

会社説明資料

Company Introduction Materials

GMOペパボ株式会社

証券コード：3633



GMOペパボ株式会社について

当社は、表現活動をしている個人や法人の方をはじめとした、あらゆるクリエイターを支援するインターネットサービスを提供しています。

世界中の表現活動を行うすべての人に寄り添い、テクノロジーを活用してあらゆる障壁を取り除くことでその活動を支援し、新たな価値を生み出すことのできる社会の実現を目指します。

企業理念

もっとおもしろくできる

ミッション

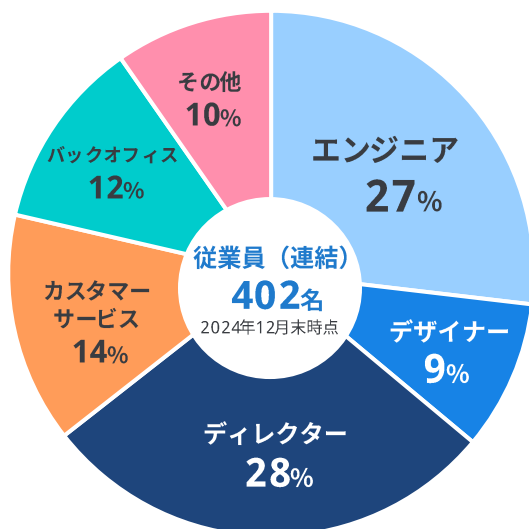
人類のアウトプットを増やす

会社概要 (2024年12月末時点)

社名	GMOペパボ株式会社
本社	東京都渋谷区桜丘町26-1 セルリアンタワー
支社	福岡県福岡市中央区天神2-7-21 天神プライム
事業所	鹿児島県鹿児島市上荒田町3番1号 第2NTビル
設立日	2003年1月10日
資本金	2億6,222万円



パートナー職種内訳



社長プロフィール

代表取締役社長 佐藤 健太郎

大学在学中にお互いのホームページを通じて創業者の家入氏と知り合い、レンタルサーバーサービス「ロリポップ！」の運営をサービス開始当初より手伝う。2003年、有限会社paperboy&co.の立ち上げに参画。カスタマーサービスやマーケティング、広報などを歴任し、「ロリポップ！」を国内最大級のサービスに成長させる。また、幅広い業務経験を活かして、社内のクリエイターのための支援制度や研究制度といった社員をクリエイター化させる仕組みづくりにも尽力。その後、上場準備責任者として舵を取り2008年に上場を果たす。翌2009年より代表取締役社長としてGMOペパボを率いている。



沿革

- 2001年 10月 ● 当社の前身となる合資会社マダム企画を設立
- 11月 ● 「ロリポップ！レンタルサーバー」提供開始
- 2003年 1月 ● 福岡県福岡市にて有限会社paperboy&co.を設立
- 前身の合資会社より「ロリポップ！レンタルサーバー」を移管
- ホスティング事業参入
- 2004年 1月 ● ドメイン取得代行サービス「ムームードメイン」提供開始
- 3月 ● 株式会社に組織変更 GMOインターネットグループの連結子会社に
- 2005年 2月 ● ネットショップ構築ASPサービス
「Color Me Shop! pro」（現・カラーミーショップ）提供開始
- EC支援事業参入
- 2008年 12月 ● ジャスダック証券取引所
（現・東京証券取引所 JASDAQ スタンダード）に上場
（証券コード：3633）
- 2012年 1月 ● ハンドメイドマーケットサービス「minne（ミンネ）」提供開始
- ハンドメイド事業参入
- 2014年 4月 ● 株式会社paperboy&co.よりGMOペパボ株式会社へ商号変更
- オリジナルグッズ作成・販売サービス「SUZURI（スズリ）」提供開始
- 2019年 2月 ● フリーランス向け金融支援サービス「FREENANCE」等を運営する
GMOクリエイターズネットワーク株式会社をグループ化
- 金融支援事業参入
- 12月 ● 東京証券取引所市場第二部へ市場変更
- 2020年 12月 ● 東京証券取引所市場第一部に指定
- 2022年 4月 ● 東京証券取引所プライム市場へ移行
- チーム・教室のための会員管理クラウドサービス「GMOレンシュ」提供開始
- 2023年 10月 ● 東京証券取引所スタンダード市場へ移行
- 2024年 3月 ● お問い合わせ対応AI導入支援サービス「GMO即レスAI」提供開始
- 10月 ● 配信者やVTuber向けの配信画面作成サービス「Alive Studio」提供開始

事業内容とビジネスモデル

※2024年12月末時点

ドメイン・レンタルサーバー(ホスティング)事業

ホームページ作成に必要なレンタルサーバーやドメインを、リーズナブルな価格で提供しています



国内最大級
レンタルサーバー



高速オールSSD
レンタルサーバー



ドメイン取得代行

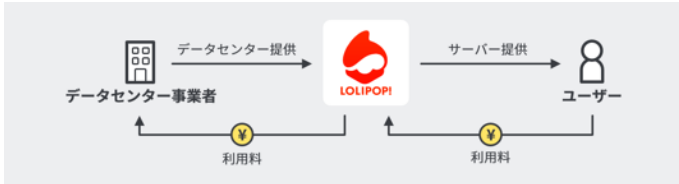


簡単ホームページ作成



写真共有・保存

ビジネスモデル



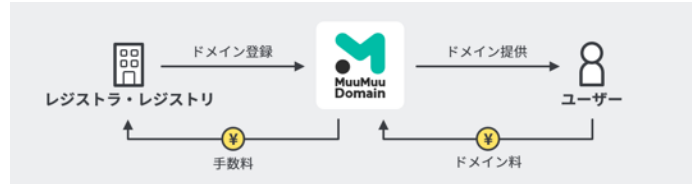
ロリポップ！

利用料金 : 月額99円～※
契約件数 : 40万件

※料金プラン詳細

エコノミー：99円～、ライト：264円～、スタンダード：495円～
ハイスピード：550円～、エンタープライズ：2,200円～

ビジネスモデル



ムームードメイン

利用料金 : 年額0円～※
契約件数 : 105万件

※レンタルサーバーとセットで契約した場合

※利用料金のほかに別途サービス維持調整費用が発生

EC支援事業

大規模なオンラインショップ作成から個人間の取引まで、インターネット上での商品の売買をサポートします

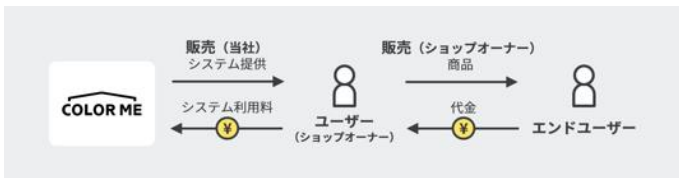


ECサイト構築



オリジナルグッズ作成・販売

ビジネスモデル



カラーミーショップ

料金プラン : フリー/レギュラー/
ラージ/プレミアム
契約件数 : 5.0万件

※料金プラン詳細

フリー：0円～、レギュラー：4,950円～
ラージ：9,595円～、プレミアム：39,600円～

ビジネスモデル



SUZURI

年間流通額 : 20億円(2024年実績)
クリエイター数 : 88万人
会員数 : 201万人

ハンドメイド事業

個性あふれる手づくりの作品や食品と出会う、
ものづくりの総合プラットフォームを提供しています

ビジネスモデル



販売手数料	: 10.89% (税込)
年間流通額	: 115億円 (2024年実績)
作家・ブランド数	: 93万人
作品数	: 1,529万点

金融支援事業

即日払いや損害賠償保険でフリーランサーの活動を
バックアップします

ビジネスモデル



請求書買取可能額	: 1万円～上限なし
手数料率	: 請求書額面の3%~10%
請求書買取総額	: 53億円 (2024年実績)

GMO即レスAI

AIチャットボットの導入から運用までワンストップで
サポートし、企業の問い合わせ対応を効率化します

提供するソリューション



- ・社外からの問い合わせに特化したAIチャットボット
- ・社内からの問い合わせ対応向けAIエージェント
- ・RAG構築・外部API連携
- ・LLMアプリ開発プラットフォームの導入支援

利用料金	: 個別にお問い合わせ
主なユーザー	: 個人

Alive Studio

配信者やVTuberの配信ハードルを下げ、
誰もが簡単に動画制作や配信ができる未来を創ります

提供するソリューション

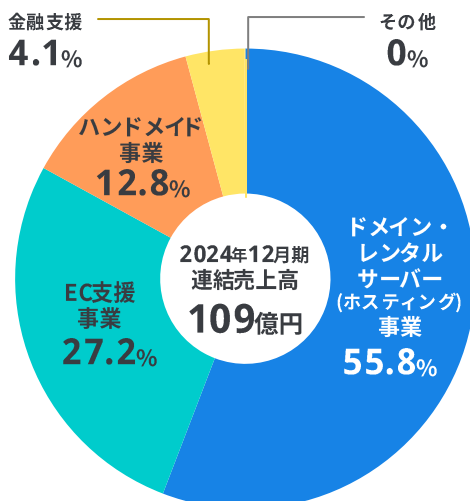


デザイン知識が
なくても
自分だけの配信画面が
簡単に作れる



利用料金	: 月額980円～
主なユーザー	: 個人

セグメント別売上高比率



ESGへの取り組み

インターネットサービスを通じて表現活動を行うすべての人を支援し
人類のアウトプットを増やすことで、
誰もが活躍できる社会の実現を目指します。

環境負荷の
低減を通じた
地球環境への配慮と保全



あらゆる人々を
支援し人類の
アウトプットを増やす



ガバナンスの
強化による健全で
透明性のある企業経営



これまでのアウトプット支援者数

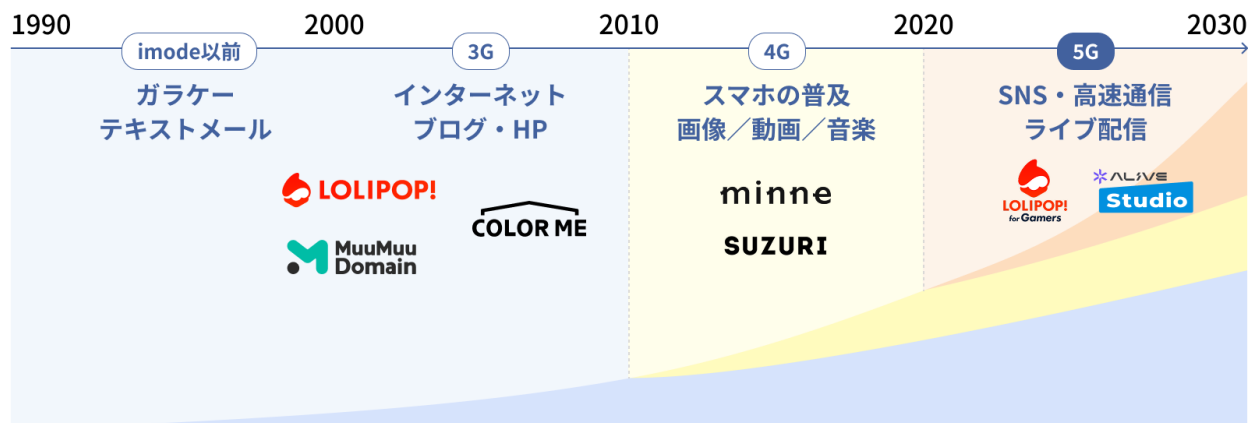
854万人

のアウトプットを支援*

*その他のサービスや過去に譲渡したサービスを含む
これまでの支援者数



アウトプット文化の変化と当社の歩み



協賛・支援活動

ペパボはスポーツ団体を支援しております。

これらの支援を通じて、地域社会やスポーツ界の発展に貢献してまいります。

スポーツ支援

鹿児島ユナイテッドFC
KAGOSHIMA UNITED FC

鹿児島ユナイテッドFC

Avispa
FUKUOKA

アビスパ福岡