約数



◎ ディスク容量増量

Color Me Shop! Proにおいて顧客からの要望が多かったディスク容量の増量を実施し、継続率と顧客単価が向上。

◎ コンテンツの拡充

カラメルの大規模なサイトリニューアルに伴いコンテンツを充実させたことで、出店数が増加。

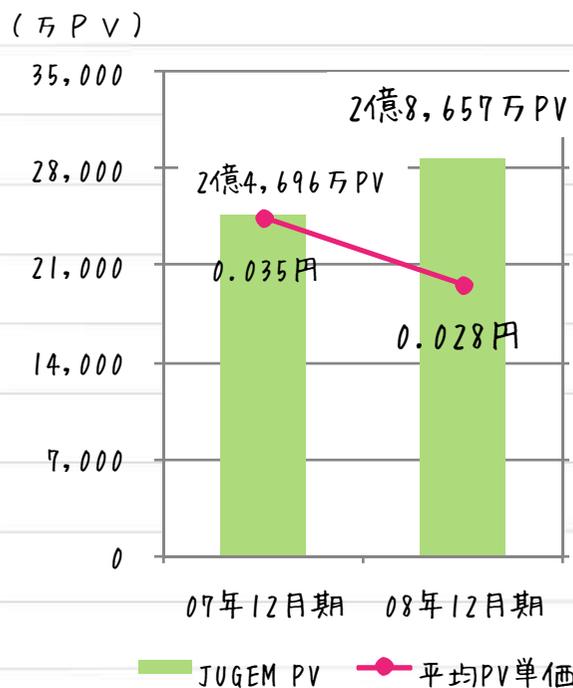
6. コミュニティ事業の業績

■ 部門別売上高

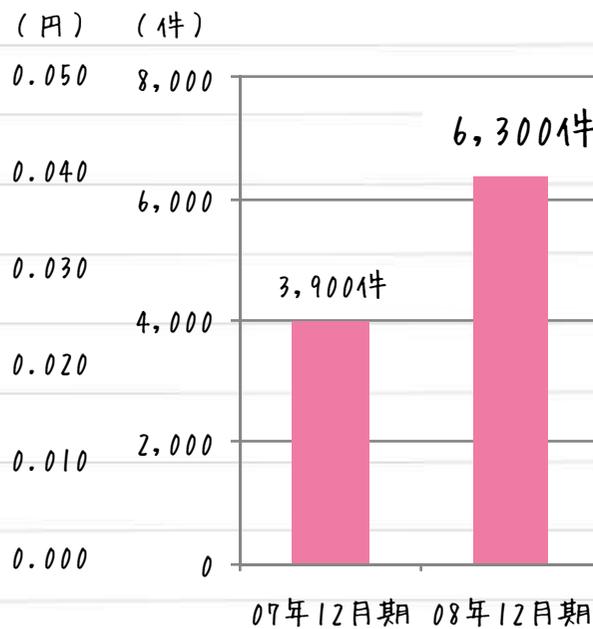
(単位：百万円 単位未満切捨)

	2007年12月期		2008年12月期		
	売上高 構成比 (%)	売上高 構成比 (%)	売上高 構成比 (%)	伸比率 (%)	
コミュニティ事業	140	7.8	138	6.3	△1.3

◆ JUGEMの月間PV数と平均PV単価



◆ JUGEM PLUS契約数



◎ 広告単価の下落

機能拡充やコンテンツの充実によりPV、会員数は増加したものの、広告単価が下落し売上に影響。

◎ JUGEM PLUS会員獲得策の強化

初期費用無料キャンペーンの実施と、アフィリエイトによる集客を開始し、新規会員を獲得。

7. 2008年12月期 貸借対照表

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2007年12月期	2008年12月期	増減
流動資産	1,134	1,587	452
現預金	864	1,283	419
売掛金	231	260	29
棚卸資産 その他	39	42	3
固定資産	139	146	7
資産合計	1,274	1,734	460
流動負債	803	1,026	223
前受金	483	637	154
未払金	320	388	68
未払費用その他			
株主資本	470	707	236
資本金	74	118	43
資本剰余金	64	108	43
利益剰余金	332	481	149
負債純資産合計	1,274	1,734	460

◎前受金の増加と新規上場時の株式発行による株主資本の増加

8. 2008年12月期 キャッシュフロー

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2007年12月期	2008年12月期
営業活動による キャッシュフロー	400	494
投資活動による キャッシュフロー	△79	△60
財務活動による キャッシュフロー	△69	△14
現金及び現金同等物の 期末残高	864	1,283

9. 2009年12月期業績予想

(単位：百万円 単位未満切捨)

	2009年 第2四半期 累計予想			2009年 第3、第4四半期 累計予想			2009年 通期 累計予想		
	売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)		売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)		売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)	
売上高	1,250	100.0	17.3	1,350	100.0	17.5	2,600	100.0	17.4
売上原価	555	44.4	20.4	592	43.9	19.1	1,147	44.1	19.5
販管費	435	34.8	14.1	483	35.8	16.7	918	35.3	15.3
営業利益	260	20.8	17.1	275	20.4	16.5	535	20.6	16.7
経常利益	260	20.8	17.6	275	20.4	30.3	535	20.6	23.5
当期純利益	150	12.0	33.9	150	11.1	22.9	300	11.5	25.7
一株当たり 当期純利益(円)	113.21			113.21			226.42		
一株当たり 配当金(円)	—			—			100.00		

※ 伸び率は対前年同期比増減率

さらなる事業基盤拡大で、売上高26億円の見通し

10.2009年12月期 部門別売上高予想

(単位：百万円 単位未満切捨)

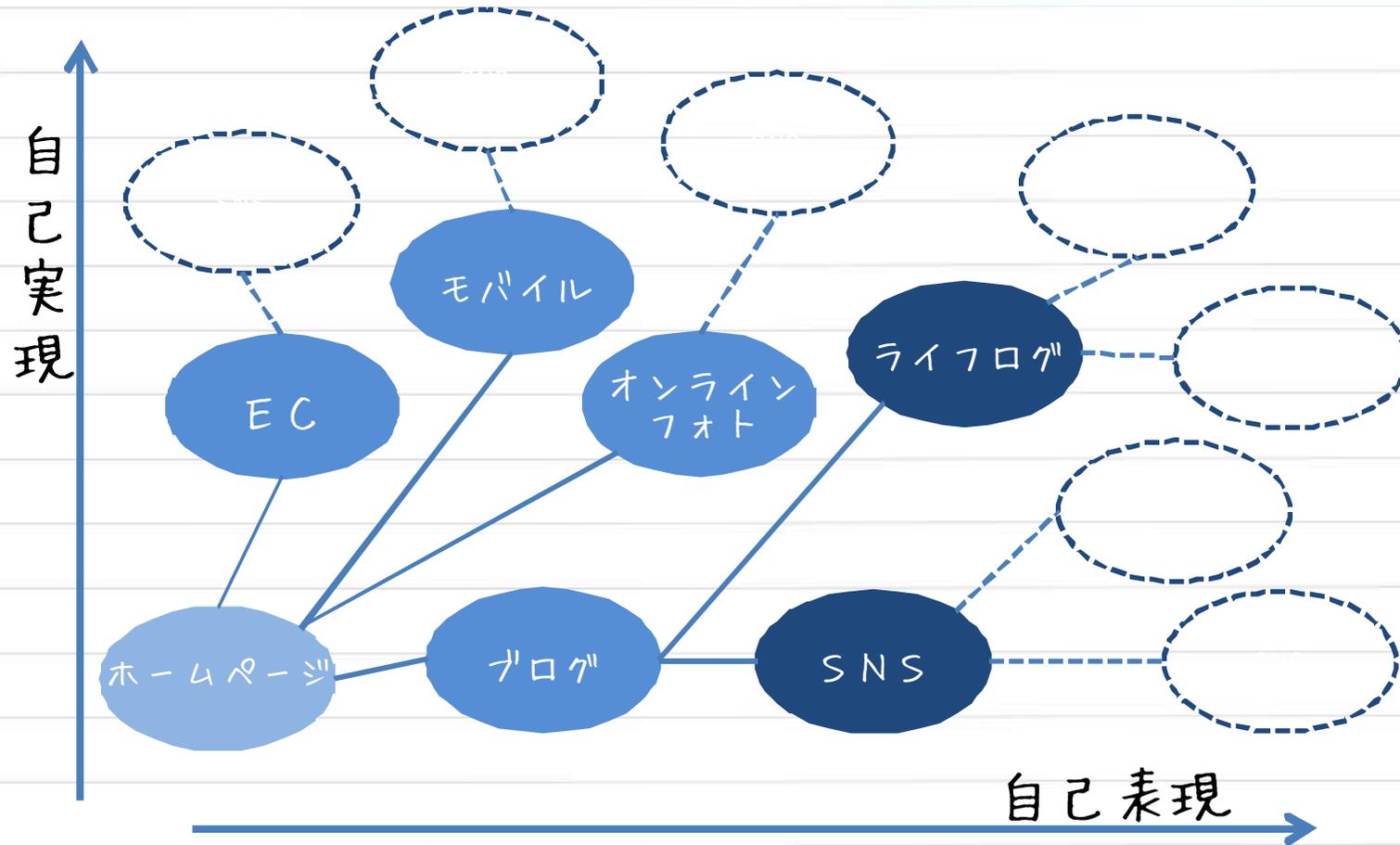
	2008年 通期実績		2009年 通期予想		
		売上高 構成比 (%)		売上高 構成比 (%)	伸び率 (%)
ホスティング事業	1,794	81.0	2,010	77.3	12.0
レンタルサーバー	1,216	54.9	1,363	52.4	12.0
ドメイン	577	26.1	647	24.9	12.0
EC支援事業	281	12.7	411	15.8	46.1
コミュニティ事業	138	6.3	179	6.9	28.8
売上高合計	2,214	100.0	2,600	100.0	17.4

※ 伸び率は対前年同期比増減率

EC支援事業へ注力し、
事業基盤の拡大をさらに加速！

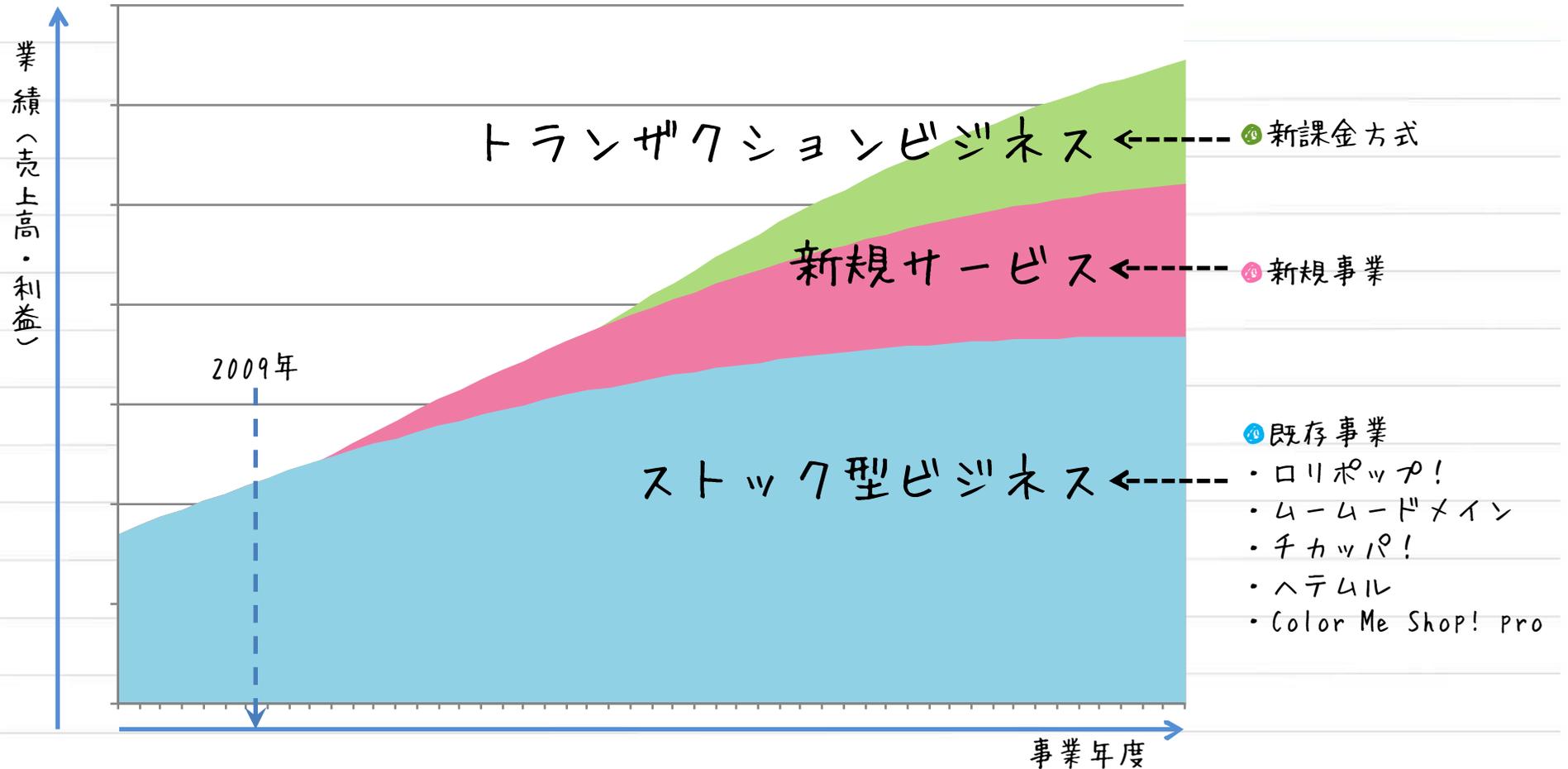
2009年の重点テーマ 

■ 今後のサービス展開イメージ



サービスを多様化し
さらに自己実現・表現を支援

■ 今後の業績成長イメージ



既存事業による収益を元に
利益拡大のためのサービスを投入

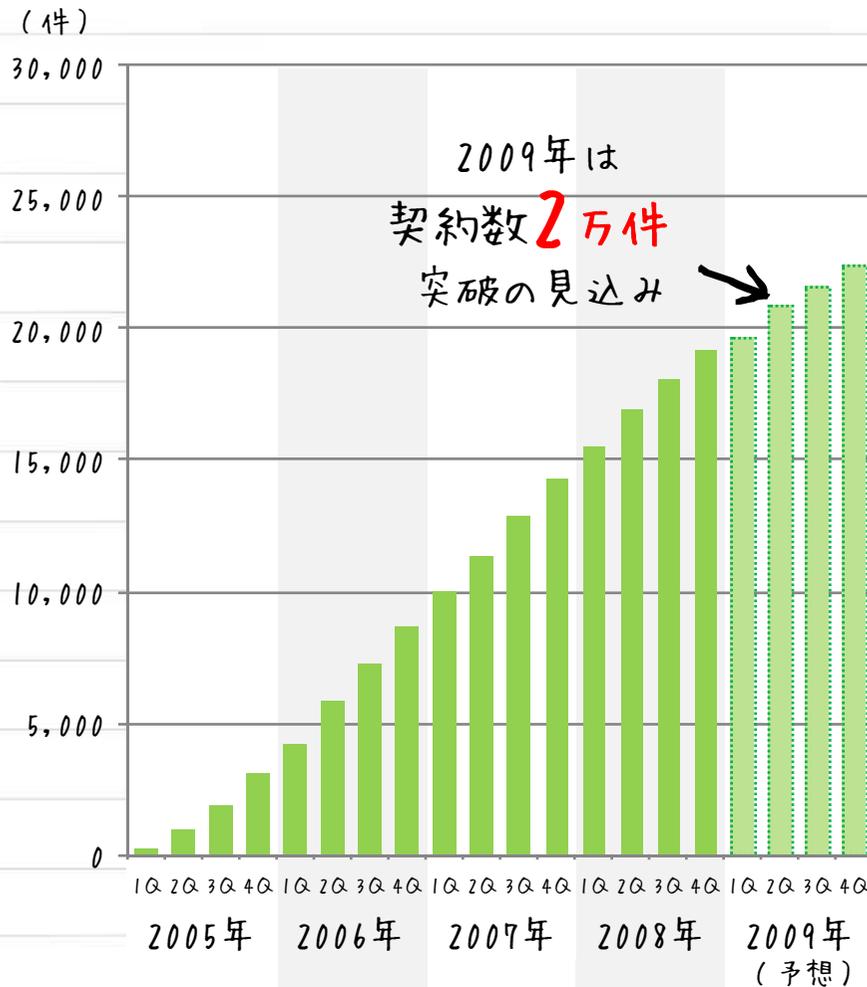
2009年度の重点テーマ

EC支援事業の強化

新規サービスの投入

1. EC 支援事業の強化

★ Color Me Shop! pro 契約数拡大に注力



Color Me Shop! pro

月額875円からと低価格で、フリーマーケット
感覚に利用できるオンラインショップ構築
ASPサービス

◎ 継続的な機能拡充

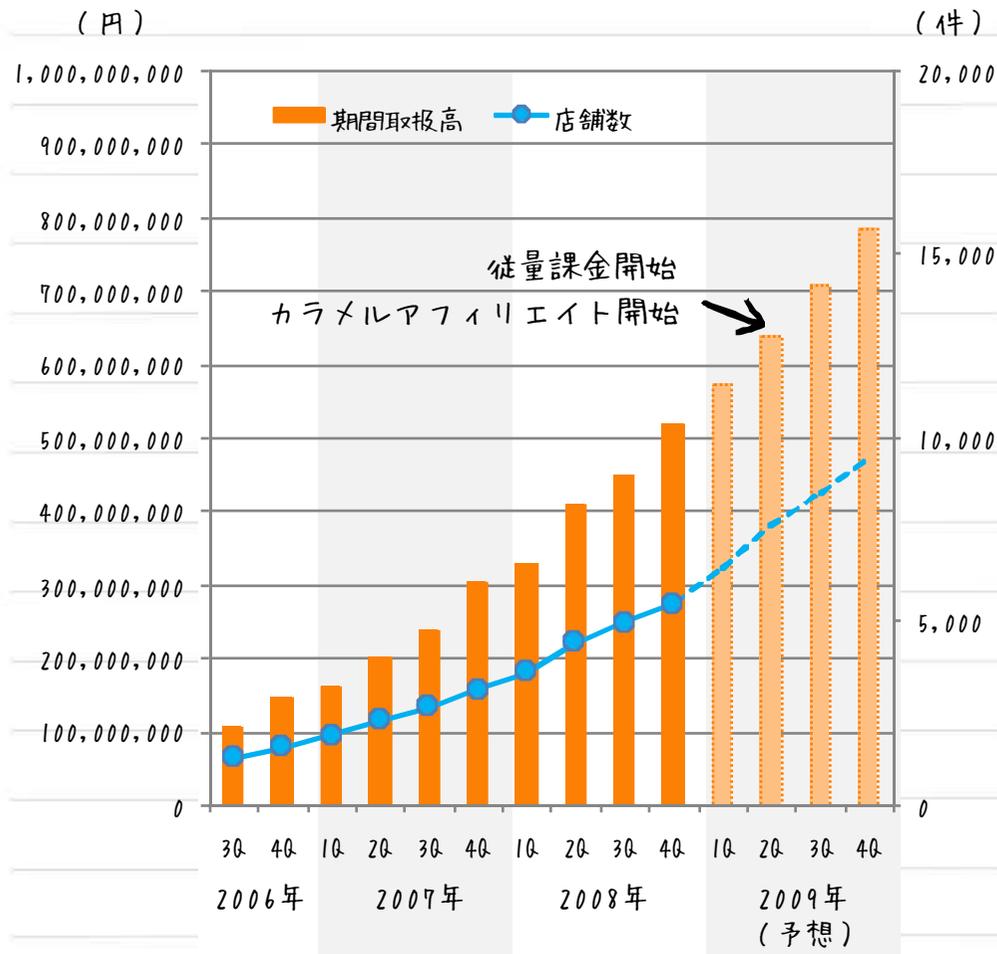
引き続き集客や決済支援の拡充に
注力し、契約数の増加を図る。

◎ クロスセルでさらに顧客単価アップ

カラメルやムードメイン、
レンタルサーバーとの
クロスセルを促進。

1. EC 支援事業の強化

★ カラメル出店店舗への従量課金開始



カラメル!

月額315円の固定利用料を2009年3月で廃止し、4月1日より従量課金サービスとして稼働。

◎ 月額利用料0円で敷居を下げる

月額制から脱却し、低価格で個人でも気軽に出店できるショッピングモールとして、店舗数を増やす。

月額利用料は無料で、手数料は取引額の3.5%を予定。

1. EC 支援事業の強化

★手数料を原資とした集客サイクルで取引額アップ



◎カラメルアフィリエイト2009年6月 開始予定

◎グループのメディアパワーでシナジーを創出

◎認知と露出の強化で集客し、店舗へ還元

2. 新規サービスへの取り組み

★ 30days Album 収益化への取り組みを開始



結婚式、旅行などの思い出を、仲間内だけで30日間共有できる無料サービスとして2008年4月にスタート。

2009年第2四半期

◎ 有料オプション機能提供開始

目的に合ったオプションを選んで利用できる有料オプション機能開始予定。

サービス開始8ヶ月で、

会員7,800名によるアルバム16,000個、

写真1,557,000枚の共有実績。

(2008年12月末時点)

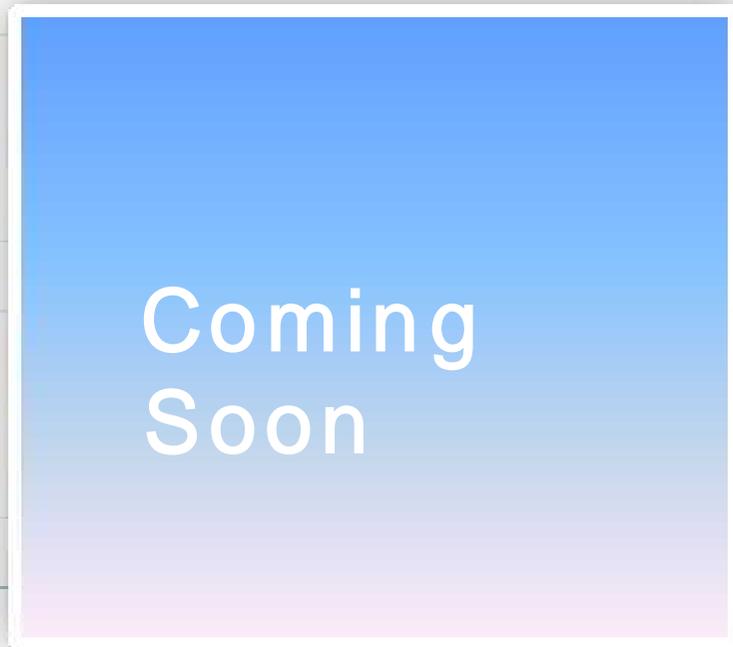
2009年第3四半期

◎ プリント・製本サービス開始

他社との提携によるプリント・製本サービスの提供を開始予定。

2. 新規サービスへの取り組み

★ 新規ASPサービスを開発中



2009年第2四半期開始予定

新たな収益源となる

低価格ASPサービス

当社が得意とする

「デザイン」

「機能」

「低価格」

がそろったサービスで、
新たな市場を創造する

不況だからこそ低価格サービスを！

株主還元策について 

- ◎利益還元は重要な経営課題であると認識
- ◎業績に連動した配当を継続的に実施

	1株当たり配当金額 (円)	配当性向 (%)
2007年12月期	3,500 (70.00)	44.0
2008年12月期	80	42.8
2009年12月期	100	44.2

※ () 内の金額は、株式分割に伴う影響を加味し遡及修正した金額です

本資料のお取扱い上の注意

- ① 本資料は当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。
- ② 本資料を作成するに当たっては正確性を期すために慎重に行っておりますが、予想にはさまざまな不確定要素が内在しており、完全性を保証するものではありません。本資料中の情報によって生じた影響や損害については、当社は一切責任を負いません。
- ③ 本資料の一切の権利は当社に属しており、方法・目的を問わず、無断で複製・転送を行わないようお願い申し上げます。